

<<做会说话的智慧女人>>

图书基本信息

书名：<<做会说话的智慧女人>>

13位ISBN编号：9787801418586

10位ISBN编号：7801418581

出版时间：2011-9

出版时间：台海出版社

作者：韦甜甜

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;做会说话的智慧女人&gt;&gt;

## 前言

如果说漂亮是女人的一张名片，那么口才就是名片上的内容。

当我们成功递出一张名片的时候，是否能吸引对方，就看名片上面的内容够不够精彩了。

对于现代女性而言，要想拥有人生的幸福，取得事业上的成功，并非只靠漂亮的外表就足够，更重要的是有富有智慧的语言表达能力。

一个会说话的女人，必定能够将自己的智慧、优雅、博学、能力通过自己的口才展示在众人面前，使自己形成一个强大的个人气场，构建出自己的人脉圈子，从而在生活和事业中能一帆风顺、左右逢源。

有一个女孩在13岁的时候，在老师的带领下聆听了马丁·路德·金的一场演讲。

她深深为马丁·路德·金的激情所感染，并在老师的介绍下，与这位民权运动领袖握了手，这段经历使得她成为马丁的崇拜者，也让她认识到了口才的巨大魅力。

从此，她下定决心要做一名口才卓著的政治家，于是她在充实自身知识的同时不断地练就口才，不断为她的人生增光添彩。

后来，她不仅成功当选国会参议员，协助自己的丈夫连任两届总统，在2008年，她还站在了美国总统竞选者的行列，并被公认为是口才最佳的美国总统候选人之一。

虽然没有问鼎成功，但是她就任了美国的新一任国务卿，她就是希拉里·克林顿。

口才的力量是强大的，但是口才的练就是需要底蕴和方法的。

有谁见过一个目不识丁的女人能口吐莲花？

好的口才是建立在深厚学识基础之上的。

智慧的女人深知这一点，因此，她们不满足只做一个“一心只知穿着打扮，两耳不闻窗外之事”的女人。

她们常常不断给自己充电，勤于阅读，关注时事，不断丰富自己的生活、知识和阅历。

因此，在与交谈时或者在公共场合中，她们总是能应对自如、妙语连珠。

在一次“中国职场女性榜样评选及颁奖”启动仪式上，三位知性女人杨澜、于丹、陈数挨个秀口才。

在启动仪式上，杨澜的开场白一气呵成，尽显职业风范，而于丹上台后更是从个人的“心灵激荡”讲起，进行了长达五分钟的演讲，她那毫无瑕疵的中文表达令台下观众啧啧称赞。

陈数上台后，虽然先谦虚地说“在于丹后面讲话压力太大”，但她接下来的口才也十分令人震惊，长篇的脱稿讲话中不打一点磕巴……名人也罢普通人也好，拥有良好的口才才会说一口漂亮话，总能为自己的形象加分、美丽加码。

