

<<杜兰特信札>>

图书基本信息

<<杜兰特信札>>

内容概要

《杜兰特信札(优秀经理人的成长圣经)》是威廉·杜兰特掌门通用汽车时致员工们的书信，杜兰特相信企业内部应对所有想法保持自由开放的心态，上下级和各部门之间应普遍开展技术、信息和思想交流，把企业建成一个高效、灵活、沟通“无界限”的企业，因此他经常与员工们沟通，尤其是他所认定的未来的企业掌舵者们。

《杜兰特信札》这《杜兰特信札(优秀经理人的成长圣经)》就有不少快是写给阿尔弗雷德·斯隆的。

阿尔弗雷德·斯隆便是当时杜兰特所青睐的“王储”。

斯隆在20世纪初曾向福特兜售滚珠轴承。

谁知道后来没过多久，他就让福特汽车公司差点向他俯首称臣。

1898年，阿尔弗雷德·斯隆的父亲花了500美元买下海厄特滚珠轴承厂送给儿子。

1916年，小阿尔弗雷德以1350万美元的价格把工厂卖给了威廉·杜兰特。

<<杜兰特信札>>

作者简介

作者：(美国)威廉·杜兰特 译者：柯林斯

<<杜兰特信札>>

书籍目录

序言 造就最优秀的经理人

第1封信 你想让自己功成名就吗

第2封信 选择合适而非体面的工作

第3封信 走好职场的第一步

第4封信 主动问候是人际关系的钥匙

第5封信 个人的内涵将从你的仪表中显露出来

第6封信 百灵鸟型和猫头鹰型

第7封信 妙用备忘卡

第8封信 一屋不扫何以扫天下

第9封信 无数小志向累积起来就是大志向

……
后记

<<杜兰特信札>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>