

<<打好工才能创好业>>

图书基本信息

书名：<<打好工才能创好业>>

13位ISBN编号：9787801416537

10位ISBN编号：7801416538

出版时间：2009-8

出版时间：台海出版社

作者：金龙

页数：195

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<打好工才能创好业>>

内容概要

当不好士兵的将军一定不是好将军：马云说：“当不好士兵的将军一定不是好将军”，这句话让人们在为当将军而奋斗的过程中有了几分冷静和理智。

如果你想当将军，首先审视一下自己是否是一个合格的士兵。

如果自己连一个合格的士兵都做不到，谈何做一个好将军呢？那无异于建一座“空中楼阁”。

让老板给你交创业的学费：当你还在一个公司打工的时候，就应该学习一些创业必须懂得的知识和管理艺术。

尤其当你现在的公司在重大转折、重大问题上的处理法则，经历大风大浪时或者遭遇失败时所采取的手段，这些如果完全由你在社会上摸索，那将会以惨重的血和泪为代价才能换来的。

<<打好工才能创好业>>

书籍目录

第一章 没有打工的积累，哪有创业的成功磨刀不误砍柴工让老板给你交创业的学费这个世界不相信眼泪，只相信实力当不好士兵的将军一定不是好将军打工与创业的区别生于贫困不是错，但死于贫困却是罪过第二章 你的降落伞是什么颜色：认清你的优势和奋斗方向认清自己的优势与不足选择的智慧：最适合你的才是最好的打工还是创业？

——你必须做的一道选择题树立目标的12个步骤确定“在哪里工作”的4个要点创业的规律相同，但并不是适合每一个人第三章 准备过冬的粮食：创业前你需要做什么像武功高手那样修炼“内功”吃一堑，长一智——千金难买失败的教训有人脉成功就像坐电梯，没人脉成功就像爬楼梯组建自己的团队勾勒出无限大的前景图向老板学习管理者应有的领袖气质先旁观，然后细致地准备第五间入对行。

跟对人：打工掘金第一步成功就是跟对人，迷路就是问错人快乐的秘诀——怎样获得自己喜欢的工作这是你的船——跟老板一起战斗不可不知的6条职场潜规则磨砺自我——做足提升自我的准备一第五章 你就是老板!这是你自己的公司木匠的启示——你在为谁工作抛弃“打工心态”，成就“老板心态”换位思考，才知道老板的良苦用心敬业，你才能赢得别人的尊敬做问题的终结者——不要把问题留给老板第六章 精英是折腾出来的：受老板器重的8个“潜规则”“给”永远比“拿”受欢迎学会制造惊喜——永远超出老板的期待专注去做一件事，它一定会完善不要过于锋芒毕露不要苛求百分之百的公平闲聊也要避开上司的软肋给上司预留指导的空间老板爱把权力交给谁第七章 人生就是与困境周旋：打工生涯中的困境与挑战人生就是与困境周旋你不可能永远走两根钢丝只有靠自己，才能走出人生困境永远自信——在工作困境中看到希望在生活中喜欢创新，在工作中喜欢挑战时刻充电，让自己永远不失业调节不良情绪，平心静气处之第八章 成功创业者的七大必备素质学问可以不高，但野心不可不大有鹰的视角，才有远的事业JUSTDOIT——立即做，你才不会立即失败合作双赢：把钱放在桌子上大家一起分跳起来抓机会——机会偏爱有准备的头脑创业不是靠一时的运气，而是靠长期的积累胆量+冒险，做一个冷静的“赌徒”第九章 从打工到创业：辞职创业前必上的几堂课与其卖维生素，不如卖镇痛剂创业成功的关键所在——明确你的创业目标排列和选择社会关系创业三宝：野心、激情、毅力创业从内部开始：打工的同时做老板你是否适合创业第十章 “我的成功可以复制”：优秀打工者胜于创业打工的富翁与创业的穷光蛋打工也可以成为富人成功要用自己的标尺来衡量财富不只是金钱，还有更多比金钱更宝贵的东西谁都无法取代你：把自己打造成最牛的员工老板也是打工者

<<打好工才能创好业>>

章节摘录

第一章 没有打工的积累，哪有创业的成功 磨刀不误砍柴工 创业人人都想，而且都想立即执行。

但结果往往会事与愿违——总是以大多数人的失败而告终。

这不禁让我们百思不得其解，究竟是什么原因造成的呢？

我抱着这一疑惑，曾观察和研究过很多打工者和创业者，越来越多的事实告诉了我真相——原来那些每天总是想着创业的“野心家”，在打工时总是不耐烦地对待手里的工作，敷衍了事，最后不仅工作没有做好，而且创业的计划也会落空，一生最终以一事无成画上了句号。

