

<<博弈的智慧>>

图书基本信息

书名：<<博弈的智慧>>

13位ISBN编号：9787801759689

10位ISBN编号：7801759680

出版时间：2009-4

出版时间：长安出版社发行部

作者：邢延国

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈的智慧>>

前言

人生犹如一场永不止息的博弈游戏，每一步进退都可能关系到最终的成败。

著名经济学家保罗·萨缪尔森曾经说过：“要想在现代社会做一个有文化、有见解、有能力的人，就必须对博弈论有一个大致的了解。

”其实，博弈理论自古就有，比如我国古代的《孙子兵法》就可以算是最早的一部关于博弈理论的专著。

在古代，博弈论最初主要是研究象棋、桥牌、赌博中的胜负问题，人们对博弈局势的把握只停留在经验上，没有向理论化发展。

直到20世纪初，美国著名经济学家冯·诺伊曼证明了博弈论的基本原理，这才宣告了博弈论的正式诞生。

对博弈论基本原理和方法的系统掌握，能使我们在未来对抗性更强、竞争更激烈的竞争中，开阔决策思路、减少决策失误、提高决策效率，从而大大增加成功机会；博弈还可以令我们充满智慧，令我们理性选择，令我们克制自私的天性，令我们关爱他人，令我们豁达，帮助我们在崎岖的人生之路上从容前行。

人生无处不博弈，世事如棋局，善弈者生存。

如果将博弈论与生活结合起来，那么生活中每个人如同棋手，其每一种行为如同在一张看不见的棋盘上布一个子，精明慎重的棋手们相互揣摩、相互牵制，人人争赢，下出诸多精彩纷呈、变化多端的棋局。

而博弈论正是研究棋手们“出棋”的招数与技巧，并将其系统化为一门科学。

换句话说，就是研究个体如何在错综复杂的相互影响中得出最合理的策略。

在人与人的博弈中，你必须意识到，你的上级、商业对手、亲密的朋友、乃至你未来的伴侣都是聪明而有主见的人，是关心自己利益的活生生的人，而不是被动的和中立的角色。

一方面，他们的目标常常与你的目标发生冲突；另一方面，他们当中包含着潜在的合作因素。

为了自己，也为了与他人更好地合作，每个人都有必要掌握一定的博弈策略，使你在社会生活中变得左右逢源。

用博弈论的原理和精神反观我们的生活，我们生活在一个充满博弈的世界里，人生时时皆博弈，生活处处皆博弈。

正是基于以上原因，《博弈的智慧》便应运而生了。

本书以生动有趣的文笔，将博弈知识和故事巧妙结合，用讲故事的形式将枯燥的博弈技巧表现出来：力求通过一些生活中常见实例，阐发博弈论的思想，增加了本书的趣味性、可读性及实用性。

在博弈无处不在的今天，这部知识性、实用性并举的书，能给读者朋友带来点滴帮助，将是我们最感欣慰的事！

<<博弈的智慧>>

内容概要

柏拉图说：“我们背对着山洞口静坐，对于在我们背后绵延展开的壮丽世界，我们充满想像，却一无所知。

” 职场上的员工就如这些盲目的静坐者，而职场生涯则是他们背后深邃幽暗的隧道。

面对复杂的职场关系，人们应避免误入歧途，掉进职业发展中的陷阱。

博弈是双方“斗智斗勇”的过程，也是当事人谋求长期利益最大化的基本手段。

在一种较为完善的经济制度下，对博弈双方来说都是公平的，这时要看谁更技高一筹，正所谓优胜劣汰，败者出局。

这也是商界的生存法则。

不知道从什么时候开始，“协作”、“团队精神”这样的名词开始频频出现在我们的生活之中。

我们也越来越深刻地认识到了协作的效果。

事实证明， $1+1>2$ 。

针对于这种现象，博弈论为它起了一个有趣的名字——猎鹿博弈。

<<博弈的智慧>>

书籍目录

上篇：拉开博弈的大幕 第一章 博弈：经久不衰的生存法则 何谓博弈 博弈就在我们身边
有竞局就有博弈 博弈是生存的通道 博弈就是一场对抗 形势复杂的多方博弈 理想博
弈与现实博弈 在博弈中寻找均衡点 信息决定博弈的胜败 第二章 职场博弈：一场没有硝烟
的战争 有职场就有博弈 职场实战中的博弈 考核员工时的博弈 关于价值取向的博弈
关于薪酬的博弈 员工跳槽时的博弈 第三章 情场博弈：寻找相伴一生的人 爱情需做出选
择 选择中的博弈 不做布里丹的驴子 鲜花为何插在牛粪上 设定自己的游戏规则 走
出爱情中的囚徒困境 第四章 股市博弈：没有对错，只有盈亏 股市里的天堂和地狱 用博
弈的眼光看股市 盈亏乃炒家常事 第五章 商界博弈：优胜劣汰，败者出局 第六章 困局
博弈：唯有合作才能双赢 下篇：在博弈中苦练内功 第七章 强弱博弈：柔中有刚的对决 第八章
概率博弈：赢在独到之处 第九章 重复博弈：诚信是最大的资本 第十章 斗鸡博弈：智勇双全者
胜 第十一章 猎鹿博弈：协作使利润最大化 第十二章 智猪博弈：坐享免费的午餐

<<博弈的智慧>>

章节摘录

第一章 博弈：经久不衰的生存法则何谓博弈博弈是指个人、团队或其他组织，面对一定的环境条件，在一定的约束条件下依靠自身掌握的信息，同时或先后，一次或多次从各自可能的行为或策略集合中做出自己的选择并予以实施，从中取得相应的结果或收益的过程。

博弈是一种普遍现象，在经济学中，博弈论是研究当某一经济主体的决策受到其他经济主体决策影响，同时该主体的相应决策又反过来影响其他经济主体选择时的决策以及均衡上出现的问题。

从上面的定义中可以看出，博弈包括参与人、行为、信息、策略、次序、收益、结果、均衡八项内容。

(1) 参与人。

也可称之为“博弈方”，是指博弈中独立决策并承担相应的后果，以自身利益最大化为最终目的来选择行动的决策主体。

博弈的规则一经确认，各个参与人的地位都是平等的，都必须严格按照规则来办事。

(2) 博弈行为。

指参与人所有可能的策略或行动的集合。

根据该集合的状况可分为有限博弈和无限博弈。

(3) 博弈信息。

指参与人在博弈过程中掌握的对选择策略有帮助的情报知识，特别是有关其他参与人的特征和行动方面的知识。

(4) 博弈策略。

指的是可供参与人选择的全部行为或策略的集合，即规定每个参与人在进行决策行动时可以选择的方法，以保证自身利益的最大化。

在不同博弈中可供选择的策略或行为的数量不尽相同，在同一个博弈中，不同参与人的可选策略或行为的内容和数量也通常不同，有时只有有限的几种，而有时又可能有许多种。

<<博弈的智慧>>

编辑推荐

《博弈的智慧》中博弈是人与人之间为了某些利益问题而展开的竞争与对抗。博弈源自生活，如果你细心地去观察，便会发现身边事事皆博弈，无论是柴米油盐酱醋茶的生活琐事，还是恋爱、学习或者工作的经历，博弈都在其中扮演着举足轻重的角色。如果你运用得当，便会达到四两拨千斤的效果。因此，博弈也被人们认为是经久不衰的生存法则。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>