

<<外贸谈判实战>>

图书基本信息

书名：<<外贸谈判实战>>

13位ISBN编号：9787564513023

10位ISBN编号：7564513020

出版时间：2013-2

出版时间：郑州大学出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸谈判实战>>

内容概要

本书由长期从事国际商务、国际贸易教学的优秀教师和资深的外贸公司经理联手共同研发编写,针对我国国情和对外商务的特点,通过一系列外贸实战例证,把外贸英语应用和相关的外贸业务知识、切合实际的谈判策略三者有机地结合起来,力求创新和务实,希望为有关读者提供一本不可

<<外贸谈判实战>>

书籍目录

单元一 洽谈实战Situational Negotiation Practices 单元二 出口业务磋商Trade Negotiation Practices 单元三 签约洽谈Negotiation on Signing the Sales Contract 单元四 履约洽谈Negotiation on Fulfillment of the Sales Contract 单元五 出口业务善后磋商Negotiation on Claims 附录Appendices 参考文献References

<<外贸谈判实战>>

编辑推荐

《外贸谈判实战》由长期从事国际商务、国际贸易教学的优秀教师和资深的外贸公司经理共同研发编写，针对我国国情和对外贸易的特点，通过一系列外贸实战例证，把外贸英语应用和相关的外贸业务知识、切合实际的谈判策略这三者有机地结合起来，力求创新和务实，希望为读者提供一本不可或缺的手头工具书和参考资料，提高他们的外贸英语口语水平和外贸洽谈综合能力。本书由翁春颖、袁娅娅任主编。

<<外贸谈判实战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>