

<<我创业我成功>>

图书基本信息

书名：<<我创业我成功>>

13位ISBN编号：9787801158864

10位ISBN编号：7801158865

出版时间：2005-2-1

出版时间：当代世界出版社

作者：冯章,张德斌

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我创业我成功>>

内容概要

著名创业专家、国家一流财经记者精心打造。

创立自己的公司，实现自己的梦想只需四大阶段：

第一，准备阶段。

包括四项，首先是测试自己是否具备创业的素质，是否适合创业；其次，确定你自己的创业切入点；再次筹集必要的创业启动资金；最后，制定出具体的创业计划。

第二，选人用人。

人是创业之本，你必须选择好创业伙伴，建立高效创业团队，打造优秀的员工队伍。

第三，展示你经营管理的才能。

主要内容有市场营销（掌握市场；开发产品；顺畅营销渠道；处理顾客关系；有效的促销手）；良好的广告；从容应付竞争；树立品牌。

第四，做好资金财务管理。

本书将与您一起讨论这样几个问题：创业者需要具备哪些素质，怎样寻找创业突破口，如何制订切实可行的创业计划，怎样筹集创业必备的资金，以及如何打造一支稳定高效的创业团队，如何进行市场营销？

如何做好财务管理？

等等。

<<我创业我成功>>

书籍目录

- 第一章 你是否适合创业 创业者必备的五大素质
- 第二章 找准金矿的位置再开挖 确定你的创业切入点
- 第三章 持久发展取决于长远眼光 制订切实可行的创业计划
- 第四章 给车子加上第一脚油 筹集必要的创业启动资金
- 第五章 一盘散沙永远成不了大气候 建立高效的创业团队
- 第六章 打造优秀的员工队伍 人力资源为创业之本
- 第七章 把市场掌握在自己手中 没有市场就没有一切
- 第八章 研究开发有竞争力的产品 产品是创业企业盈利的发动机
- 第九章 让代理商挣钱你才能挣到钱 建立运转顺畅的分销渠道
- 第十章 处理客户关系是一门艺术 必须善待给你带来财富的人群

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>