

<<实用经商技法全书>>

图书基本信息

书名：<<实用经商技法全书>>

13位ISBN编号：9787801475879

10位ISBN编号：7801475879

出版时间：2001-01

出版时间：企业管理出版社

作者：达人编

页数：634页

字数：688000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<实用经商技法全书>>

内容概要

本书去粗取精，广搜博取，列举了800多种经商方法和技巧，还包括一些正确的心态、观念，都是成功人士的智慧结晶和成功的体验。其中，奇特的经营技术，能让你攻守兼备，险中求胜；巧妙的理财策略，技高一筹，令人折服；人本的管理手段，能使你广贤能，创新经营。

<<实用经商技法全书>>

书籍目录

老板.素质篇

- 一 如何做一名合格的商人
- 二 如何使自己博学多闻
- 三 如何培养强手心理
- 四 如何打造社交形象
- 五 如何显得出类拔萃
- 六 如何做到谈吐如流
- 七 如何使自己门庭若市
- 八 如何培养独当一面的才干
- 九 如何不为经商所累

创业.开店篇

- 十 如何为创业做准备
- 十一 如何制订出周密的创业计划
- 十二 如何找到满意的创业搭档
- 十三 如何避免创业风险
- 十四 如何搞出自己的特色

卖场.风水篇

- 十五 如何选择有利的商址
- 十六 如何为公司商品命名
- 十七 商址租赁技巧
- 十八 商家门面装修设计技巧
- 十九 商家的内部设计装潢
- 二十 商品陈列技巧

销售.顾客篇

- 二十一 如何建立客户网络
- 二十二 如何打动顾客的心
- 二十三 如何让顾客掏腰包
- 二十四 如何说服不同性格的顾客
- 二十五 如何诱导顾客购买
- 二十六 如何满足顾客的需要
- 二十七 如何处理顾客的抱怨
- 二十八 如何让买卖顺利成交
- 二十九 如何让女人掏腰包
- 三十 如何进行开业促销

市场.行情篇

- 三十一 如何研究市场行情
- 三十二 如何发现市场机会
- 三十三 如何在同行竞争中大获全胜
- 三十四 如何获取和利用信息
- 三十五 如何把握市场变化
- 三十六 如何适应变化的市场
- 三十七 如何做好经营决策

畅销.价格篇

- 三十八 什么行业利润高
- 三十九 如何进货 进畅销货

<<实用经商技法全书>>

四十 如何为商品定价

....

<<实用经商技法全书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>