

<<活解活用孙子兵法>>

图书基本信息

书名：<<活解活用孙子兵法>>

13位ISBN编号：9787801794383

10位ISBN编号：7801794389

出版时间：2005-9

出版时间：中国致公出版社

作者：司马智人

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;活解活用孙子兵法&gt;&gt;

## 内容概要

人的一生总会经历不少事情，大到国事、天下事，小到家事、私事。

但是为什么有些人能够游刃有余，纵横捭阖，而有些人却处处碰壁，举步维艰呢？研究之下，大凡成功者，必然富有智慧，掌握策略，方法得当。

2500年前的《孙子兵法》，随着时光的流逝，不但没有削减其光彩，反而超越时空在各个领域、各个国度发出越来越耀眼的光芒。

2500年中，大凡有作为的军事家、政治家，没有不熟读《孙子兵法》的。

“治世之能臣，乱世之奸雄”曹操，深爱此书，用心作注，他的《孙子注》颇为后人称道。

唐太宗、宋仁宗、明代大儒王阳明、丞相张居正、清人朱墉都曾力主学习此书。

在国外，对《孙子兵法》更是推崇备至。

法国著名政治家、军事家拿破仑，在兵败滑铁卢之后，偶然得见《孙子兵法》，无限感慨地说：“如果二十年前能见到《孙子兵法》，历史将会是另外一个结局。

”美国西点军校，一直把《孙子兵法》定为必读教科书。

《孙子兵法》是一部奇书，是中华民族引为骄傲的文化经典。

古今中外，无数的军事家把此书奉为致胜的法宝，自不必说；令人惊叹的是，众多的政治家、商人、文人学者以至体育专家也纷纷把它作为智慧的宝库，从中寻求启迪。

《孙子兵法》一书之所以能得到各行各业的垂青，就在于它理论精深，思维精密，法则精妙，通篇闪耀着朴素的唯物论和辩证法的光辉，在方法论上具有无可争议的普遍而长远的指导意义。

此书系统阐发人类社会最激烈的斗争——军事斗争的规律及其运用，其思想对从政、经商、公关、乃至人际交往等行为都具有现实的参考作用。

《孙子兵法》共分为十三篇：始计篇、作战篇、谋攻篇、军形篇、兵势篇、虚实篇、军争篇、九变篇、行军篇、地形篇、九部分。

书中保留了经典原著的核心内容，让读者领略《孙子兵法》的原汁原味；接下来的译文部分则将原典翻译为现代文，让读者更直接地理解原典的意思；解读则是阐述这些兵法如何与现实生活相结合，告诉读者如何应用于实际；最后，通过对大量的案例的分析，加深读者对这些策略的领会。

本书最大的特点就是理论结合实际，既有对原典的理论分析，又有实际的案例进行参考。

从而达到活解“兵法”并活用“兵法”的目的。

这些案例和应用方法涉及现代生活的方方面面，让读者感觉到《孙子兵法》不是高深莫测的天书，也不是只能用于军事战争，而可以为我们所理解和掌握，切实应用于我们的现实生活。

现代社会复杂多变，需要我们掌握和运用更多的方法和策略，而《孙子兵法》所揭示的原理非常适合于这些需要。

“授之以鱼，享用一顿；授之以渔，享用终生”，希望本书也能把《孙子兵法》这个绝好的“渔”的工具和方法交到你手里，并让你享用终生。

《孙子兵法》——美国西点军校指定必读教科书，备受中外无数军事家推崇的致胜法宝。

人的一生，为什么有些人能够游刃有余，纵横捭阖，而有些人却处处碰壁，举步维艰呢？怎样才能掌握人际攻防秘要、经营妙算呢？

全书通过阐述兵法，对大量案例进行分析，让你汲取智慧，收获人心，指挥若定，在每次拍板时都能作出最佳的选择。

## &lt;&lt;活解活用孙子兵法&gt;&gt;

## 书籍目录

第一篇 始计篇 张仪智胜楚王获财宝 李世民出其不意克敌制胜 恩旺巧妙策划占台湾 碧桂园借局布势搞活楼盘 宗庆后出其不意创娃哈哈 西南航空知己知彼异军突起 阿宁创意赢市场

第二篇 作战篇 北魏速战取胜大夏 朱元璋英明决策成霸业 “雅客V9”促销广告迅速抢位 真视“勇者”胜对手 “超越”“抢先”取领先优势 波音知人创辉煌 卡里尔勤思设计空调 沃尔玛快速扩张胜对手 英方暗转资产避责任

第三篇 谋攻篇 烛之武游说瓦解秦晋同盟 陈平巧用王后脱险 徐世昌善用关系登宝座 李嘉诚敏锐预见事业有成 AC集团投资引人才 莱卡发挥团队经营企业 卡尔抓住顾客心理挽救斯航 艾柯卡使用人才获成功

第四篇 军形篇 隋文帝创造机会统一大业 李晓华冷饮机上赚大钱 “汇仁”科研营销实现裂变 海尔文化揽人才 小平浪平行为决定企业发展 大宇企业文化助腾飞 沃尔玛特色管理创辉煌 韦尔奇重视员工铸辉煌