不仅如此，在日常生活中，会说话的女人通常也都很有亲和力。

她知道与同事、朋友相处，哪些话能说，哪些话不能说。

在和朋友开玩笑的时候，她知道把握分寸，也懂得尊重对方的意见。

她从来不与人进行无意义的争辩，她能把安慰的话说到别人的心窝里，能用关心的话打开人的心扉，也能让批评的话听起来像赞美。

并且，会说话的智慧女人会用甜蜜温柔的语言赢得男人的青睐。

她常常会不失时机地对她的男人大加肯定和赞扬，会善解人意地听男人诉说他的烦恼。

会说话的智慧女人往往有自己独有的说话特点和语言魅力。

她们会用诙谐的方式表示不满，也会用自嘲的口气为自己打圆场。

更会用自信的声音给人一种威慑力，让人们毫无防备地陶醉在她的赞美声中、臣服于她的说服力下。

总之，会说话的女人给人的印象往往是聪明伶俐、热情洋溢、自信满满、乐观豁达。

这样的女人，无论是什么时候，在什么场合，总是最受大家的爱戴和欢迎。

本书结合女性的心理、性格等不同方面来深度剖析说话的技巧和艺术，通过大量生动的故事、透彻的分析、通俗易懂的语言，为女性读者呈上一本实用性极强的关于口才艺术的书籍。

通读此书的女性朋友们都可以成为一个真正深谙口才智慧的交际高手，从而处处逢源、光彩照人。

## <<做会说话的智慧女人>>

### 内容概要

在人际关系频繁互动的年代，说话技巧变得愈来愈重要。尤其是女性，在生活、职场、感情世界里，想要博得好感与人气，成为视线交代内，更需要研习各种说话技巧。

说话是本能，会说话才是本事。

它代表一个人的人际交往能力，也是一个人智慧的表现。

本书《做会说话的智慧女人——女人受益一生的魅力口才书》从社交、职场、情感等不同方面，专门研究女性生活习惯，取材实际生活场景，列举大量实例，深入浅出地讲解了说话的策略和技巧，告诉你如何一开口就引人注目，一句话就打动人心！

让你在最短时间里，掌握说话艺术的精髓，让你在人际交往中游刃有余，让你的家庭充满幸福温馨！

《做会说话的智慧女人——女人受益一生的魅力口才书》由韦甜甜编著

## <<做会说话的智慧女人>>

### 作者简介

香港大学新闻与传播专业硕士、心理学硕士。  
曾做过电视媒体记者、广播节目与公关活动主持人，现于香港某知名企业担任高管。  
人如其名，有一张甜甜的嘴，能言善辩，时而犀利，时而温婉。  
力主女性要学会投资自己，做美丽与智慧并存的女人。

## <<做会说话的智慧女人>>

### 书籍目录

#### 第一章 善于炒热气氛，让人顿生相见恨晚之意

- 1.营造与陌生人“一见如故”之感
- 2.自我介绍的本事愈强，愈能引起他人与你交谈的兴趣
- 3.毫无疑问，对方最感兴趣的首先是他自己
- 4.如果你希望对方继续和你聊，就别用牢骚充斥对方的听觉
- 5.与对方分享一点无关紧要的秘密
- 6.讲话不乏味有秘诀
- 7.想引起别人的兴趣，不妨设计一个悬疑式开场白
- 8.不做应声虫，随声附和也要讲究技巧
- 9.话题卡住了，就换话题，不要恋战
- 10.问的问题越具体，回答的人越省力
- 11.掌握融洽交谈气氛的技巧

#### 第二章 长得漂亮，更要会说漂亮的场面话

- 1.人美，“场面话”也要说得美
- 2.你说话时的表情、语气、语调很重要
- 3.即使不是大人物，也经常用请教的态度与口吻与他们说话
- 4.适当的恭维，会让别人对你产生好感
- 5.赞美对方最不常被人关注的地方
- 6.一定要记得对方的名字
- 7.语言中最次要的一个字是“我”
- 8.永远保持热情的态度
- 9.掌握一些聚会上的聊天技巧

#### 第三章 培养你说话的气场，吸引、感染、融入

- 1.谁比较有气场？

是抿嘴听的那位

- 2.甩掉苦瓜脸，没有人拒绝你的微笑
- 3.说话声音大一点，自信才有气场
- 4.让肢体语言为你加分
- 5.女人说话有内涵，别人才会被你吸引
- 6.真情实感的语言最能打动人
- 7.像张曼玉一样与名人交谈
- 8.遭遇尴尬，神态自若的女人身上有独特气场
- 9.人们更愿意同幽默的女人聊天
- 10.自信，使你的语言独具风格

#### 第四章 富有人情味的女人，谁都喜欢

- 1.把安慰的话说到朋友心里
- 2.温和的语言能够化解怨恨
- 3.说“谢谢”要感情真挚
- 4.在晓之以理时，莫忘动之以情
- 5.多绕个弯子，少碰个钉子
- 6.关心的话可以打开人的心扉
- 7.传达不幸的消息，话要“曲”着说
- 8.“婉”言才能“谢”绝，别让拒绝的话伤了对方
- 9.让逐客令带有人情味
- 10.学会换位思考，将心比心更有说服力

