

## <<MBA教不了的创富课>>

### 图书基本信息

书名：<<MBA教不了的创富课>>

13位ISBN编号：9787801709394

10位ISBN编号：780170939X

出版时间：2011-1

出版时间：当代中国出版社

作者：老雕

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<MBA教不了的创富课>>

### 内容概要

拥有自己的一份事业是每个青年人的梦想，但是当真正要开始的时候，却往往有无从着手的感觉。创业，有太多“迷思”困扰大家。

本书凝结了作者在30岁之前赚到1000万元的成功之道。

语言锐利、诙谐，直达商业本质。

它告诉年轻人必须具备创业的激情，以及如下的经验：

- 1000万元是比较靠谱的初次创业目标；

- 打游击时，必须存着“建立根据地”的心态和嗅觉；
- 草创时宜专制，壮大后宜开明。

战略上宜专制，战术上宜开明；

- 要拿着“批判的眼光”去听课、读书！否则“尽信书则不如无书”

- 真实的创富过程，琐碎、枯燥、乏味、重复……所谓“激隋燃烧的岁月”，更多是事后的“加料回忆”

## <<MBA教不了的创富课>>

### 作者简介

老雕，出生于20世纪70年代中期，实业家，某大型品牌连锁店董事长，某高档香薰用品中国总代理。30岁之前就创业成功，有丰富的实战经验。  
曾经的网名为三段或八段、“37雕”、鲁西西的表哥、松鼠奎特等。  
在天涯网上时有精彩文章发表。

## <<MBA教不了的创富课>>

### 书籍目录

一、念力 创富成功始于正确的心态 激情——年轻人最大的创富资本 目标应设定为1000万 善护念 创富为了什么? 择善固执 生命中的贵人二、统御力 识人、用人与聚人 用人的科学 如何避免面试中被人欺骗? 预言的自我证实 保护团队中的反调 是否该找个创业伙伴? 合伙人的持股问题 开诚布公 谈谈“决策成本”三、成长力 创富心态与企业规模 假如你是老板…… 义与利 . “不相关多元化”陷阱 怎样用1000万撬动1个亿? “做减法”和“1000万”的关系四、财务力 成长空间与成本控制 挑选什么行当? 减去貌似机会的“伪机会” “变动成本”和“固定成本” 杠杆率 现金流对创业者来说,永远是第一五、前瞻力 价值链、产业链与核心竞争力 要站在月球上看地球! 产业链分析 价值链分析 取势、明道、优术 中国能诞生“江诗丹顿”吗? 解读“蓝海战略” 战略的特质 超越郎成平六、决断力 随机应变与战略的手艺化 自废武功 商业直觉 生意人的“赌性” 战略手艺化 应变力 如何开冢“创意产品”专卖店?七、竞争力 打造“核心竞争链” 跨越红海 消费者的消费链 战略会 实战:战略到底如何形成? 战术的磨合 小卖部怎样赚1000万? 擦车也能擦出百万利润 “共生”策略 从“核心竞争力”到“核心竞争链” “卡位”之战八、洞察力 商业模式的行业本质 可口可乐的竞争对手是谁? 品牌就是讲故事 附着力 任何产品都是奢侈品 天娱揩油可口可乐、佳洁士 不是健身,而是“生活”九、批判力 打破“伪理论”的迷思 品牌迷思 “创新”只是个中性词 质量神话 余世维错在哪里?

## <<MBA教不了的创富课>>

### 章节摘录

“管理”，急需要把“简单问题复杂化”。

想想看，一个具有视野高度的“领导”，需要把万般景象收罗眼底，扫一眼天下，就知道自己该干点啥！

无数纷纷杂杂事务，到了一个优秀‘领导者’面前，一眼就能透过现象看本质，马上挑出重点，分析出具体哪些事是“重要又紧急”，哪些“重要不紧急”，哪些‘ ’紧急不重要“，还有哪些”不重要不紧急“……这就是”化繁为简“的内力。

而‘管理’，呢，需要把大问题拆解成小问题，把大方向分散成小细节。

事实上”管理，，根本就是每天鸡毛蒜皮的抽风较劲！

企业战略是大事，天天都分析吗？

副总裁人选、各部门总监是大事。

成天换人吗？

绝大部分时间，都是在干“小事”，但這些小事加起来，就是运营效果，无数小事怎么一一细分，如何一一跟进，则是“化简为繁”的武功。

这么说是不是大家明白一点了？

你非要举个反例说，“我就是那种传说中，两种武功都具备的天才！

”我也不打算反驳，我不过意思是说，有个好搭档，互相弥补一下，成功概率会高很多的！

不过我估计我这么写完就发帖，肯定会招来一顿猛砖，嘿嘿，想了想，我变通一下：初创企业，很多时候所谓“领导”，就是对市场的判断，对战略的决策；所谓“管理”很多时候代表着把产品生产出来并卖掉。

例如，井深大和沃兹尼亚克都是那种有技术洞察力天分的人，充满魅力，而对应的盛田昭夫和乔布斯，则管理内部细节和推销，乃一等一好手。

两个人互补的道理，我肯定是需要坚持的，无论如何，我知道的创业成功案例里，大多数是互相搭档，共同走过艰难的。

……

<<MBA教不了的创富课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>