

<<外贸7日通>>

图书基本信息

书名：<<外贸7日通>>

13位ISBN编号：9787801653192

10位ISBN编号：780165319X

出版时间：2005-12

出版时间：中国海关出版社

作者：黄海涛

页数：177

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸7日通>>

内容概要

中小型企业如何自己做外贸？

刚被聘用的外贸新手坐在电脑前面该干什么？

大学里深奥的国际贸易理论知识和实际工作中具体的外贸操作往往有很大的不同。

《外贸七日通》即是一部沟通二者的外贸快速操作教程。

《外贸7日通》针对当前中小型厂商外贸中“没有进出口权”和“通过互联网做外贸”两大普遍特点，完全以实际操作为范例，以“现学现用”为选材原则，从零开始一步步完成外贸的整个操作过程。

教程共分七章，循序渐进。

主要章节内容包括进出口权问题，外贸基础知识和最新知识，网上外贸及市场开发的具体操作，外贸单证的处理以及事故应对，国际货款结算，信用证审核与应用，国际货物运输操作等。

《外贸7日通》偏重实务，外贸原理亦选择与现实密切相关的部分。

并且重点讲述了外贸中常见的术语、行话和各类行业经验与小常识，这在行内往往是外贸高手秘而不宣的，对新手和业绩不佳者来说非常实用。

作者本身即是一线的出口商，常年开展网上外贸。

《外贸7日通》中的范例几乎都是作者亲历，对外贸新手极具参考价值。

<<外贸7日通>>

书籍目录

前言出口流程图第一日 入门篇：从零开始。

四步教你上手做外贸 一、外贸第一步：外贸经营权——四招开启外贸之门 二、外贸第二步：选择受欢迎的经销产品 三、外贸第三步：破解外贸的三个关键秘密 四、外贸第四步：利器速成法——电脑与英语第二日 进阶篇：网商时代。

一台电脑通天下 一、第一步：建立一个网站，在互联网上宣传你的产品 二、第二步：登陆B2B国际贸易平台，主动出击发布广告 三、第三步：从撒网到钓鱼，在网上直接找客户的四大招数 四、第四步：开发信——抛向客户的媚眼 五、第五步：电子邮件战 六、第六步：传统的交易会及后期的网上跟进第三日 技巧篇：讨价还价，签个漂亮的合同 一、让国际买家相信你 二、外贸商品价格的计算方式 三、预防成本陷阱 四、报价技巧第四日 实务篇：外贸单证的缮制与单证事故处理 一、外贸单证的种类与使用 二、单证遗失事故的处理第五日 高手篇：信用证全攻略 一、外贸货款结算方式 二、信用证实践操作详解 三、信用证事故的处理 四、附录：《UCP500》(中文版)第六日 合作篇：与货代打交道 一、找个好货代 二、重要的提单 三、相关的货运知识第七日 经验篇：外贸江湖 一、话题之一：“三无”企业中，外贸新手入行如何开展工作 二、话题之二：样品 三、话题之三：FOB条件下的运杂费 四、话题之四：网络信息的查询 五、话题之五：贸易欺诈和防范

<<外贸7日通>>

媒体关注与评论

书评 · 解析最完整的外贸流程 · 四步上手做外贸 · 一台电脑通天下 · 外贸价格的核算方式 · 外贸单证缮制与单证事故处理 · 安全操作信用证 · 明智选择货运代理 · 外贸欺诈与防范技巧 · 不可不知的行业经验

<<外贸7日通>>

编辑推荐

中小型企业如何自己做外贸出口?刚被聘用的外贸新手坐在电脑前面该干些什么?本书针对当前中小型厂商外贸中“没有进出口权”和“通过互联网做外贸”两大普遍特点,完全以实际操作为范例,以“现学现用”为选材原则,从零开始一步步完成外贸的整个操作过程。主要章节内容包括进出口权问题,外贸基础知识和最新知识,网上外贸及市场开发的具体操作,外贸单证的处理以及事故应对,国际货款结算,信用证审核与应用,国际货物运输操作等。这是一部沟通二者的外贸快速操作教程,对新手和业绩不佳者非常实用。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>