## <<做会说话的智慧女人>>

### 第五章 让女人最受用的社交“暗语”，你懂了吗

- 1.和一个人谈话时，他的双手抱在胸前，说明他对你还有所防备
- 2.看他的手势，你知道他是否在撒谎
- 3.向你询问第三者意见的人其实是想知道你的意见
- 4.嘴上说“欢迎提意见”的人可能心里并不想听到你的批评意见
- 5.以忙为借口拒绝你的人可能需要你再三邀请
- 6.借第三者之口来赞美你的人未必是善意的
- 7.强调和你有某些共同点的人，是为了博取你的好感
- 8.先用温柔体贴的话赞扬你的人，目的可能是为了批评你
- 9.夸夸其谈的人并不是骄傲，而是在掩饰内心的自卑

### 第六章 聪明女人懂得配合别人的聪明而装傻

- 1.不要和别人抬杠较劲
- 2.请客吃饭，“捧”主角也要照顾陪客
- 3.把握好插话的时机
- 4.做好事不声张
- 5.藏好你的优越感
- 6.有些话烂在肚里比说出来要好
- 7.对失意的人千万不说得意的话
- 8.必要的时候保持沉默
- 9.别和人争辩，伶牙俐齿不是好口才的表现
- 10.不是主角，就少说两句

### 第七章 女人善解人意，男人才能善解风情

- 1.男人需要女人的肯定
- 2.撒娇的话让爱情升温
- 3.善解人意的语言令男人“俯首帖耳”
- 4.女人最好不要“河东狮吼”
- 5.女人的唠叨是男人心中永远的痛
- 6.婚姻中的女人不该说的10句话
- 7.给他一顶高帽子，并让他努力达标
- 8.不要把男人的谎言揭穿”
- 9.在他的朋友面前骄傲地谈起他
- 10.向他请教，男人都享有“诲妻不倦”的乐趣
- 11.对男人的爱好表示支持和赞同

### 第八章 关系越好说话越当心，女人的人气方能历久弥坚

- 1.闺蜜之间：诉说爱情要谨慎
- 2.好朋友开玩笑也有分寸，别伤了彼此的感情
- 3.朋友的意见务必要尊重
- 4.为朋友的秘密上把锁
- 5.朋友之间不必过于客套，但客气还是要讲的
- 6.好友面前，不可随便生气乱发脾气
- 7.有事儿没事儿，问候的电话要常打
- 8.朋友聊天，不要把抱怨挂在嘴边
- 9.在你没弄清楚是非曲直之前，永远不要信口开河

### 第九章 这样沟通，会让你在办公室更受欢迎

- 1.同事的工资，还是不打听的好
- 2.别碰办公室中的禁忌话题
- 3.你尊重同事，同事才会尊重你

## <<做会说话的智慧女人>>

- 4.用温和的讨论代替争吵
- 5.女人心软，也要学会得体拒绝同事的不合理要求
- 6.赞美，是送给同事最好的礼物
- 7.建立与男性对话的渠道
- 8.用点“心计”，不动声色解纠纷

### 第十章 从尊重做起，搞好与上司的关系

- 1.智慧女人不说替上司做决定的话
- 2.上司也需要你的肯定
- 3.如何把自己的意见兜售给上司
- 4.马屁不仅要拍，还要拍得巧妙
- 5.试试“曲线沟通”
- 6.功劳面前要学会说低头话
- 7.“我不干了”的话，再也不要说了
- 8.必要时不妨向老板说点“体贴话”
- 9.不小心得罪了上司怎么办
- 10.学会尊重比你逊色的上司

### 第十一章 智慧的女人动动嘴，别人就会跑断腿

- 1.求人办事多说“请”
- 2.央求不如婉求
- 3.请将不如激将
- 4.以退为进，曲线说服
- 5.善于运用冷热水效应
- 6.制造一点“绝望感”来说动别人
- 7.用对方最关心的事打动对方
- 8.情感激励，让别人更“玩命”

### 第十二章 辩解与圆场恰到好处，让尴尬、误会和敌意都走开

- 1.辩解是火上浇油，换个角度看领导的批评
- 2.遭遇同事嫉妒怎么办
- 3.智言妙语，反击对方的无礼
- 4.打破冷场的技巧
- 5.消除误会要及时
- 6.回天有术，机智妙语弥补失言
- 7.聪明女人，“太极术”应对敏感话题
- 8.别人指责你时要冷静

