

<<人脉圈II>>

图书基本信息

书名：<<人脉圈II>>

13位ISBN编号：9787801416896

10位ISBN编号：7801416899

出版时间：2010-8

出版时间：台海

作者：章岩

页数：241

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人脉圈II>>

### 前言

在生活中，我们时常听说“圈子”一词，比如娱乐圈、体育圈、学术圈、政治圈等等。所谓圈子，简单地说，就是具有相同爱好、兴趣或者为了某个特定目的而联系在一起的人群，实际上就是物以类聚，人以群分。

圈子在我们的生活中无处不在。

当一个人置身于社会这个系统中，或主动自觉加入一个圈子，或无意识地卷入一个“派系”，或纯粹是被别人当做是某圈的人，多多少少都会被归类和被贴上标签。

比如以血缘而定的亲戚圈，以交际而定的朋友圈，一起工作的同事圈，还有同学圈、老乡圈等，举不胜举。

“圈子决定位子”，你拥有什么样的圈子，对于人生的命运有着重要影响。

比如同一个工厂生产的两个同样的盘子，一个可能成为招待贵宾的餐具，一个可能成为喂猫喝水的用具。

盘子的质量是一样的，可是他们的作用和命运却大相径庭，这是因为所处的圈子不同。

姜子牙在乡下只是个隐士，以耕田渔猎为生，到了周文王集团，就成了历史上有名的政治家、军事家。

这是找到了适当的位置，当然也是入对了圈子。

同样，洪秀全一个科举不中的穷书生，通过“拜上帝会”这个圈子结交了一帮朋友，建立了太平天国，竟然动摇了朝廷的根基。

圈子影响着命运，改变了圈子就会改变自己的人生。

每个人都生活在各种各样的圈子中，只不过有的人圈子多，有的人圈子少；有的人是圈子中的重要人物，有的人就是跟着人家混；有的圈子慢慢变小了，有的圈子却逐渐变大了……圈子是构建人脉的载体，要想顺利施展自己的抱负，达到理想的人生目标，就要不断扩大自己的人脉圈。

## <<人脉圈II>>

### 内容概要

圈子决定位子——圈子是构建人脉的载体，要想顺利施展自己的抱负，达到理想的人生目标，就要不断扩大自己的人脉圈。

## <<人脉圈II>>

### 作者简介

章岩，担任某传媒集团总裁，  
在商界纵横驰骋二十多年。

致力于市场营销学、管理学的研究。

在经商之余，他潜心研究世界各地成功者的经历，并结合自己的实践和感悟，对他们制胜秘诀有了深刻的领悟和阐释。

其悟出的一条真谛为：人脉决定输赢！

懂得人脉的积累之道，才能真正悟懂成功的精髓，才能掌控生意场上各种资源并获取成功。

曾出版《人脉圈》、《总经理管人用人的21种手段》、《人在职场》，其中《人脉圈》月销量数十万册，至今仍位居新华文化购书指南排行榜榜首。

## <<人脉圈II>>

### 书籍目录

第一章：圈子决定位子，尽早搭建自己的人脉圈第二章：人脉心法，拥有好人脉要懂交际心理定律第三章：人脉博弈，获得好人缘的人脉修炼术第四章：圈子圈套，如何套牢你的人际关系第五章：人脉“加法”，不断拓展你的人脉圈第六章：不做圈外人，懂得人际“潜规则”第七章：守好人脉圈，及时化解人际矛盾第八章：打通人际穴道，克服社交中的难题第九章：把握分寸，远离人际交往的禁忌第十章：阳光心态，走出人际交往的病态心理第十一章：《人脉决定命脉，经营好你的人脉存折

## &lt;&lt;人脉圈II&gt;&gt;

## 章节摘录

汉高祖刘邦平定天下之后，在洛阳的庆功宴上曾说过这样的话：“夫运筹帷幄之中，决胜千里之外，吾不如子房；镇国家，抚百姓，给饷，不绝粮道，吾不如萧何；连百万之军，战必胜，攻必取，吾不如韩信。

此三者，皆人杰也。

吾能用之，此所以取天下也。

项羽有一范增而不能利用，此所以为我所擒也。

汉高祖刘邦之所以能一统天下，是因为他重用了一些在某些方面比自己能力更强的人，他把取得天下的原因归之于自己善于经营圈子，可谓一语中的。

或许有的人会认为，现在都二十一世纪了，过去的那一套行不通了，现在是凭能力吃饭，只要自己有本事还愁没饭吃？

这话说得没错，但也不可否认.在这个世界上，有才华而穷困潦倒之人并不在少数，或许他们正在为一日三餐而发愁呢。

他们为什么在这个标榜能力至上的社会里至今仍然没有脱贫呢？

原因很简单，缺的可能正是圈子吧。

而那些成功人士，正是有意无意地运用了圈子的生存法则，才得以一步步地走向成功。

被誉为美国钢铁工业之王的卡内基说过：“你可以将我所有的工厂、设备、市场、资金全部夺去，但只要保留我的组织和人员，几年后，我仍将是钢铁大王。

”卡内基的这番话反映了一个西方资产阶级企业家经营圈子以及利用圈子为自己创造财富的能力，即他们认识到，圈子的因素是最重要的。

卡内基死后，人们在他的墓碑上刻上了这样一首短诗：这里安葬着一个人，他最擅长的能力是：把那些强于自己的人，组织到为他服务的管理机构之中。

<<人脉圈II>>

编辑推荐

《人脉圈2:瞬间拓展圈子的"人脉心法"》：获得好人缘的交际技术，拥有好人脉的心理博弈。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>