

<<政治经济学>>

图书基本信息

书名：<<政治经济学>>

13位ISBN编号：9787565411007

10位ISBN编号：7565411000

出版时间：冯尚春 东北财经大学出版社 (2013-02出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<政治经济学>>

作者简介

冯尚春，吉林大学马克思主义学院教授、博士、博士生导师。

吉林省政治经济学学会第八届常务理事；主要从事农村经济和城镇经济研究，著有《中国农村城镇化动力研究》，与他人合著《党的第三代领导集体经济思想研究》；主编《政治经济学》教材，副主编研究生教材《马克思主义发展史》；在《学习与探索》、《社会科学战线》、《吉林大学社会科学学报》、《中共中央党校学报》、《光明日报》等报刊上发表论文30余篇；承担过国家科技部、国家教育部、吉林省社科规划办、吉林省科技厅、吉林省教育厅等多项项目，以及多项与企业联合的横向课题，正在承担吉林省哲学社会科学重点招标项目“吉林省统筹城乡发展实施途径与对策研究”。

<<政治经济学>>

书籍目录

导论 第一节 政治经济学的产生与发展 第二节 政治经济学的研究对象与范围 第三节 政治经济学的性质和意义 第一篇资本主义部分 第一章 商品和货币 第一节 商品经济的产生与发展 第二节 商品 第三节 货币的起源和发展 复习思考题 第二章 剩余价值的生产 第一节 货币转化为资本 第二节 剩余价值的源泉与资本的属性 复习思考题 第三章 剩余价值的实现 第一节 资本的流通过程 第二节 剩余价值的实现条件 复习思考题 第四章 剩余价值的分割 第一节 产业资本和产业利润 第二节 商业资本和商业利润 第三节 借贷资本和利息 第四节 土地所有权和地租 复习思考题 第五章 国家垄断资本主义的演化 第一节 自由竞争资本主义向垄断资本主义的转变 第二节 国家垄断资本主义 第三节 资本主义经济制度的历史过渡性 复习思考题 第二篇社会主义部分 第六章 社会主义经济制度 第一节 社会主义经济制度的建立和社会主义初级阶段 第二节 社会主义初级阶段的分配 复习思考题 第七章 社会主义经济运行 第一节 社会主义微观经济运行 第二节 社会主义宏观经济运行 复习思考题 第八章 社会主义经济发展 第一节 经济发展方式 第二节 经济结构优化 第三节 经济全球化与对外开放 复习思考题 主要参考文献

章节摘录

版权页：（二）银行利润 资本家投资于银行和投资于工商业一样，都是为了获取利润。

银行利润的来源是存款利息和贷款利息之间的差额。

贷款利息一般都高于存款利息，两者间的差额加上其他业务收入，减去经营银行业务的各项费用，剩余的就是银行利润。

银行业作为一个独立的部门与工商业之间存在着竞争和资本的自由转移，这就决定了银行获得的利润也必须是平均利润，否则银行资本家就会把资本转移到其他部门。

银行利润本质上同样是产业工人创造的剩余价值的一部分。

银行资本家通过贷款给职能资本家获取利息的方式参与了剩余价值的瓜分。

银行资本家要想获得银行利润必须依靠银行雇员的劳动。

银行雇员的劳动虽然不创造价值 and 剩余价值，但他们的劳动能为银行资本家取得他应该分得的那部分剩余价值。

因此银行雇员的劳动也分为必要劳动和剩余劳动，在剩余劳动时间内无偿地为银行资本家实现银行利润。

（三）资本主义的信用制度 信用作为一种借贷行为是资本主义商品货币关系发展的产物。

它是以归还《并支付利息为条件的价值运动的特殊形式。

1.资本主义的信用形式（1）商业信用，是指以赊账方式出售商品时买卖双方相互提供的信用。

它是职能资本家之间的信用形式。

买者购买商品时并未立即支付货币，而是向卖者出具一张延期支付货币的票据，只有到约定的日期，卖者才能取得货币。

这实际上是把资本在商品形式上贷放出去，从而把买卖关系变成借贷关系，即债权和债务关系。

赊销商品的价格一般要高于现金买卖的价格，其差额就相当于买者向卖者支付的利息。

商业信用的工具是商业票据，可分为期票和汇票两种。

期票是债务人向债权人开出的，承诺在一定时期支付款项的凭证。

汇票是债权人要求债务人向第三者或持票人支付款项的凭证。

商业票据可以在一定范围内流通。

商业信用具有以下特点：商业信用的对象是商品资本，它是以商品形态提供的信用；商业信用涉及的债权人和债务人都是从事商品生产或流通的职能资本家；商业信用受商品使用价值流转方向的限制，某种商品的生产者只能向需要该商品的资本家提供信用。

<<政治经济学>>

编辑推荐

《21世纪高等院校经济学精品教材:政治经济学(第2版)》由东北财经大学出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>