

<<盘口内经>>

图书基本信息

书名：<<盘口内经>>

13位ISBN编号：9787801476579

10位ISBN编号：7801476573

出版时间：2002-1

出版时间：企业管理出版社

作者：穿杨

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<盘口内经>>

内容概要

本书是作者经多年实战总结出的盘面操作技巧，着重捕捉股价在分时线上瞬间起涨点的盘口特征，并透晰出分时线在高位即将勾头时的语言迹象，从而培养实时看盘的投资者敏锐把握两个盘中的一单要点，形成职业的盘面感觉。

本书不是一本通俗的炒股教材，作为操盘手专业战法，它要求使用者有比较好的基础知识，对常规的操作手法要有比较深刻的理解，同时还要有比较稳定的投资心态。

预测和把握股市规律，成为股市精英梦寐以求的目标。

而《盘口内经》正是试图用个股的分时走势与量比曲线的结合以及大盘走势的对比分析来抓住股票的起涨点和卖出点，很多时候我们也能常常看到它所显示出来的巨大威力。

本书披露出了专业操盘手的超短线手法。

<<盘口内经>>

作者简介

穿杨（李兴迪），哈尔滨金融高等专科学校首届证券投资专业毕业，先后从事证券咨询及大资金实战操盘。

《盘口内经》是穿杨经多年实战总结出的盘面操作技巧，着重捕捉股价在分时线上间起涨点的盘口特征，并透晰出分时线在高位即将勾头时的语言迹象，从而培养实时看盘的投资者敏锐把握两个盘中的下单要点，形成职业的盘面感觉。

穿杨与长阳读书俱乐部签约，成为该俱乐部首位签约作者

<<盘口内经>>

书籍目录

序一 序二 第一篇 《盘口内经》总论 第一章 《盘口内经》的实战意义 一、证券投资实战操作的一般步骤 二、最现实的操作行为——盘口买卖 三、最基本的实战技巧——《盘口内经》买卖点 第二章 穿杨的十个观点 一、买股票的最大理由是什么 二、股价涨跌确定性最强的时间在盘口 三、分时线上的形态比K线形态更标准 四、技术指标从本质上讲可以全部抛弃 五、价要精雕，量可平均 六、止损并无意义 七、关于庄家的讨论 八、完美的投资是一种感觉 九、第一时间爆炸点是金 十、正确区分

章节摘录

第一章 《盘口内经》的实战意义 一、证券投资实战操作的一般步骤 无论是机构投资者还是个人投资者，也无论是大户抑或中小散户，在进入当前中国股市（只许做多），完成一次实战操作的每一个细节，都包含在以下几个过程中：

（一）基本分析 从实战操作的角度讲，基本分析是指对当前宏观经济指标、经济政策走势、行业发展状况、产品市场状况、公司销售和财务状况等进行分析。

进而研判当前市场运行大趋势，同时挖掘能够至少和市场大趋势同步的板块，在该板块中选择出一只或者几只自己认为最满意的股票。

然后对这些股票进行更进一步的分析，最后从基本面得出这些股票未来的增值潜力。

（二）技术分析 一般对技术分析的定義，是从证券市场行为来分析证券价格未来变化趋势的方法。

实际上，技术分析方法本身就是从市场行为结果及实战操作中总结出来的。

比较传统的技术分析理论有：道氏理论、K线理论、切线理论等。

从国内股市实战的角度讲，投资人应对自己通过基本分析选择出来的最满意的股票，进一步进行技术上的分析。

也许在你看来是最好的股票，并不能得到市场认同，股价反而会向与你预计的完全相反的方向运行。

<<盘口内经>>

媒体关注与评论

在网上看见您的文章，一一拜读，并打印如来，琢磨了很久，试图从分时指标和技术指标加以解释，还是不得其法。

我想您每一次的买入应该是一种技术的本能，也是一种经验的体现。

我很好奇，您总是买在即将拉起的那一刻。

这需要很深的功力，我佩服之至。

希望能从您的《盘口内经》中学到一些看盘的门道。

——广西投资者/唐先生 我在大学学的就是证券期货，毕业后进入证券公司工作，主要负责客户的管理和投资咨询。

我花了几年的时间“研究”技术指标、形态、波浪，可是就像一个初练武功的人，总觉得有点什么地方不对，有哪根经络没有打通，希望有高人指点一下。

今天看了您的《盘口内经》系列文章，顿然感悟，真有一种相见恨晚的感觉，还请以后不吝赐教。

——某证券公司/投资咨询人员 我炒股一赢不得要领，看书也好、看盘也好、听评论也好，至今也没有总结出一点经验或规律!看到你的《盘口内经》，在我心里产生共鸣，觉得您的理论我非常容易接受。

我想《盘口内经》一定是一本实战性很强，浓缩高度智慧，废(蠢)很少的书，急切盼望早日看到!

——福建投资者/林先生

<<盘口内经>>

编辑推荐

盘口异动是操盘手的心理波动与交流，最细致入微的观察手法直入主力命门。

<<盘口内经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>