

## <<绝佳谈判术>>

### 图书基本信息

书名：<<绝佳谈判术>>

13位ISBN编号：9787801625069

10位ISBN编号：7801625064

出版时间：2001-10-01

出版时间：经济管理出版社

作者：颜宏裕

页数：250

字数：104000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<绝佳谈判术>>

### 内容概要

本书沿引前人的谈判案例，以前车之鉴，为后车之师。

文中以叙事性的文字技巧和轻松活泼的笔触，将今昔为人们所传诵、拍案叫绝的谈判技巧和机智谋略精彩重现。

不论是经验的记取或教训的引鉴，书中编选的均为深具表征性的事例，让你在轻松、愉快的阅读过程中，实现对自己的重塑。

<<绝佳谈判术>>

书籍目录

前言第1章 “巧”克“力” 吃喝玩乐的代价 绝不从一而终 半面妆 马克·吐温的如意算盘 通天之塔和语言之舟 烟雾弹 鹬蚌相争渔人获利 谈判中的指桑骂槐 吃一堑长一智 Alar的分身术 激发醋劲 咬定青山不放松 张弛有度的铁腕 置之死地而后生 善意的谎言 魏王建造摩天楼 煮青蛙与切香肠 迷魂阵 兄弟斗智 听犯人差遣的警察 鱼香与钱响 无心插柳 普通人与艺术大师 君问归期未有期 原子弹爆炸之前 一千个逃学的理由第2章 近水楼台先得月 以逸待劳与长途奔袭 全权代表有苦难言 规矩与方圆 望夫石和盼归狗 两个民族同在一个屋子 见“机”行事 风流才子再续缘 用外物级自己“上妆” 狐假虎威 只缘身在此山中 风采各异的谈判地 车辆为谁停第3章 两个和尚抬水喝第4章 三军夺帅第5章 面对高难度交涉的挑战第6章 天高任鸟飞

<<绝佳谈判术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>