

<<欲速可达>>

图书基本信息

书名：<<欲速可达>>

13位ISBN编号：9787801586667

10位ISBN编号：7801586662

出版时间：2005-6

出版时间：蓝天出版社

作者：石向前

页数：181

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<欲速可达>>

内容概要

每个人的注意力长短不一。

假如请你专注地注视着一盏台灯，相信不到30秒，你的心就已经开始浮动了。

如果这一盏灯会动，或者能自动的一熄一灭，那么你的专注力可能再延长30秒。

因而，没有变化的事情，很难吸引或长时间吸引人们的注意力。

销售业绩的大小取决于你的沟通能力，在追求效率和速度的今天，没有愿意花二三个小时听你无关紧要的陈述。

因而你要达到你期望的目标，就必须掌握有效的沟通技巧，即掌握关键性30秒的沟通原则。

在《欲速可达：行销高手的必修学分》中，它向人们介绍了在短时间内达成销售的技巧。

掌握其中的技巧，将使你：对话不离题；沟通简洁、有条不紊、会晤的时间；协助听者抓住重点；人更有自信、魅力等。

同时，它也介绍了一些如何赢得客户、如何塑造顾客忠诚度等市场法则，这些也是构成销售人员与客户信任的重要方面，更是短时间达成销售的真正原因。

罗马或许不是一天建成的，但30秒达成销售绝对可以做到。

<<欲速可达>>

书籍目录

第一章 寻找目标，有的放矢第二章 高效率的语言赢得客户第三章 形象是一种无形资产第四章 拉近
距离可得“月”第五章 服务品质可打动客户第六章 塑造顾客的忠诚度第七章 了解客户使销售事半功
倍第八章 对不同客户应对有招第九章 促成交易的法则附 录 掌握基本的公关艺术

<<欲速可达>>

媒体关注与评论

书评是的，一天建不成罗马。
但找到方向，用对方法，一天就可以到达罗马。

<<欲速可达>>

编辑推荐

销售业绩的大小取决于你的沟通能力，在追求效率和速度的今天。

没人愿意花三个小时听你了无关紧要的陈述。

因而你要达到你期望的目标，就必须掌握有效的沟通技巧，即掌握关键性：30秒的沟通原则!在本书中，它向人们介绍了在短时间内达成销售的技巧!掌握其中的技巧，将使你：对话不离题；沟通简洁、有条不紊；缩短访谈、会晤的时间；协助听者抓住重点；人更有自信、魅力等等。

<<欲速可达>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>