

<<创业真经>>

图书基本信息

书名：<<创业真经>>

13位ISBN编号：9787800736254

10位ISBN编号：7800736253

出版时间：2003-1

出版时间：中信出版社

作者：戈尔兹(美),徐丹译

页数：356

字数：194

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业真经>>

内容概要

你可能认为找自己最好的朋友或亲属做主意伙伴是理所当然，你可能认为你提供给顾客价格，质量，服务完美组合的商品是商业成功的不二法门，你可能认为“顾客永远是对的”的信条天经地义，你可能对“要做就做业界第一”的理念深信不疑，你可能正在为你疯长的企业规模而欣喜若狂，你可能认为一个成功的老板应该是一个深受员工爱戴和欢迎的人——如果你真是这样想的，那么本书的作者杰伊·戈尔兹告诉你，你要小心了，破产和败涂地在正在不远处微笑的向你走招手。

<<创业真经>>

作者简介

作者：（美国）杰伊·戈尔兹

<<创业真经>>

书籍目录

致谢

引言

第一部分 创业：不气馁的创业初期

第二部分 当老板：没有类似老板学校之类的东西

第三部分 管理：如果你想把工作做好，就做个伟大的管理者

第四部分 管户服务：以诚为本

第五部分 市场：实质是什么

第六部分 金融：可能会获利，但却没钱吃午饭

第七部分 行政：能杀死你的小东西

<<创业真经>>

媒体关注与评论

书评因为从来没有人告诉我，所以我没能避开的133个陷阱，现在我来告诉你——

<<创业真经>>

编辑推荐

因为从来没有人告诉我，所以我没能避开的133个陷阱，现在我来告诉你—— 写给每个想自己做老板和正在做老板的人。

这里没有费解的理论；没有浅薄、让人自我感觉良好的信息，只有生意场上每天真刀真枪的现实和商战中存活所需要知道的东西 价格、质量、服务，我们必须放弃一个 顾客并不永远是对的 平庸的员工比差员工问题更大 如果你希望维持生意的增长势头，你将永远不能付清所有的债务 大公司会议太多，小公司会议太少 没有市场的销售会是无效的，而没有销售的市场则是灾难性的

<<创业真经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>