

<<搞定你的客户-销售高手必备的55个>>

图书基本信息

书名：<<搞定你的客户-销售高手必备的55个方法>>

13位ISBN编号：9787801795120

10位ISBN编号：7801795121

出版时间：2006年10月1日

出版时间：中国致公出版社

作者：卓一

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<搞定你的客户-销售高手必备的55个>>

内容概要

成败由人，销售手段分高下；深浅有度，客户心理细揣摩！

本书撷取了推销员日常工作中常见的却又被许多推销员熟视无睹的55个推销方法，并加以条理化和逻辑化。

这是一本让你成为销售高手必备的《圣经》——55个制胜秘招，绝对令你的销售功力大增！

从今天起，你便拥有了让你的客户群成倍增长的法宝和魔力！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>