

<<让客户无法拒绝你>>

图书基本信息

书名：<<让客户无法拒绝你>>

13位ISBN编号：9787798610956

10位ISBN编号：7798610952

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<让客户无法拒绝你>>

### 内容概要

销售中经典的销售技巧，让客户无法拒绝你。  
为什么客户乐意聊天，可就是不答应合作？  
为什么客户答应成交，可就是不痛快给钱？  
为什么任你软磨硬泡，客户就是敷衍了事？  
&hellip;&hellip;剖析销售过程中经常遇到的问题，为你提出解决的良策，教你如何把人做得左右逢源，把话说得滴水不漏，把事办得深入人心。  
让你到什么山唱什么歌，因时因地因人运用不同销售策略，让客户绝对无法拒绝你，业绩更上一层楼！

## <<让客户无法拒绝你>>

### 书籍目录

第一集：销售高手“赢”之道第二集：修炼制胜的心态第三集：这样做销售不难第四集：这样做客户不烦第五集：让客户认可你本人（上）第六集：让客户认可你本人（下）第七集：如何让客户有个好感觉第八集：如何掌控客户第九集：如何让客户听从你的建议第十集：征服客户的秘密武器

<<让客户无法拒绝你>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>