

<<做人的杀手锏，做事的杀手锏>>

图书基本信息

书名：<<做人的杀手锏，做事的杀手锏>>

13位ISBN编号：9787800847899

10位ISBN编号：7800847896

出版时间：2006-1

出版时间：金城出版社

作者：李幼玠

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人的杀手锏，做事的杀手锏>>

内容概要

能做大事，成为大人物者，他们之所以成功，除了机遇与才学之外，方圆老道的与人处事方法，不能不说是更重要的本领。

运筹帷幄之中，决胜千里之外，全在于做事做人的把握。

如何做到游刃有余、左右逢源、纵横捭阖？

《做人的杀手锏，做事的杀手锏》中的杀手锏是最硬最管用最见效的手段，只要灵活运用这些妙招，你也可以成为下一个成功者！

<<做人的杀手锏，做事的杀手锏>>

书籍目录

第一章 弹性做人的杀手锏：弯弓方能射大雕第二章 效率做事的杀手锏：打一场酣畅淋漓的胜仗第三章 侠义做人的杀手锏：插一枝柳，还一片林第四章 巧妙做事的杀手锏：万条出路口中来第五章 低调做人的杀手锏：以境为本，稳操胜券第六章 高调做事的杀手锏：显山露水展大家本色第七章 诚信做人的杀手锏：凭一股底气笑傲江湖第八章 灵活做事的杀手锏：借船出海亦能远航第九章 顺滑做人的杀手锏：圆中带尖直攻心第十章 智慧做事的杀手锏：巧思善谋，化负为正第十一章 做人之河做事之流，活水融尽成功

<<做人的杀手锏，做事的杀手锏>>

章节摘录

人财皆旺的忍字经 忍一时，风平浪静；退一步，海阔天空。
这句古话的意思是让我们在某些特殊情况下不要一味使用莽劲去碰壁，而应该分析局势，做出某些以退为进处世之道进的决策。

忍学是中国人的处世之道，是中国两千多年来的儒家思想的精髓。
中国历史上的许多成名人物都是靠忍字而成大业的。
现代世界上许多在事业上非常成功的企业家、金融巨头亦将忍字奉为修身立本的真经，均在自己家中、办公室中悬挂着巨大的忍字条幅……可以毫不夸张地说，忍学是世界上成功的企业家、政治家、军事家、外交家、科学家的必修之课。

忍，是一种韧性的战斗，是战胜人生危难的有力武器。
为什么要提倡“忍”呢？这是根据某些事物的具体情况来决定的。
有的时候，你处于十分尴尬的境地，无论你怎么努力，成效似乎都不大。
被你一直信奉不疑的“一分耕耘，一分收获”似乎不再有效，这就好比手中拿着一万块钱却想通过自己的精心测算、分析来撼动股市一样。
此时，你所做的最好策略就是不要凭着自己的“蛮劲”，一味地相信自己的判断，投入到某些前途极端凶险的股票中，相反，若你退一步，静观一下股市变化，先求其次，买一些绩优股，待选定时机再东山再起，投入到选中的冷门中，这时你才能真正获得成功。

(1) 忍性好能做大官 这是古今官场普遍认可的道理。
如果在上司面前不能忍，遇事就仿佛对待路人那样粗暴顶撞，绝对不可能做成大官。
古代的相命学在某些角度来看不无道理。
一个脸大耳圆、嘴角上翘的人夸他日后做大官八成有道理，因为这种人一看就是个和事佬，他们绝对不会在非原则的事上和上司争得面红耳赤，也不会为上司的一点点小脾气而大动肝火，四平八稳的他们往往能以最省事的办法登上权力的高峰。

(2) 忍能赚大钱 这是在商海中遨游多年的人们常挂在嘴边的一句话。
多年来。
他们一直坚信，在自己有求于人的时候，一定要付出代价，这个代价就是忍字带来的后果。
有时候，从银行贷款，就硬是要忍住审查人员的吹毛求疵。
与老板谈生意，稍一不忍就可能损失一笔大钱。
如果你的确要求助于那个对你吹胡子瞪眼睛的人，你就忍一忍吧！
只要不是与原则性的问题相冲突，忍过了之后，钱就赚到了，这何乐而不为呢？当然，我们讲一个忍字，并不是劝告你怯懦，真正的忍是以退为进的手段。
那些只是一味地退让，而不考虑自己真正的目标、不思进取的人，忍来忍去反而会让他永远不能爬起来。

P11-12

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>