更具讽刺性和戏剧性的是，那些平时在工作中脚踏实地、兢兢业业的员工，他们貌似永远不会创业，但是却出乎意料地创业了，奇迹出现了——他们一出手就取得了大成功。

这个世界上，很多事情都不可急功近利，而是要水到渠成。

我们必须清楚：打工是一个人锻炼能力的过程。

打工并不意味着被压迫、被剥削，要知道，人生中很多宝贵的经验和财富都是在打工的过程中积累起来的。

创业的大门往往都是在这时叩响的。

只有打过工的人，才能够让自己很快地融入创业这个圈子，因为在打工的过程中你会接触很多人，接触的人多了，自然就会形成一个自己的人际圈，有了这个可以交流思想、提供帮助的圈子，再创业就容易多了。

很多成功的老板都是这样走上创业之路的。

十三年前，孔氏夫妇空手移民温哥华，刚落脚时，他们租了最简陋的房子，给人打工，过着没日没夜的打工生活，因为考虑到将来要做餐馆生意，所以他们特意在一家餐馆工作。

别人不愿做的工作他们样样都做，每天除了在路上浪费几个小时，还要在餐馆中工作十二三个小时，一家三口省吃俭用，终于在几年后盘下了一家店面。

十三年后，在列治文开包饺店的孔先生和太太经营有成，餐馆水准不仅多次获得《BC饮食》杂志的推荐，而且他们认真、细心的态度和美味的食物也赢得客人好评，兴隆的生意让他们一年多就还完了贷款，更重要的是他们有了一个属于自己的餐厅，在温哥华渐渐如鱼得水。

孔氏夫妇的成功，正源于“先打工，再创业”的创业过程。

这真应了中国一句古话：“磨刀不误砍柴工。”

在打工的过程中，他们刻苦学习，掌握了创业必备的知识 and 实际操作经验，所以面对创业中的种种困难，他们都能游刃有余，从容应对。

一个从未进过职场、也没有任何实践经验的人，很难有能力驾驭创业中遇到的各种复杂情况。

而打工正是培养你这种能力的有效途径。

等你有了足够的能力之后再去创业，显然就少了很多的后顾之忧。

所以，创业之前一定要保持冷静。

虽然现在很多人都在鼓吹着让你创业，比如你到网上随处一搜，即可看见许多加盟店让你缴费即可创业的项目，然而你一定要清醒地认识到，这些大都是陷阱！

是披着羊皮的狼！

你一定要明白——创业不是追风，不是时尚，跟买件“迷你裙”、戴个“太阳镜”之类的流行事物是无法相提并论的。

当看到别人都创起业了，你觉得自己要是不创业就是跟不上潮流，就好像没出息似的，如果你这样想那真是大错特错！

最理智的做法就是：创业之前先打工，在打工的过程中历练自己，每任职一家公司，先要学习如何全力以赴地工作、吸取广泛的商海知识，提升自己各方面的能力。

这比一味盲目地创业更重要，而且有效得多，此时再去创业，成功的概率就大得多。

刚毕业的大学生和初入职场的人，最好不要急于创业，而是应先到一个和自己心中目标比较接近的企业去打工。

<<打好工才能创好业>>

不要太看重报酬，而把它看成是“修业场”，用一种修行、历练的态度去对待工作。用眼看，看公司是如何发展起来的，看公司的业务定位，看公司怎么打市场，如何处理困难和矛盾。以一个未来老板的角度思考公司的问题，同时把公司的困难当作自己的困难对待。

在这一过程中，你逐渐知道自己能干什么，该干什么和怎么干了。

于是，创业中的盲目感和遇到的种种困难自然就会迎刃而解。

这个时候，你一旦出手创业，将犹如刚刚出笼的猛虎，那种威力是十分强大的，可谓无往而不胜！

让老板给你交创业的学费 乍听此言，有人或许会大笑荒唐，因为老板往往连工资都不愿多发我们一分，更何况是帮我们交学费？

这简直就是天方夜谭！

真的是天方夜谭吗？

当然不是。

要知道，想创业的人往往资本有限，最聪明的做法就是让老板给你交创业的学费。

让老板给你交创业的学费，也就是说当你还在一个公司打工的时候，就开始学习创业时必须懂得的知识和管理艺术，尤其是你所在的公司有重大转折、重大问题上的处理方法，如果这些经验完全由你自己在社会上摸索，那将会付出血和泪的惨重代价！

比尔·盖茨是程序员出身，后来他创办了微软，可是很多程序仍然是由他亲自编写。这些知识和能力，在“高等学府”中是无法学到的，于是就有了这样一种奇怪的现象：很多没有高等学历的人，在社会这所大学里却成为拥有上亿资产的老板。

