# <<分权与当代中国都市区空间规划>>

### 图书基本信息

书名:<<分权与当代中国都市区空间规划的理论与实践>>

13位ISBN编号:9787564125325

10位ISBN编号:7564125322

出版时间:2011-7

出版时间:东南大学出版社

作者:刘君德 等著

页数:358

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<分权与当代中国都市区空间规划>>

#### 内容概要

我国以往的理论文献与实际的都市区规划较少涉及区域(地方)制度。 如何处理好行政区划(权力空问制度安排)与都市区规划的关系是没有解决、也研究得不深的难点问题

《分权与当代中国都市区空间规划的理论与实践》是作者在承担常州市域多项规划设计的基础上试图进行的较深入的理论与实践的总结。

由刘君德等编著的《分权与当代中国都市区空间规划的理论与实践》内容共分8章,主要研究中国特色都市区权利的空间过程与都市区空间规划的理论框架、都市区的政区空间调整规划、都市区的战略增长轴线规划、都市区的多中心增长规划、不同空间增长类型的规划等。

《分权与当代中国都市区空间规划的理论与实践》在分析过程中试图运用政治学、经济学和社会学的 某些基本理论观点,探讨分权、分治体制下大都市区规划的理论与实践问题。 本书可供城市规划人员、人文地理和城市,社会学研究人员,以及相关专业人员学习参考。

# <<分权与当代中国都市区空间规划>>

#### 书籍目录

### 总序

### 前言

#### 1总论

- 1.1 都市区空间规划的相关概念
- 1.2 都市区空间规划的意义与需求
- 1.3 分权治理与都市区发展
- 1.4 都市区规划做什么,谁来做?
- 1.5 都市区规划的公众参与
- 1.6 中国特色都市区空间规划新思想
- 1.7 常州都市区规划的实践

#### 2权力多中心与都市区空间规划的理论框架

- 2.1 基本认知:空间和都市区的"空间"属性
- 2.2 系统分析:权力空间过程与都市区空间经济格局
- 2.3 理论推演:权力多中心和都市区发展与治理

### 3政区空间与都市区空间发展的历史过程:常州市的历史变迁

- 3.1 常州政区空间演进与都市区主城区空间发展的历史过程
- 3.2 政区空间过程与城市空间拓展的互动
- 3.3 都市区空间生长中政区因素作用的评估

#### 4都市区的政区空间调整规划:常州市行政区划调整规划的实践

- 4.1 都市区的新功能及其对政区空间调整规划的需求
- 4.2 常州都市区政区规划的实践
- 4.3 常州都市区行政区划体制改革实践的理性认识与方法讨论

#### 5都市区的战略增长轴线规划:常州市东西两翼规划的实践

- 5.1 都市区战略增长轴线的概念与功能
- 5.2 常州都市区南北战略轴线发展绩效评估
- 5.3 东西战略轴线确定的新背景和定位
- 5.4 常州东西战略轴线规划:产业和形态
- 5.5 东西两翼战略轴线规划方案构想

#### 6都市区的多中心增长规划:常州市片区规划实践

- 6.1 片区规划在常州都市区多中心增长中的重要意义
- 6.2 多重嵌套中的常州多中心增长的环境、动力与政区基础
- 6.3 常州市都市区多中心增长(片区规划)的总体战略和发展路径
- 6.4 常州都市区多中心(片区)的功能分化和整合
- 6.5 常州市都市区多中心增长规划方案
- 6.6 常州多中心(片区)增长类型规划

#### 7多中心(片区)增长类型规划案例研究:常州雪堰、孟河、奔一罗、横一洛规划实践

- 7.1 南片新市镇规划案例:雪堰规划实践
- 7.2 北片新市镇规划案例:孟河规划实践
- 7.3 西翼共同体规划案例:奔牛罗溪规划实践
- 7.4 东翼共同体规划案例:横林洛阳规划实践

#### 8结论与讨论

- 8.1 都市区规划全球背景的新认识与长三角都市圈(带)的发展
- 8.2 中国当代都市区行政制度体系的改革
- 8.3 海口地区两次区划改革实践证明中国转型期都市区的行政体制改革的"固化"特质,深层次改

# <<分权与当代中国都市区空间规划>>

### 革步履艰难

- 8.4 科学划分都市区规划类型,建立中国特色的都市区规划体系与概念系统
- 8.5 当代中国都市区域行政分治体制下的规划编制
- 8.6 当代中国单中心分治体制下都市区行政组织体制
- 8.7 未来中国大都市区发展展望,兼谈常州都市区发展
- 8.8 中国转型期都市区规划理论的深化

#### 主要参考文献

说明

图录

表录

# <<分权与当代中国都市区空间规划>>

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com