

内容概要

本书并不是闭门造车之作，也不是研究烦恼的学术作品，而是一本由成千上万的人所作的充满了现实意义的精辟报告，本书中的每个故事都不是虚构的，除了极少数例子，都有真人，本书的内容都是有根有据的。

法国哲学家华莱理说：“科学，就是把许多成功的秘诀、收集在一起”。

本书就是把许多成功的、经过时间考验的、真正解除我们的烦恼、忧愁的秘诀收集在一起的作品。

当你拿起本书时，也许并不想知识它是如何写的，而是想知道该如何采取行动！

那就让我们一起行动吧！

作者简介

戴尔·卡耐基，20世纪最伟大的成功学大师，他运用心理学和社会学知识，对人类共同的心理特点进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。

千千

书籍目录

序言 走向成功的捷径第一章 人际交往的基本技巧 要想采蜂蜜，就不要打翻蜂巢 批评是危险的，因为它常常伤害一个人宝贵的自尊，伤害他的自重感，并激起他的反抗。

批评所引起的嫉恨，只会降低员工、家人以及朋友的士气和情感，同时指责的事情也不会有任何改善。

真心诚意地赞赏别人 我们供养我们的孩子、朋友和雇员的生活，但我们对他们自尊心的关注却少得可怜；而且也不知道给他们以赞赏的语言，而这恰恰是生活中的晨曲，将会永远记忆在人们的心灵深处。

想钓到鱼，鱼饵必须适合鱼的口味 能够设身处地的为别人着想、洞察别人心理的人，永远不必担心自己的前途。

首先要把握对方心中最迫切的欲求。

如果能做到这点，就可以如鱼得水，否则就办不成任何事情。

从本书获得最大教益的9条建议 我会受人欢迎；我的幸福、我的收入，大部分都是因为我所具备的为人处世的技巧。

第二章 如何让别人喜欢你 让你到处受欢迎 产生良好印象的简单方法 牢记他人的名字 成为优秀的谈话家 如何增加你的吸引力 如何使人马上喜欢你第三章 使人赞同你的十二种方法 狡辩不能赢得争论

如何避免成为敌人 如果你错了，就承认 通达明理的大路 苏格拉底的秘诀 处理抱怨的灵丹妙药 如何得到别人的合作 一个为你创造奇迹的公式 每个人都渴望的东西 人人所喜欢的激励 大家都这样做，

你何不也试试 当其他方法都无效时，试试这个方法第四章 不伤感情而改变他人的九大技巧第五章 使你的家庭生活更快乐第六章 制造奇迹的信函附录 如何推销你自己

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>