

<<丹尼尔.肯尼迪方法>>

图书基本信息

## <<丹尼尔.肯尼迪方法>>

### 内容概要

这套推销信撰写系统是“奇迹制造系统”，因为有许多先前没有受过任何广告培训，没有任何相关背景或经验的人——而且也没有写作才能——他们仅仅遵循书中的步骤，把材料组合到一起，最后取得了令人惊异的成功。

自从这本书首次出版以来，出现了无数的“成功故事”，故事的主角来自几乎每一个行业和每一个销售职位。

## <<丹尼尔.肯尼迪方法>>

### 书籍目录

#### 简介

第一部分：在写第一个字之前.....

第二部分：写作程序

第1步：“进入”客户中间

第2步：“深入”你提供的东西

第3步：承认缺陷，解决问题

第4步：让你的信到达目的地

第5步：让你的信在未打开前不被扔掉

第6步：让别人愿意阅读你的信

第7步：驾驭价格怪物

第8步：致胜的撰稿技巧和策略

.....

第三部分：无所不能的销售工具

第四部分：带来百万美元收入的销售诀窍：连续进攻的威力

第五部分：“高科技”销售信函

<<丹尼尔.肯尼迪方法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>