第五篇 兵势篇 孟尝君用所长保性命 陈胜抓机会揭竿起 李嘉诚审时度势称霸地产 兰德广告制胜成楷模 杜戴拉巧寻契机进入石油业 英特尔把握趋势重定位 冯景禧用人所长成事业 宝洁创意营销造金牌 万宝路借宣传回生 林肯善抓空隙击败对手

第六篇 虚实篇 孙膑出谋赢赛马 两宫真假结合谋政变 夏完淳避实就虚难承畴 长虹转危为安树形象 顶新暗渡陈仓谋发展 大龙抓空档扬名声 两公司虚实打胜战 日商制假象获利 诺基亚扬长避短散分险 返券笑里藏刀抓顾客

第七篇 军争篇 张裕苦心经营获成功 藤田田主动创新引导消费 康柏降价抢市场 东芝绕道进美国市场 密特朗以退为进东山再起 松下寻找市场助成长 微软“以迂为直”救“苹果” 惠普变化中求发展

第八篇 九变篇 嬴政关键时刻出猛招 商家挂羊头卖狗肉销售 王凯杰错卖服装得意外 西尔斯灵活应变“百货王” 德士古灵活机动经营公司 葛罗天智对突变 英特尔危机中寻转折

第九篇 行军篇 李广关心属下抵匈奴 海尔伍德激发员工理企业 詹姆斯·林借股东做生意 两人合伙创苹果 克里斯蒂信任经商 罗斯福巧妙平息怒气 阿萨精简机构经营有方 戴尔直销寻捷径 艾柯卡“挖”人取胜

第十篇 地形篇 秦始皇轻重缓急统大业 纪晓岚智辩脱险 老先生因时而异对陈毅 兄弟联手赚群众 可口可乐沉稳对危机 佩雷尔曼收购征商场 卡赛尼手工致富经 第一兰德改变规则创优势 特奥改良经验找出路

第十一篇 九地篇 晏子敌中要害坚决反击 张弓强化管理搞活企业 红塔山“以质取胜”成明星 海王攻心创佳绩 奔驰“质量”“奔”成功 马克·吐温言简意赅 苹果抓“软肋”赢市场 赫尔岑射人先射马 施乐“顾客中心”重振雄风

第十二篇 火攻篇 唐太宗临机奇招制强敌 武则天制衡成终结 委员长合影示恩宠 双汇广告闯进天安门广场 永安堂广告扬名 绅士西服折扣出猛招 飞利浦改革求发展 戈苏塔违规宣传气百事 通用直面竞争创佳绩

