

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

图书基本信息

书名：<<年轻人要懂得做人的哲理>>

13位ISBN编号：9787801519740

10位ISBN编号：7801519744

出版时间：2005-5

出版时间：海潮

作者：张刚伟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

前言

很多年轻人踏入社会就有凌云壮志，很想成就一番事业。

立志固然重要，但在人生之中，做人似乎比立志还重要，而且立志与做人之间本就相连。

尽人皆知，人贵有志，有志则内心有个目标，有个定向，如此自然会将全部精力集中在那上面.因而内心能得到某种程度的安定。

一般来说，立志并不难，难的是立个高远的志向，并持之以恒。

一般人懒得思考追问，容易人云亦云，不知不觉跟在别人屁股后面跑：他们未尝无志，但是他们的志不是经由自己判断选择得来.他们是以别人之志为志，所以往往自陷歧途而不自知。

有些人立志之前也曾经思考判断，但是思考得不彻底，作出的决定也就难免有偏差。

如何立个高明远大的志呢？

这就要看各人的智慧抉择了。

缺乏智慧的人是没有能力为自己立定高明远大之志的，他们只得随波逐流。

载浮载沉，盲目地跟着别人亦步亦趋。

因为他们的智慧不足以获取珍贵的东西。

立好了志.你想把成功的步伐加快，你就得好好地去做人，而做人最重要的是品德，如诚实、信用、仁爱、礼让等等，品德好也就是做人做得好。

大家都知道，读书的目的是做人第一，学问第二。

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

内容概要

《年轻人要懂得做人的哲理(经典版)》内容简介：很多年轻人踏入社会就有凌云壮志。很想成就一番事业。立志固然重要，但在人生之中。做人似乎比立志还重要。而且立志与做人之间本就相连。

基于年轻朋友做人哲理我们编写了《年轻人要懂得做人的哲理(经典版)》，告诉年轻的读者朋友如何做人才能在人生之中左右逢源。可以说。

《年轻人要懂得做人的哲理(经典版)》是年轻朋友人生路上的一盏指示明灯。

学会做人，易做事。

社会简单而又复杂，说到底，它不过是生活中的细枝末节、工作的拷贝缩影、人情世故的智慧论断、成功失败的巧妙搭配。

领略了人生道理，你就能在社会生活中如鱼得水，迅速升华。

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

书籍目录

拔掉货真价实的坏习惯 懒惰是人类可怕的天敌 别用唠叨考验别人的耐性 不要在苛求中迷失了自我 别让自己浮躁 作弊的代价就是放弃美德 不必要的争斗 狭隘的漩涡 有可比性 事无巨细, 不要大大咧咧 喋喋不休不饶人 形象也得注意一下 人生不是赌来的 不肯付出的人 吹破牛皮空悔悟 别让过往的云烟蒙住双眼 道别人是非没好处——摒除你的多嘴多舌 不要沉迷于享乐 生气的理由有多大别让生活惯坏了你挑战才能改变从习惯的误区中出走

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

章节摘录

美利坚的一位名将李将军，有一次他参加一个朋友孩子的洗礼，孩子的母亲请他说几句话，以作为孩子漫长人生征途中的准则。

李将军的答案以及把带领自己历经征战苦难，以至最后荣获美国历史上崇高地位的教条，归纳成一句极简短的话：“教他懂得如何自制！”

”从这样一位伟大的军人口中发出“自制”这一训言，真是出人意料！

那个做了母亲的女子听了这话，不知将有什么感触。

甚至再进一步，也有人会怀疑，这忠告会不会使当今的父母感到震惊。

这些年来，无论是对我们自己，或我们的孩子，已经不再强调要如何自制。

相反地，我们非常注意自己的需要。

我们似乎觉得这个世界亏欠我们许多美好的东西，如果我们不去争取，那么就虚度此生了。

自律使人厌烦，光这一条就使美国几乎赢得了个不受欢迎的名声——这是一个大人不知满足，孩子多被宠坏的国家。

在哈佛大学，曾经有过这样一个故事。

一向为大家所爱戴的教务长伯立格先生，有一次问一个学生，为什么他没有把指定的功课做好。

那学生回答：“我觉得不太舒服。”

”教务长就说：“史密斯先生，我想，有一天你也许会发现，世界上大部分事情，都是由觉得不太舒服的人做出来的。”

”每逢阴霾的早晨，有人因为一定要在九点钟开始工作而生气的时。

毫无疑问，拒绝或忽视运用自制力的人，实际上是把好机会一个又一个地浪费掉，而且，最糟的是，他们本身并不知道错过了这些机会。

一天，一个很有经验的销售员站在一家商店出售手套的柜台前，和受雇于这家商店的一名年轻人聊天。

他告诉销售员，他在这家商店服务已经4年了，但由于这家商店的“短视”，他的服务并未受到店方的赏识，因此，他目前正在寻找其他工作，准备跳槽。

在他谈话时，有位顾客走到他面前，要求看看帽子。

这位年轻店员对这名顾客请求不理不睬，一直继续和销售员谈话，虽然这位顾客已经显出不耐烦的神情，但他还是不理。

最后，他把话说完了，这才转身对那名顾客说：“这儿并不是帽子的专柜。”

”那名顾客又问，帽子专柜在什么地方。

这位年轻人回答说：“你问那边的管理员好了，他会告诉你怎么找到帽子专柜。”

”事后，这位很有经验的销售员说，4年多来，这个年轻人一直站在一个很好的机会上，但他却不知道。

他本来可以和他所服务过的每个人结成好朋友，而这些人可以使他成为这家店里最有价值的人，因为这些人都会成为他的老顾客，而不断回来与他交易。

但是，对顾客的询问不理，或是冷冷淡淡地随便回答一声，是抓不住任何顾客的。

某一个下雨天的下午，有位老妇人走进匹兹堡的一家百货公司，漫无目的地在公司内闲逛，很显然是一副不打算买东西的态度。

大多数的售货员只对她瞧上一眼，然后就自顾自地忙着整理货架上的商品，以避免这位老太太去麻烦他们。

其中一位年轻的男店员看到了她，立刻自动地跟她打招呼，很有礼貌地问她，是否有需要他服务的地方。

这位老太太对他说，“我什么也不需要”，即使如此，她仍然很受欢迎。

他并且主动和她聊天，以显示他确实欢迎她。

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

编辑推荐

许多事情，总是在经历过了以后才会懂得。
在得到与失去中我们慢慢地认识自己。
其实，生活并不需要这么无谓的执著，没有什么真的不能割舍。
学会放弃，生活会更加美好。
真正的强者，要学会认输、学会放弃。
放弃了才能再做新的，才有机会获得成功。
一份思索一份启迪一份感悟。

<<年轻人要懂得做人的哲理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>