上学时他们也许并不优秀，但是从一开始他们就疯狂地汲取课本之外的知识。

所以，如果想创业，就要在创业之前，先让自己成为一个优秀的打工者！

很多想创业的人，在创业之前总是不惜重金去上什么创业培训班。

其实，真正聪明的人，不会为创业交一分钱的学费，因为他们知道自己上班的公司，就是一个真枪实战的创业培训班，而且全部创业的学费都是由老板支付！

在打工的过程中学习创业本领，这就需要你像老板一样思考。

美国有位富豪说：“如果你能做到像你的老板一样思考，你就接近了创业预科班的毕业。

” 如果你刚换了一家公司，是这家公司中的一名普通员工，这时你却发现公司的效益不好，你会怎么想呢？

可能多数人都这样想：怎么这么倒霉？

刚换个工作，生意又不好，涨工资看来又是没戏了！

朋友小张刚去的那家网络公司据说效益不错，要是在那里打工应该收入不菲吧？

就是不知道他们公司还缺不缺人！

甚至还有人这样想：公司效益好不好无所谓了，没有生意好啊，我也乐得轻松，大不了炒掉老板说Bye-bye，换一家公司又是一条好汉！

那么，作为公司的老板又会如何想呢？

老板通常会这样想：公司到底是什么地方有问题？

附近几个同类的公司生意都挺不错的，为什么单单我的公司效益这么差呢？

是我的产品价格比别人高了吗，还是我提供的服务有不到位的地方呢？

如果你能够和你的老板一样思考，你就会找到公司发展的症结，就会跟老板一起找出病根，一起解决问题，打拼出一片天下。

即使你以后不想在公司发展，自己独立门户的时候，一样可以轻松上手，因为你已经养成了老板的思维方式。

像老板一样思考，并不会把你累坏，相反，如果你能够主动地向老板提一些产品改进的建议，不论改进成功与否，老板都会对你表示感激，发不发奖金那是小问题，关键是你得到了一次锻炼的机会，得到了一次实战的机会。

无论怎样的老板，他们都欢迎那些为公司着想的员工，而且这样的人无论走到哪里都会受到热烈的欢迎。

如果你将来创业自己做了老板，迟早也会像现在的老板一样思考问题，那不妨早点发动自己老板的头

<<打好工才能创好业>>

脑！

让老板为你交创业的学费，其实就这么简单！

你根本不用想尽办法去逼迫老板，老板就会心甘情愿地为你交纳所有创业的学费。

这个世界不相信眼泪，只相信实力 这个世界不相信眼泪，只相信实力！

如果你没有实力，即使你跪地乞求，恐怕也没有几个人会理睬你。

如果你实力雄厚，能力超群，即使你一个人躲在深山里，也会有人掘地三尺把你找到！

一个人事业发展的核心是能力，如果没有能力，个人发展就是空谈。

现在业界比较提倡的“胜任力”的概念，就很好地诠释了个人能力与工作的关系。

所谓胜任力，是指在特定工作岗位、组织环境和文化氛围中绩优者所具备的可以客观衡量的个体特征及由此产生的可预测的、指向绩效的行为特征。

我曾听到过这样一个经典的故事： 一家公司有两位员工A和B。

一天，A对B说：“我不想继续在这家公司工作了，我憎恨这家公司。

”B说道：“我非常赞成你的想法，在离开公司之前，你一定要给老板一些颜色看看，让他知道你不是吃素的，但是，我认为你选择现在离开不是最佳时机。

”
.....

<<打好工才能创好业>>

编辑推荐

创业励志类图书畅销排行榜推荐。

全世界所有企业和老板都不敢向员工推荐的书，原因是：读过此书的员工，若干年后可能成为他们的竞争对手。

打工时的经验积累，就是你创业时的财富资本，这是未一领你通往财富之路的创业励志教科书。

一个当不好士兵的将军一定不是好将军。

——马云论打工与创业的关系 对自己的份内工作，我绝

对全情投入。

从不把它视为赚钱糊口，向老板交差了事。

而是将之当作是自己的事业。

——李嘉诚回顾自己打工时如是说 不论创业还是加入一

个公司，要做自己最擅长的事情，要做自己喜欢的事情，这样你才无怨无悔，这才是人生真正的意义！

——百度总裁李彦宏如是说 我先说说我是怎样从一个刷

瓶工一路干上来的，我的诀窍只有两条。

第一条：无论干什么，我都要干得最好。

而且只修改手段不修改目标。

第二条，不仅干好份内的，还要抢干份外的。

——牛根生谈自己成功的秘诀你不要指望着公司给你带来

什么，首先问你，你能给公司带来什么？

也就是说你所做的一切不要马上去追寻一种很短暂的这种回报，你应该寻求更长期的回报。

只要你做，你相信一点，总是有人会发现你的。

我们所说的金子总会发光的，这只是个时间问题。千万不要因为时间没有到你就开始急躁、浮躁，一定要沉得住气！

——“打工皇帝”唐骏谈正确的工作态度

<<打好工才能创好业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>