<<外贸高手的口语秘籍>>

图书基本信息

书名:<<外贸高手的口语秘籍>>

13位ISBN编号: 9787801658388

10位ISBN编号: 7801658388

出版时间:2012-2

出版时间:中国海关出版社

作者: 李凤 著

页数:231

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<外贸高手的口语秘籍>>

内容概要

《外贸高手的口语秘籍》专为初入外贸领域或英语口语欠佳的外贸业务人员编写,旨在全面、生动地介绍外贸业务流程中的实用英语口语技巧,并对与外国客户打交道的关键技巧、基本礼仪等予以详细介绍,使读者在提高口语水平的同时。

提高外贸实战技能。

全书共六章:与客户初次接触、会见客户、款待客户、初期准备工作、合同条款和展会英语,每个主题下设实用句型、情景对话、重点词汇和经验分享四部分;以1000多个精华短句、100多个场景展现原生态的外贸英语口语,生动描绘各种真实场景下的沟通方式和关键技巧。

此外,专业外籍配音员对每节PARTA实用句型和PARTB情景对话中的英文部分进行配音,并配光盘随书附赠。

《外贸高手的口语秘籍》作者英语专业毕业,从事外贸一线工作8年,且长年在外贸精英论坛"外贸口语"板块为网友答疑,深受读者好评。

<<外贸高手的口语秘籍>>

书籍目录

第一章 与客户初次接触 第一节 初次应对客户来电的技巧 第二节 接客户的准备工作及礼仪礼节 第二章 会见客户 第一节 会前交流 第二节 正式会面 第三章 款待客户 第一节 吃出来的生意 第二节 娱乐也是谈生意 第三节 游山观水套近乎 第四节 "老外"也喜欢"中国制造" 第四章 初期准备工作 第一节 实地参观更能加深印象 第二节 谈判桌上的唇枪舌剑 第五章 合同条款 第一节 包装 第二节 佣金 第三节 保险 第四节 商检 第五节 付款条件 第六节 投诉与索赔

第七节 签合同第六章 展会英语

<<外贸高手的口语秘籍>>

编辑推荐

由中国海关出版社倾情打造的中国第一个外经贸图书品牌,致力于给中国的外贸人带来最专业、最实用、最时尚、最轻松的非凡阅读体验。

·原生态英语情景沟通 · 地道实用句型表达 · 多年外贸经验倾情分享 · 与国外客户自信、准确地沟通!

<<外贸高手的口语秘籍>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com