

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

图书基本信息

书名：<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

13位ISBN编号：9787801667328

10位ISBN编号：7801667328

出版时间：2006-8

出版时间：中国档案出版社

作者：天野

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

内容概要

本书从中西结合的角度，对李嘉诚的成功之道进行了全面的系统的阐述。在革新命运、立身人世、合作共赢、求贤纳士、创新经营、决断应变、搏击商海、稳健发展、济世报国、修身齐家这十个做人与经商的领域中，可以说是汇聚了李嘉诚成功的几乎所有因素；同时我们也由此清晰地发现，李嘉诚将中国传统文化与西方商业管理的结合运用得炉火纯青，臻于化境。也正是因为这完美的结合，才将李嘉诚送上了成功的峰巅。

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

书籍目录

第一章 革新命运之道 1.艰难起家，自强不息 2.奋发实干，天道酬勤 3.起于底层，热忱创业 4.敢想敢干，敢打敢拼 5.生命不息，学习不止第二章 立身入世之道 1.稳健经营，低调行事 2.坚持原则，灵活处事 3.以义为先，以义致利 4.直面失败，笑对风雨第三章 合作共赢之道 1.高效高利，善于合作 2.仁心为质，诚信至上 3.谋求共赢，皆大欢喜 4.温和敦厚，和气生财第四章 求贤纳士之道 1.尚德尚贤，博采众长 2.中西合璧，任人唯贤 3.德才为本，利益共享 4.念旧感恩，以情动人第五章 创新经营之道 1.大胆创新，适时转型 2.勇于开拓，敢于竞争 3.与时俱进，紧随时代 4.居安思危，稳渡险关第六章 决断应变之道 1.妙手回春，死棋走活 2.以小搏大，敢应强手 3.隔岸观火，后发制人 4.针锋相对，当争则争第七章 傲视商海之道 1.借力打力，事半功倍 2.善抓机遇，敢为人先 3.低进高出，稳抓商机 4.以守为攻，决胜商场第八章 稳健发展之道 1.勇于放弃，能进能退 2.深谋远虑，坐待良机 3.韬光养晦，十年一剑 4.顺时应势，通权达变第九章 济世报国之道 1.多行善举，心系苍生 2.商而好儒，报效桑梓 3.放眼世界，多元经营 4.舍利重义，根系祖国第十章 修身齐家之道 1.用情专一，慎独自重 2.言传身教，教子有方 3.勤俭持家，重商敬业 4.家族优势，长盛不衰附录：李嘉诚大事记

