

<<谈判中的独立思考>>

图书基本信息

<<谈判中的独立思考>>

内容概要

管理基金研究所和皮特曼出版公司组织出版的《管理艺术丛书》，不仅系统地介绍了人们在日常工作中需要使用的各种知识，并且阐述了经营管理者开展日常管理工作的核心技术。这些技术不仅有助于经营管理者应付自如地开展工作，而且，你在认真阅读完这套丛书后将会拥有帮你顺着自己的职业阶梯快速、稳步高升的百宝囊。

<<谈判中的独立思考>>

书籍目录

前言

感谢

- 1、谈判——一项日常性活动
- 2、积极的思维方式
- 3、做好独立思考的准备
- 4、充分利用手中的权力
- 5、有效地陈述自己的条件
- 6、快速反应技巧和策略
- 7、讨价还价的要点
- 8、策略、谋略和威胁
- 9、听：获得总体情况
- 10、提出中肯的问题
- 11、思维：建立快速反应机制
- 12、应付意外情况
- 13、打破僵持
- 14、处理冲突
- 15、总是一帆风顺

<<谈判中的独立思考>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>