### 第十三章 女人出来混，踩到“雷区”让人不爽

- 1.不加禁忌的语言可能埋葬你
- 2.人活脸，树活皮——伤什么都别伤别人面子
- 3.不要拿别人的隐私开玩笑
- 4.给自己留有余地，不要把话说得太绝
- 5.没人喜欢被你指责，就算你是好意
- 6.是非话不能随便说
- 7.处处挑剔：惹人烦
- 8.坚决不说风凉话
- 9.不要轻易揭别人的“老底儿”

## &lt;&lt;做会说话的智慧女人&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：9.话题卡住了，就换话题，不要恋战即便是一位非常善于交谈的女人，也难免会在与人聊天时遇到这样的问题，说着说着，话题卡住了：一方面是你觉得对方对你说的话没有了兴趣，你主动停下了说话；另外一方面是你对自己所说的话题了解得太少，说到一半便没了材料。

遇到这种情况，就马上换话题，千万不要继续喋喋不休，这会引起别人的反感。

如果在相聚的两个小时里面，你接下来的谈话让对方产生兴趣，或者，你有几次让对方开心地笑，那对方应该是不会记得你曾经提过几个无聊的话题的。

谈话是发生在当下的事情，很少人能够同时听着你讲话，脑子里却一直惦记着三分钟前你讲了什么烂话题。

可是，如何找一个让对方感兴趣的话题呢？

这就在于你平时的积累。

一个女人，只有拥有了深厚的内涵、广博的知识，才能让别人对你的谈话更有兴趣，并且在与人聊天的时候，才更容易找到合适的话题。

朱敏是一个化妆品推销员，平时比较喜欢看书，各种类型的书都喜欢看，各个学科都喜欢研究一下，甚至连佛经、周易等都看过一些。

这些书籍极大地开阔了她的视野，也让她了解了各方面的知识。

所以，无论与什么样的客户，她都能找到话题，并且她说话总是头头是道，很让人信服。

有一次，她带一位新来的推销员万菲去拜访客户，她想让万菲得到更多的锻炼机会，便让万菲一个人去和新客户沟通。

但是，在与客户谈话的过程中，万菲总是谈到一半就没有了话题，对她所推销的产品，客户更没有兴趣。

这让万菲感到非常郁闷，于是她便跟着朱敏，看看她到底有什么技巧，可以把自己的产品推销给客户。

一个星期下来，万菲发现，朱敏在去拜访客户的时候，通常不是直接就提到自己的产品，先是和客户一通南地北地聊。

并且，她发现，朱敏好像天文地理什么都懂，在与客户聊天的时候，无论是什么人，她都能找到他们感兴趣的话题。

等到聊得高兴了，她便适时地把自己的产品推介给客户。

现在万菲终于明白了，原来朱敏之所以能和客户聊得投机，是因为她知识面太广了。

在与人聊天的时候，如果你的肚子里有货，别人聊到什么你都能接招，那么你们之间的话题自然就多了。

女人是否会说话，与说话的技巧有关，更与自己掌握知识的多少有密切关系。

肚子里没有多少知识的人，与人交谈的时候，只能局限在某个很小的范围里，一旦对方对你的话题不感兴趣，你就没有更多的题目与人交谈了。

相反。

你若是平时就积累了各方面的知识，比如体育、政治、军事、旅游等等，你在与人聊天的时候，在某些话题上卡壳了，你可以非常轻松地就转移到另外一个对方有兴趣的话题上。

一个女人要想让自己与人谈论的话题源源不断。

那么掌握各方面的知识就非常必要，并且广博的知识也能使你的谈话幽默机智、妙趣横生，容易感染人。

10.问的问题越具体，回答的人越省力不知道你有没有注意过这点：两个女人在谈话的时候。

常常是以问话的方式开头的，比如“你最近怎么样？”

“你的工作还顺利吗？”

这个时候，我们就该注意一下在提出问题的同时，怎样让对方回答的又轻松、又省力。

这也是你是否能激起对方谈话兴趣的关键。

不妨看下上面的第一个问题“你最近怎么样？”

