

<<输赢永远在终端>>

图书基本信息

书名：<<输赢永远在终端>>

13位ISBN编号：9787798607642

10位ISBN编号：7798607641

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<输赢永远在终端>>

内容概要

20年畅赢终端的专业经验，20万营销客户的职场宝典，1%的希望 100%的努力 1000%的回报！

40个无往不利的成交策略 500句点石成金的钻石语言。

终端无所不在，终端无法跨越！

<<输赢永远在终端>>

书籍目录

- 第一集 终端经营的九个阶段
- 第二集 成就服务的五字真言
- 第三集 赢得顾客的五项方法
- 第四集 获得信赖的八大秘诀
- 第五集 投其所好引导客户需求
- 第六集 不同的消费心理对症下药
- 第七集 细心交流锁定客户类型
- 第八集 沟通的四项注意五大原则
- 第九集 边问边说让销售无孔不入
- 第十集 用高超赞美击中客户弱点
- 第十一集 促成成交的40个策略（一）
- 第十二集 促成成交的40个策略（二）

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>