

<<人性的弱点全集(中国版)>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集(中国版)>>

13位ISBN编号：9787801752529

10位ISBN编号：780175252X

出版时间：2005-3-1

出版时间：中国长安出版社

作者：华森

页数：229

字数：219000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点全集(中国版)>>

内容概要

戴尔·卡耐基有一个基本的观点:"一个人的成功,%15取决于专业本领,85%取决于人际关系与处事技巧."这一观点得到了人们高度重视和广泛推崇。

无数事实证明:你的专业本领往往只能给你带来1个机会,而交际本领则可以给你带来百个,千个机会,专业本领只能利用自身的力量,而交际则可以使你利用外界的无限能量。

哈佛大学为了了解人际能力在一个人的成就中所扮演的角色,曾经对贝尔实验室的顶尖科学家做过调查。

他们发现,被大家认同的杰出人才,专业能力往往不是重点,关键在于“顶尖人才有不同的人际策略,这些人会多花时间与那些在关键时刻可能有帮助的人培养良好关系,在面临问题或危机时便容易化险为夷。

”而当一位表现平平的实验员遇到棘手问题时,也会努力去请教专家,之后,却往往因没有回音而白白浪费时间。

可见,人际关系好坏何等重要。
因人际关系的好坏,主要了决于交际本领的高低。

<<人性的弱点全集(中国版)>>

作者简介

华森，现居美国。

20世纪80年代到深圳，成为深圳的“拓荒牛”之一。

1993年创办远东经济杂志社，任社长。

1996年处女作《美国梦，梦美国》由作家出版社，曾在《深圳特区报》连载，受到广泛欢迎。

1999年移居美国，由于工作关系，接触了几百位曾

<<人性的弱点全集(中国版)>>

书籍目录

前言 一分耕耘，数倍收获第1章 人性的基本弱点 1 人是感情动物 2 人都有自重感 3 贪小便宜，怕吃亏 4 官本位 5 盲目从众 6 “阴阳思想” 7 心理暗示第2章 人际交往的基本技术 1 满足他人的自重感 2 满足他人的需要 3 给帮你的人一点礼物 4 激发他人的需求 5 接受对方的好意第3章 如何推销自己，赢得朋友 第1个秘诀 让人对你“一见钟情” 第2个秘诀 称呼他人职务和名字 第3个秘诀 善于倾听他人讲话 第4个秘诀 赞美，满足他人的自重感 第5个秘诀 发现并创造双方的共同点 第6个秘诀 真诚为对方着想 第7个秘诀 谈论他人最感兴趣的 第8个秘诀 良言一句暖三冬 第9个秘诀 利用各种心理效应第4章 如何说服他人 有效方法1 用“苏格拉底”法 有效方法2 用友善的方法 有效方法3 让对方为自己着想 有效方法4 发问，让对方多谈自己 有效方法5 千万不要争论 有效方法6 间接指正对方的错误 有效方法7 如果错了，迅速承认 有效方法8 提出建议，让对方做决定 有效方法9 尽快同情对方及其观点 有效方法10 激发高尚动机 有效方法11 实在不行，试试这个吧第5章 如何改变他人

<<人性的弱点全集(中国版)>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>