第一图书网, tushu007.com

<<赢得新客户>>

图书基本信息

书名：<<赢得新客户>>

13位ISBN编号：9787800733734

10位ISBN编号：7800733734

出版时间：2002-9-1

出版时间：中信出版社

作者：Ralph R · Young

译者：德.德特雷著李卫

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

本书提供了大量的实例对话和实样信函，融合了德国式的缜密谋划，细致入微的操作指导以及情景艺术，在游泳中学会游泳，在周到缜密的谋划中，让你的销售技巧变得更完美！

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

前言
1.新客户“ 冒险 ”
2.寻找伙伴的精彩场景
3.赢得客户的联系媒介一览表
4.赢得新客户的策略
5.客户的渴望
6.销售信函
7.电话招揽
8.首次拜访客户
后记：祝你成功！

参考文献

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com