第十三篇 用间篇 王允用间杀董卓 石勒问除王浚 皇太极反问杀明将 柯达借鉴对手重占市场 巧克力引发间谍大战 IBM用间胜对手

## &lt;&lt;活解活用孙子兵法&gt;&gt;

## 章节摘录

朱元璋英明决策成霸业 作为一名领导者，果敢决断，在一定程度上，就是争得了时间，争得了 一切。

朱元璋在应天建立战略根据地后，提出基本国策为：高筑墙，广积粮， 缓称王。

”此一决策对明朝初年的巩固与发展起了重大作用。

“高筑墙，广积粮，缓称王。

”这一重大战略决策，是老儒朱升为朱元 璋谋划的。

朱升提出的战略，集政治、军事于一体，用非常精辟的语言，准 确、全面、深刻地指明了朱元璋在相当长一段时期内的战略方向。

朱元璋闻 言大喜，全盘采纳了这个战略。

高筑墙，首先是指要有一个强大和巩固的战略根据地。

战争是人力、物 力的较量，人力、物力的来源离不开牢固的后方补给。

因此，能否建立一个 强大巩固的战略根据地，就关系到朱元璋的部队能否在元军和群雄割据势力 的包围中站稳脚跟，求得发展，至少是立于不败之地的根本所在。

朱元璋选 择应天及周围地区作为战略根据地来“高筑墙”是比较得当的。

一是应天与 淮右连成一气，唇齿相依，朱元璋及其主要将领和谋士多是淮右人，下级军 官与士卒也大多来自这一地区。

立应天，淮右为本，大部分将帅、士卒为保 卫家乡而战，无疑可以激发参战的热情，对稳定军心十分有利。

二是应天临 江依山，周围多丘陵，地形十分险要，是东南地区的军事重镇，历来为兵家 必争之地。

据应天，可瞰制江淮和浙北。

三是应天及其周围地区经济发达， 物产丰富，支持战争的潜力十分巨大。

朱元璋对建设战略根据地给予了极大 的关注，在采纳朱升的战略以后一年多的时间里，他在自己的势力范围边缘 地带所采取的军事行动，都是从稳定、巩固应天的需要出发的。

尔后，对应 天本身的城防也进行了大力加固。

后来，朱元璋就是在应天以固若金汤的城 防，抵挡住了比自己强大得多的陈友谅的10万舟师。

在统一战争的全过程中 ，以应天为中心的根据地一直没有受到严重的外来威胁，又为战争提供了极 大的支持。

这都说明朱元璋在建设强大的、巩固的根据地方面是非常成功的 。

高筑墙，也是指必须建立一支强大的武装力量。

这支武装力量不是仅仅 用来防卫的，主要的是用来主动进攻的。

其一，建设一个稳定、巩固的战略 根据地，其本身就包括了必须有一支强大的武装力量。

否则，在群雄割据势 力的包围之下，任何根据地也是不可能存在的。

因此，战略根据地的稳定和 巩固，首要的、关键的条件就是必须有一支强大的武装力量，才能保障政治 、经济和其他建设顺利地进行。

其二，朱元璋及其将领谋士们并不是鼠目寸 光，安于现状，满足既得利益而无远大抱负的领导集团。

朱升的战略之所以 很快被朱元璋采纳，是因为朱元璋早就有欲图大计、平定天下的远大抱负。

那么，建立一支强大的武装力量的根本目的，就不仅仅是为了满足保卫根据 地，更主要的还是为了满足战略进攻的需要。

广积粮。

朱元璋占据的江淮地区盛产粮食，按理说粮食不应该成为一个 问题，为什么还要广积粮呢？元末的江淮自然灾害十分严重，而且次数较多 ，持续的年头又长，使这个粮仓变成了缺米之仓。

许多劳动群众连自己都吃 不上饭，哪里还能拿出粮食来支持起义军呢？面对这种状况，朱元璋制订了 “且耕且战”制度。

## &lt;&lt;活解活用孙子兵法&gt;&gt;

他任命元军降将康茂才为都水营田使，由其负责兴修水利，要求做到高地不怕旱，洼地不怕涝。接着下令各部队都要在驻地开垦荒地，种植粮食，并且立下章程，规定以产量的多少来决定赏罚。

要求各部队的生产除了供给自身的需要外，还要做到有存粮。

经过几年的努力，终于使朱元璋彻底改变了缺乏粮草的局面。

他的部队丰衣足食，对战斗力的提高起到了关键性的作用。

“且耕且战”实际上就是屯田制度，并非朱元璋独创，而是由来已久。

但是这一制度被朱元璋运用得如此彻底，如此全面，如此持久，解决了如此庞大的军队的粮食所需，支持了如此持久的统一战争，可以说在朱元璋以前的历史上是绝无仅有的。

缓称王。

其根本目的就是为了最大限度地减少己方独立反元的政治色彩，最大限度地降低元王朝对己方的关注程度，避免或大大减少过早与元军主力以及强劲诸侯军队决战的可能性，从而有利于保存自己，积蓄实力，求得稳步发展。

为此，朱元璋在形式上一直对小明王保持臣属关系，使用的是宋政权的龙凤年号，打的是红巾军的红色战旗，连斗争口号也不改变。

朱元璋担任的职务，从江南行省平章到后来的吴国公，都是小明王敕封的。

直到消灭陈友谅，北方红巾军也失败以后，他才称吴王，但发布文告，第一句话还写“皇帝圣旨，吴王今旨”，表示自己仍是小明王的臣属，免得引人注目，遭受打击。

元王朝苦于力量不足，只能对目标大、影响广的自立政权首先实施重点打击，光这类政权就有三四个，根本顾不上对付朱元璋这类附属于某一政权的势力。

朱元璋正是抓住了这种有利的客观形势，加强扩展地盘，壮大力量，成为统一战争的主宰者。

缓称王不是不称王，关键在于选择有利时机。

元至正二十四年(公元1334年)的军事形势对朱元璋集团十分有利：北面的宋政权已经名存实亡，即使反目，也已不足为虑。

元军主力在与宋军的决战中大伤元气，又陷入内战之中，无力南进。

反元阵营中势力最为强大的大汉政权已经被朱元璋消灭。

东面的张士诚已属惊弓之鸟，处于明显的劣势。

四川的明五珍安于现状，没有远图，构不成大的威胁。

依据这种客观形势。

朱元璋凭借广阔的版图、强大的军队，公开表明自己的政治意图而自立为王是非常适宜的。

“高筑墙，广积粮，缓称王”，是一个非常英明正确的宏观决策，它引导朱元璋集团从胜利走向胜利。

至正二十八年(公元1368年)正月，就在徐达统领北伐大军攻克山东的凯歌声中，朱元璋在应天登上帝位，国号大明，建元洪武。

善于根据现状判断，果敢决策，是万事成败的关键。

## <<活解活用孙子兵法>>

### 编辑推荐

《孙子兵法》——美国西点军校指定必读教科书，备受中外无数军事家推崇的致胜法宝。

人的一生，为什么有些人能够游刃有余，纵横捭阖，而有些人却处处碰壁，举步维艰呢？怎样才能掌握人际攻防秘要、经营妙算呢？

全书通过阐述兵法，对大量案例进行分析，让你汲取智慧，收获人心，指挥若定，在每次拍板时都能作出最佳的选择。

<<活解活用孙子兵法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>