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

章节摘录

书摘李嘉诚生逢乱世，但幼年尚可温饱。

他自幼好学，在父亲的影响下，3岁就能咏诵《三字经》、《千家诗》，咏诗诵文，是李嘉诚幼年时代的一种娱乐。

在那些古老的儿童启蒙读物中，李嘉诚接受了中国传统文化的熏陶。

上小学以后，李嘉诚不满足于先生讲授的诗文，把祖屋藏书阁中的线装古籍一一翻出，孜孜不倦地阅读，常常手不释卷。

堂兄李嘉智回忆道：“嘉诚那时就像书虫，见书就会入迷，天生就是读书的料子。

”他的另一位堂兄李嘉来说：“嘉诚要小我十多岁，却异常懂事。

他读书非常刻苦自觉。

我看过好多次，他在书房里点煤油灯读书，很晚很晚都不睡觉。

”李嘉诚读书的悟性与勤勉，深得父亲的嘉许，成了同样饱读诗书却始终郁郁不得志的父亲最大的慰藉。

幼年的李嘉诚头脑中只有一个念头：勤奋苦读，出人头地。

如果不是风云突变，李嘉诚会沿着求学、治学之路一直走下去。长大以后。

极有可能成为一名桃李满天下的教师或学者。

从他幼年的表现来看，却不像个经商的材料，倒像一个天生的读书种子。

李嘉诚走上经商这条路，可以说很大一部分原因是由于环境所迫。

他在回答记者采访时说：“从哲学的角度而言，事物都是发展的。

人的志向是由儿时的幻想到对以后成长中的实际情况的想法。

也是一个纵向发展的过程，这其中涉及两个环境：其一是自己的理想所造就的；其二是现实生活所给你的。

这两个环境是你无法抗拒的。

它们相互斗争的过程，也是磨练意志的过程。

就拿我自己来说，童年的时候，父亲教育我要学习礼仪或遵守诺言，而我呢，也受到父亲的熏陶，自小就很喜欢念书，而且很有上进心。

那时候，我就暗暗地发誓，要像父亲一样做一名桃李满天下的博学多知的教师。

但是由于环境的改变，贫困生活迫使我孕育一股更为强烈的斗志，就是要赚钱。

可以说，我拼命创业的原动力就是随着环境的变迁而来。

“当我14岁的时候，父亲去世，我要肩负家庭的重担，因为我是长子，而父亲并没有留下什么给我们，所以读书是绝对没有可能了。

赚钱是迫在眉睫的，这样志向就有了改变。

而且接下来进入社会开始工作的日子里，我有韧性，能吃苦，因为我不计较个人得失，只是努力工作，努力向上，再加上忠诚可靠，反而一路进步，薪金也一路增加。

”李嘉诚经常回顾1937年那个不平凡的夏天。

那一年。

日本侵华战争的全面爆发成了他一生中最重要的转折点。

这一年烽火连天。

兵荒马乱，整个中国都笼罩在动荡恐怖之中。

时事纷乱，生活无着，父亲彻底失业，小学尚未毕业的李嘉诚也失学了。

没有了生活来源的李嘉诚一家走向了凄风苦雨的逃难之路。

1940年，李嘉诚一家已是走投无路，举步维艰。

无奈之中只好跋山涉水，冲破重重险阻投奔香港的舅舅。

舅舅庄静庵已是香港的殷实富商，但他自己也是白手起家，历尽艰辛才有了当时的成绩。

对于这门穷亲戚，他只能给予有限的照顾，一切仍要靠他们自己打拼。

父亲李云经自命清高，不愿看人脸色，四处奔忙，总算在香港安顿下来。

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

此时的香港尚且处在英国的保护之下，还能平安度日。

然而，随着第二次世界大战的全面爆发，日军的铁蹄踏上了香港，香港顿时陷入了百业萧条，愁云惨雾的境地。

就在这个时候，父亲李云经却积劳成疾，一病不起。

“屋漏偏逢连夜雨”，李嘉诚一家一天靠着两顿稀饭，加上母亲去农贸市场收集来的菜叶勉强度日。

1943年冬天，父亲终于撒手而去，年仅14岁的李嘉诚便挑起了家庭的重担.开始独自谋生。

P4-5

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

媒体关注与评论

书评工商管理方面要学西方的科学管理知识，但在个人为人处世方面，则要学习中国古代的哲学思想。

不断修身养性，以谦虚的态度为人处事，以勤劳、忍耐和永恒的意志作为进取人生的战略。

有钱大家赚，利润大家分享，这样才有人愿意跟你合作。

假如拿10%的股份是公正的，拿11%也可以，但是如果只拿9%的股份，就会财源滚滚。

做生意一定要同打球一样，若第一杆打得不好，在打第二杆时，心更要保持镇定，这并不表示会输。

就好象做生意一样，有高有低，身处逆境时，你先要镇定考虑如何应付。

人生自有沉浮，每个人都应该学会适应生活中属于自己的一份悲伤，只有这样，你才会体会到什么叫成功，什么叫真正的幸福。

现今世界经济严峻，成功没有魔法，也没有点金术，但人文精神永远是创意的泉源。

作为企业领导，他必须具有国际视野，能全景思维、有长远的眼光、务实创新，掌握最新、最准确的资料，作出正确的决策、迅速行动，全力以赴。

更重要的是正如我曾经说过的，要建立个人和企业的良好信誉，这是在资产负债表之中见不到但价值无限的资产。

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

编辑推荐

本书从中西结合的角度，对李嘉诚的成功之道进行了全面的系统的阐述。在革新命运、立身人世、合作共赢、求贤纳士、创新经营、决断应变、搏击商海、稳健发展、济世报国、修身齐家这十个做人与经商的领域中，可以说是汇聚了李嘉诚成功的几乎所有因素；同时我们也由此清晰地发现，李嘉诚将中国传统文化与西方商业管理的结合运用得炉火纯青，臻于化境。也正是因为这完美的结合，才将李嘉诚送上了成功的峰巅。

<<听李嘉诚讲做人做事做生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>