

<<千万不要惹人厌>>

图书基本信息

书名：<<千万不要惹人厌>>

13位ISBN编号：9787800848681

10位ISBN编号：780084868X

出版时间：2006-9

出版时间：金城出版社

作者：隋晓明

页数：179

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<千万不要惹人厌>>

### 前言

一只小猪、一只绵羊和一头乳牛，被关在同一个畜栏里。

有一次，牧人捉住小猪，小猪大声号叫，猛烈地抗拒。

绵羊和乳牛讨厌小猪的号叫，便说：“他常常捉我们，我们并不大呼小叫。

”小猪听了答道：“捉你们和捉我完全是两回事，他捉你们，只是要你们的毛和乳汁，但是捉住我，却是要我的命呢！”

”因为立场和环境的不同，所以人与人之间的思想和感受也不同。

因此对别人的失意、挫折、伤痛不宜幸灾乐祸，而应该关心和理解。

一位老太太坐在小镇郊外的马路边纳凉，有个年轻人来到老人面前问道：“请问老人家，住在这个小镇上的人怎么样？”

我正打算搬来住呢！”

”老太太看了一下年轻人，反问道：“你要离开的那个地方的人怎么样？”

”年轻人回答：“不好，都是些不三不四的人。

我住在那里没快乐可言，因此我打算到这儿来住。

”老太太叹口气，说：“小伙子，恐怕你要失望了，因为这个镇上的人，也和你那儿差不多。

”年轻人走了，继续去寻找他理想的居住地。

过了一会儿，一位姑娘来到老太太面前，询问同样的问题。

老人也同样反问她。

这位姑娘说：“哦！”

住在那里的都是非常好的人。

我在那里度过了一段美好的时光，但我正在寻找一个更有利于我的工作发展的小镇，我舍不得离开那个地方，但是我不得不寻找更好的前途。

”老太太面露笑容，说：“姑娘，你很幸运。

居住在这里的人都是跟你在原来住的地方一样好的人，你将会喜欢他们，他们也会喜欢你的。

”这个故事告诉我们，你想寻找敌人，你就会找到敌人；你想寻找朋友。

你也会找到朋友。

关键在于你自己的为人处世。

本书从说话、做人、做事当中，摄取了50个我们经常会犯的错误，细细分析，一一点评。

如果你认为这些都是一些小缺点的话，那就错了！

因为这些缺点的混合速度是非常快的！

你愿意和平常就显示出其中三种缺点的人交往吗？

如果你想做一个不惹人厌的人，那么从现在开始就远离这些缺点！

## <<千万不要惹人厌>>

### 内容概要

做人做事的成功与否，决定了每个人的一生成败，看似无关紧要的一些小缺点，小“毛病”、却可能毁掉你一生的前途。

同样是生活在社会中，为什么你总是没有朋友，刚交的朋友没多久便离你而去，为什么你和同事的关系总不融洽，也总不得到板的赏识呢？

《千万不要惹人厌》处世经典教你如何做一个不惹人厌的人，如何远离那些惹人厌的缺点。

本书从说话、做人、做事当中，摄取了50个我们会经常会的错误，细细分析，一一点评。

如果你认为这些都是一些小缺点的话，那就错了！

因为这些缺点的混合速度是非常快的！

你愿意和平常就显示出其中三种缺点的人交往吗？

如果你想做一个不惹人厌的人，那么从现在开始就远离这些缺点！

## &lt;&lt;千万不要惹人厌&gt;&gt;

## 书籍目录

说话篇 打断别人说话——太把自己当回事 打小报告——背后“扎针” 喋喋不休——长舌妇 口若悬河——没完没了 口头禅——无聊当有趣 流言蜚语——张家长李家短 说三道四——飞短流长 争论不休——强出头 口没遮掩——不顾及别人的面子 做人篇 忘记别人的名字——没把他人放在心上 爱慕虚荣——自尊心太强 傲慢——把身份看得太重 抱怨——怨天尤人 不请自来——鹊巢鸠踞 迟到——不尊重人 得意忘形——耀武扬威 过分热情——没有限度 好大喜功——打肿脸充胖子 厚脸皮——恬不知耻 嫉妒——螃蟹心理 借钱不还——没有诚信 落井下石——翻脸比翻书还快 跷二郎腿——高高在上 贪婪——一个永远填不满的坑 玩笑过头——害人不浅 疑神疑鬼——害人害己 以自我为中心——只考虑自己，不考虑别人 优柔寡断——畏首畏尾 自吹自擂——王婆卖瓜 自以为是——一条道走到黑 言而无信——说话不算话 有目的的恭维——非奸即盗 虚伪——人前一套，人后一套 优越感——自以为感觉良好 过分依赖——没有主见 做事篇 搬弄是非——唯恐天下不乱 不拘小节——粗心大意 不讲情面——喜欢和别人抬杠 不留余地——做事太绝 吹毛求疵——苛求完美 锋芒太露——过于表现自我 过河拆桥——用人朝前，不用人朝后 斤斤计较——缺少宽广的胸怀 利用友谊——达到某种目的 太较真——遇事不冷静 探求隐私——打破砂锅问到底 争强好胜——不懂装懂 自作聪明——聪明反被聪明误 拖拖拉拉——光说不做 指手画脚——忘记自己的身份

