

<<犹太人经商的66个忠告>>

图书基本信息

书名：<<犹太人经商的66个忠告>>

13位ISBN编号：9787801792938

10位ISBN编号：7801792939

出版时间：2004-6

出版时间：中国致公出版社

作者：马驰编

页数：386

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人经商的66个忠告>>

内容概要

《犹太人经商的66个忠告》一书全面地介绍了犹太人纵横商场的诀窍：从他们的自我培养自我修炼到他们的为人处事的心态；从他们的看待财富的心理到他们如何抓住商机；从他们对企业的良好管理到他们对员工的使用和培养；从他们在商场上谈判的诀窍到他们取得成功的秘诀……或许你已经在商场上驰骋多年，或许你还是初出茅庐的商界新手，再或许你在商场上取得了很大的成功，再或许你曾经屡屡失意。

这些都是过去，是历史。

这是一本全新的书，希望你能通过阅读，掌握以下要点：钻透法则：战胜逆境是犹太人经商之本；交际战术：犹太人善于做一个在商场上受欢迎的智者；冲击兵法：犹太人首先训练自己经商之脑；钱币理念：犹太人言利，却不贪利；商机谋略：犹太人总能把小机会变成大财富；经营智能：犹太人重管理的决定性作用；团队精神：犹太人信奉每个员工都有一双财富巨手；谈判策略：犹太人的口舌像刀剑；强己功夫：犹太人相信弱者总会出局。

从犹太人的这些商经里激发自己的灵感、点燃经商大智慧。

最后请记住犹太商人的一句忠告：能否拥有一颗经商的头脑，直接决定你钱袋的多少！

<<犹太人经商的66个忠告>>

书籍目录

第一章 钻透法则：战胜逆境是犹太人经商之本 1 生于忧患，死于安乐 2 目标是犹太人指航的灯塔 3 态度决定成就的高度 4 远离失败的心态 5 害怕失败，注定要失败 6 退一步海阔天空 7 身体才是真正的根本 8 善于把痛苦化为坚强 第二章 交际战术：犹太人善于做一个在商场上受欢迎的智者 9 拥有一颗善良的心 10 不断培养个人魅力 11 学会抓住希望 12 天生我才必有用 13 犹太人认为宽容是金 14 交友无成见 15 不要轻言求人 第三章 冲击兵法：犹太人首先训练自己经商之脑 16 构架良好的人际关系 17 成功从梦想开始 18 风险越大，利润越大 19 犹太人懂得认识自我 20 精明犹太人坚持不断学习 21 破除脑中桎梏 22 魅力引领成功 第四章 钱币理念：犹太人言利，却不贪利 第五章 商机谋略：犹太人总能把小机会变成大财富 第六章 经营智能：犹太人重管理的决定性作用 第七章 团队精神：犹太人信奉每个员工都有一双财富巨手 第八章 谈判策略：犹太人的口舌像刀剑 第九章 强己功夫：犹太人相信弱者总会出局

<<犹太人经商的66个忠告>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>