

<<商务英语900句>>

图书基本信息

书名：<<商务英语900句>>

13位ISBN编号：9787566303462

10位ISBN编号：7566303465

出版时间：2012-6

出版时间：对外经贸大学出版社

作者：王伟，周树玲 主编

页数：295

字数：217000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务英语900句>>

内容概要

《商务外语即学即用系列：商务英语900句（第2版）》是在原全国外销员资格考试用书《外经贸英语500句》基础之上编写而成的，充分保留了原书简洁、实用、针对性强的特点；又根据外经贸发展的新形势，增加了诸如找工作、面试、升职祝贺、开业庆典、广交会等一些新内容，非常切合商务工作的实际需要。

《商务外语即学即用系列：商务英语900句（第2版）》分为三大部分：（1）日常对话；（2）商务谈判；（3）拓展商务对话。

《商务外语即学即用系列：商务英语900句（第2版）》共30课，每一课的内容又分为：示范对话、常用句型和相关表达方式三部分。

其中，示范对话体现了每一课的主题，具有很好的代表性；而常用句型和相关表达方式则是对话内容的进一步延伸。

<<商务英语900句>>

书籍目录

Section One Everyday Communication

Unit 1 机场迎接外宾

Unit 2 去宾馆

Unit 3 打电话

Unit 4 在饭店

Unit 5 参观工厂

Unit 6 公司介绍

Unit 7 城市介绍和游览

Unit 8 谈天气

Unit 9 送别

Unit 10 欢迎词

Section Two Business Talks

Unit 1 产品介绍

Unit 2 询盘与报盘

Unit 3 规格

Unit 4 价格

Unit 5 包装

Unit 6 装运

Unit 7 付款

Unit 8 保险

Unit 9 代理

Unit 10 成交

Section Three Extended Business Talks

附录 相关表达

<<商务英语900句>>

章节摘录

Unit 7 付款 Part .示范对话 在接下来的两个对话当中，A和B就付款条件进行磋商。在第一个对话中，A和B是第一次做生意，A希望说服B接受即期信用证付款，而B则希望采用付款交单。在第二个对话中，A和B是老朋友，B试图说服A从以往的即期信用证付款方式调整为付款交单或电汇。你应当学会如何说服对方接受自己的付款方式，如何在适当的时候让步。

(1) A很高兴能与你方就付款条件进行磋商。由于这是我们之间进行的第一笔交易，我希望能够遵照惯例，也就是说，用即期信用证付款。您觉得怎么样？

B恐怕不行。但目前我确实有困难。你们能不能通融一下，比如说，接受付款交单？

A对我方来说，只有和老客户或是数额较小的情况下才接受付款交单。而现在情况不同，我们只能接受保兑的、不可撤销的信用证。

B您知道，信用证付款多少有点麻烦而且也贵。考虑到交易金额比较大，90天远期信用证怎么样？您看，我方已经让步了。你方得给我们一点时间筹集资金。

A我理解您的处境。但正如您所说，这不是一笔小生意，生产和备货会占压我方资金，我希望你方能先付20%的定金。

B好的。但你方可否将订金降至15%？20%对我方来说太高了。

A恐怕我无权给你答复，我得和我们总公司联系一下。

(A给公司打了个电话。)
) 总公司说如果你方坚持支付15%的订金，那我们只能接受60天信用证。

B 60天？
好吧。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>