## &lt;&lt;千万不要惹人厌&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：东汉末年，曹操率领83万大军杀向江南。

这天他视察完陆军大寨和水军大寨，天色已晚，只见月光下的长江犹如一条宽大的白绸带子，江水平静，曹操心情很好，下令在大船上摆开酒席，弹奏音乐，大宴文武官员。

这时一群乌鸦叫着向南飞去。

曹操问：夜里乌鸦叫什么？有人回答：月光明亮，乌鸦以为天亮了，才又飞又叫。

曹操又大笑，拿起一只兵器，泼酒祭江之后说：“我持这支槊，破黄巾，擒吕布，灭袁术，收袁绍，深入塞北，直抵辽东，纵横天下！”说着，曹操面对长江美景，朗诵了他的“对酒当歌，人生几何”这首著名的诗《短歌行》。

文武官员都叫好。

唯独扬州刺史刘馥高声说：“大战在即，将士们即将拼命，丞相为什么说这样不吉利的话呢？”曹操问他：什么话不吉利？刘馥说：你的诗里“月明星稀，乌鹊南飞，绕树三匝，无枝可依”，就不吉利。

曹操大怒，说“你竟敢扫我的兴！”一槊刺死了刘馥。

刘馥跟随曹操多年，也有许多功劳。

而且他“直言不讳”地讲出了当前形势的特点：大战在即，骄傲不得。

但他当着众多官员，毫不顾及曹操的面子，结果落了个惨死的下场。

这个例子告诉我们，不论关系多么密切，你有多少功劳，都不可以当众刺激他人。

心胸狭窄的人容不得你这样做。

宽宏大量的人听了也不舒服。

由此可见，不分场合，不注意方式方法的“直言不讳”，往往收不到好的效果。

人总有一点内心的秘密。

保守住这些秘密，于己于人，或许都有利。

秘密，并不一定就是损人的，说不定保有这秘密是为了某些人的利益，每句话都可以告诉别人，几乎是不可能的。

人之所以要保有一定的秘密，有时是为了大局，或者不想伤害了别人，做人做事，真的是一门很大的学问，样样都坦白直率，未必是好事。

有时把真相和真话赤裸裸地说出来，实在是一件很可怕的事情。

某公司召开年终总结大会，经理讲话时出了个错，他说：“今年我公司利润上升，到现在已经创利230万元……”，话音未落，一个中层领导站起来，冲着台上正讲得眉飞色舞的经理纠正说：“讲错了！讲错了！那是年中的数字，现在已达到430万元……”结果全场哗然，把经理羞得面红耳赤，情绪顿时低落下来，他的面子被这一句突如其来的话丢得干干净净。

口没遮掩的人，认为那些迂回曲折的表达方式和人际交往中常用的外交辞令都是软弱和虚伪的表现，他们认为任何话都可以不择时机，不择场合和对象，并且经常以自己的“直言不讳”为荣。

然而，这样的人永远都不可能取得太大的成功，尽管人们相信他们是诚实的。

口没遮掩的人，一般是肚子里放不住几句话，发现别人的疏漏就沉不住气，说话不经过脑子，直截了当地指出，一点也不顾及别人的感受。

这样的人，是个“直肠子”，想到就说，没有城府，却不知人们最忌讳在众人面前丢脸、难堪。

## <<千万不要惹人厌>>

### 编辑推荐

《千万不要惹人厌(新版)》：急于表达，打断别人说话、口若悬河，动辄没完没了、争论不休，没理也要去争、借钱不还，友谊终结于此、自吹自擂，爱好王婆卖瓜、指手画脚，忘记自身位置。

<<千万不要惹人厌>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>