

<<李嘉诚做人经商之道>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚做人经商之道>>

13位ISBN编号：9787801207456

10位ISBN编号：7801207459

出版时间：2003-10-01

出版时间：中国华侨出版社

作者：方军

页数：307

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚做人经商之道>>

内容概要

李嘉诚作为“华人首富”，并不只是一个拥有巨额财富的商人，尽管这是他财富人生非常重要的一个方面，但是，在李嘉诚的成功字典中，还有两个大写的字——“做人”！

做人重于经商，这是永远不可改变的生意之道。

李嘉诚善于做人，精于经商，可以讲，是两手抓两手硬。

主要表现在以下几个方面：一、李嘉诚对待人才，坦荡胸怀，发挥特长，让他们成为自己的左右手，这样他就等于掌握了自己人生最大的一笔财富。

二、李嘉诚经商信守“共同赚钱”的生意经，掌握以利为先的技巧性，考虑方方面面的利益共享原则，所以他能把他的财富天下奠定在厚实的基础上，在任何时候都能得到大家的支持。

三、李嘉诚选择的方式是做培育之人，及时挑选有能力的后任者，给他们提供一个广阔的平台，让他们去施展才智。

这种做法的智慧之处是：能够延续财富神话！

四、李嘉诚经商在决策方面用力十足，他从不放过任何一个细节，仔细运筹，心中始终有全局观念。

这种做事方法。

决定了李嘉诚成就的财富人生，不是只停留在小处，而是体现在大处，显示出大手笔的气派。

五、李嘉诚做生意，绝不放过任何一次时机，并且把时机变成一个可以起跳的跳板，从而把自己的商势变旺盛。

这种利用时机的战术，是李嘉诚进攻财富的绝招。

六、李嘉诚精于布局商道，他能审时度势重新组合自己的牌张，能借力跃起，起到反而获利的效果，还能另辟出路，避开风险，有出奇制胜之功。

可见，经商是一门大学问，它不仅仅是你来我往的简单的买卖关系，更重要的是人与人之间的诚信度。

本书的主题正是全面探讨李嘉诚做人与经商之间的相互关系，希望对大家有益！

<<李嘉诚做人经商之道>>

书籍目录

一、做能力之人：靠自己打开人生新天地 1.自己激发自己，挑起人生大梁 2.强化素质和能力，就可超出常人 3.在苦环境中磨炼心智和眼光 4.越勤奋，就越能逼近自己的目标 5.下苦功夫练就推销三绝 李氏做人之道今解今用：做人必须以勤为先，加倍付出 李氏做人之道今解今用：只要用心用力，必有大成二、做挺身之人：证明自己是强者 6.棋手最喜欢的是强手 7.心中始终要有一付“镇定剂” 8.下决心做大局面 9.把实干摆在第一位 李氏做人之道今解今用：挺身者必须信守的四大创业信念 李氏做人之道今解今用：心态是决定财富的关键三、做善任之人：人才是最大的财富四、做诚信之人：一定要让人对你放心五、做利人之人：信守“共同赚钱”的生意经六、做良知之人：把利益摆在第二位七、做培育之人：把经历变成经验八、明决策之道：认准的事情就去做九、善谋划之道：先思考再出手十、抓时机之道：不放过最佳的进攻点十一、强竞争之道：胆量是成功的资本十二、巧布局之道：灵活运用开局面十三、多投资之道：掌握好理财的学问十四、悟合作之道：你中有我，我中有你

<<李嘉诚做人经商之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>