

<<唇枪舌剑>>

图书基本信息

书名：<<唇枪舌剑>>

13位ISBN编号：9787801516374

10位ISBN编号：7801516370

出版时间：2003-1

出版时间：海潮出版社

作者：侯东,倪兴梅

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<唇枪舌剑>>

内容概要

《唇枪舌剑(成功交际谈判136种策略)》从生活中的谈判规则入手,运用大量生动的案例,系统的展示了交际谈判的各种方式与策略。

同时从不同的角度对交际过程进行有的放矢的评析,使读者在轻松的心情中领悟谈判思路、锻炼思维能力。

<<唇枪舌剑>>

书籍目录

- 一 如何化解紧张空气
- 二 欺诈与反欺诈
- 三 如何与不同的人打交道
- 四 应对棘手的谈话
- 五 通解禁忌
- 六 超一流的说服
- 七 心理战术
- 八 精心安排
- 九 抢占上风
- 十 评估自身实力
- 十一 随机应变
- 十二 让步的秘诀
- 十三 化解僵局
- 十四 昂贵与便宜
- 十五 摆布与反摆布

.....

<<唇枪舌剑>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>