## <<做会说话的智慧女人>>

”回答这句话就让人有些为难，是什么怎么样呢？

工作？

生活？

感情？

因此，很多人会直接回复一句“还行吧。”

”这样就不会有情趣激昂的聊天兴趣。

但是，假如你的问题是：“你最近在生活上遇到过什么麻烦吗？”

”相对来说，这个问题就比刚才的问题好回答得多。

即使对方回答的是“没有。”

”你还可以问“你和你老公从来都不吵架吗？”

”“你最近有没有做什么大生意啊？”

”等等。

在我们与人聊天的时候，我们问的问题越具体，对方回答的时候就越轻松、省力。

比如“你喜欢去什么样的地方旅行？”

”就不如“你旅游的时候是喜欢跟团呢还是自驾呢？”

”“你喜欢什么样的男生？”

”就不如“你喜欢王力宏那样的男人吗？”

”女人在说话的时候，要给自己留条后路，同样，在问问题的时候，也最好给自己留个退路。

也就是说，无论对方回答，“跟团旅游”或者“对王力宏那样的男人没有感觉”的时候，你自己还有相关的、有趣的事可以讲。

比如“你旅行时会乱买东西吗？”

”或者“你有没有搭错过车？”

”“你男朋友是个什么样的人？”

”等等。

女人在与人聊天的时候，聊一些类似“喜欢什么样的国家、男生、衣服……”这种题目，其实很不错，起码是很友善也很安全的问题，但这类问题需要对方做归纳整理工作。

有点费对方的脑力。

万一对方不善于归纳，或刚好没有力气动脑筋时。

可能就会给出“我也不知道”这类令人扫兴的答案。

因此，在我们提出问题的時候，就给对方一个像是非题或选择题的具体问题，把对方有兴趣的话题给摸索出来，这样再聊就很容易激发出对方的聊天兴趣了。

聊天，如果一开始就制造出双方都很想讲话的气氛，对方就会有“怎么跟你有说不完的话”“和你聊天好轻松”这种感觉。

你除了为彼此聊天制造了一种轻松气氛之外，更关键的是，这种气氛是由你掌控的。

你在这场谈话中所处的是主动位置。

而被你的问题所引导的人，其实不太会察觉你在掌控什么，因为你们聊天的气氛很愉快，他不会想到你会对他有什么企图。

无论是什么人，在与你的谈话中，如果她欣喜地发现，原来她为之痴迷的旅游，你竟然能与其聊得那么开心，并且她去过的地方，也是你去过的地方，那么接下去的交谈就很顺利了。

因为人都想找到知己，人都想被了解，每次愉快的聊天，都像灵魂被按摩过一样，会让他以为终于遇到知己了。

通过这样的聊天。

你不但更被对方信任，而且也因此达成了你的目的。

比如你与其制造十次愉快的聊天，只是为了让对方买你的保健品，这个时候，即使对方明白了事实的真相，但是与你已经建立了友谊关系，只要不太过损失他的利益。

你的目的就顺利达成了。

<<做会说话的智慧女人>>

## <<做会说话的智慧女人>>

### 编辑推荐

为何拥有一样姣好的容颜，她能幸福好命，她却红颜薄命？ 为何在同一个社交场合中，她能魅力四射，她却暗淡无光？ 为何在同一个职场环境里，她能如鱼得水，她却处处受挫？ 为何拥有同样优秀的老公，她能如漆似胶，她却牢骚满腹？ 在人际关系频繁互动的年代，说话技巧变得愈来愈重要。

尤其是女性，在生活、职场、感情世界里，想要博得好感与人气，成为视线焦点，更需要研习各种说话技巧。

说话是本能，会说话才是本事。

它代表一个人的人际交往能力，也是一个人智慧的表现。

好容貌让女人开心一阵子，好口才让女人幸福一辈子。

会说话，能凸显你的智慧，强大你的气场。

会说话的智慧女人，朱唇轻启得到的是甜蜜幸福的爱情、广泛可靠的人脉、游刃有余的职场……

<<做会说话的智慧女人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>