

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

图书基本信息

书名：<<成功男人这样说话办事交朋友>>

13位ISBN编号：9787801797193

10位ISBN编号：7801797191

出版时间：1970-1

出版时间：中国致公

作者：马银文

页数：308

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

前言

当今社会，竞争日趋激烈，每个男人都承受着生活所带来的巨大压力，都强烈地渴望事业的成功与辉煌，生活的幸福与美满。

可就是有的男人四处碰壁，一无所获，终生碌碌无为；而有的男人却如鱼得水，一帆风顺。

这其中的差异就在于说话、办事、交朋友的学问上。

生为男儿身，谁不想在风云激荡的创业路上创造奇迹？

谁不想在纷繁芜杂的人际关系中游刃有余？

谁不想在人才济济的职场上出类拔萃？

成功是所有男人一生的渴望，但却很少有人能够静下心来思量一下成功男人的思考方式、行为特点等。

因为成功的道路虽然不能复制，但是成功是有模式可循的，正所谓“成功自有道”。

我们完全可以通过向成功男人学习，来提升自己的成功能力。

有人说，一个男人说话、办事、交朋友的方式，就决定了他的成功与否。

那么，成功的男人在这些方面有什么特别的地方呢？

成功的男人有性格，对任何事都很有耐心，不达目的不罢休，比平常的人更多一份耐心处理好每一件细小而繁杂的事；成功男人给人胸有成竹乐观的印象，一般人猜不透他在想什么；成功男人待人老练稳重，举重若轻，区别有致，能控制属于自己的局面；成功男人处事谨慎，注重平常积累，遇事能够理智分析化解。

除此之外，更多的事实证明，一个与成功失之交臂的男人，并不是缺乏成功的智慧和勇气，而是在说话、办事、交朋友上没有找到正确的方法，不能在社交中左右逢源。

说话、办事、交朋友的能力，是一个男人获得社会认同、上司赏识、下属拥戴、同事喜欢、朋友帮助和恋人爱恋的最有效的手段。

这样的男人，不仅能将易事办好，而且能将难事办成，更有足够的力量掌控事情发展的趋势和局面。

本书希望通过向广大男性读者介绍一些成功男人在说话、办事、交朋友方面的经验，让渴望成功或已经走在成功道路上的男人们明白：男人成功离不开口吐莲花的好口才；离不开察言观色的攻心手段；更离不开良好的人脉关系。

我们也希望：每一个阅读本书的男人，都能在其中找到破解人生成功的密码。

以成功的男人为榜样，你也将成为成功的男人！

愿本书伴您早日登上成功的巅峰！

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

内容概要

行走社会的基本功，拓展前途的杀手锏，事业成功的点金石。
说话、办事、交朋友的能力，是一个男人获得社会认同、上司赏识、下属拥戴、同事欢迎、朋友帮助和恋人爱恋的最有效的手段。

成功的男人具备很多优秀的特征：能力、智慧、人脉、魄力...但更多的是体现在说话、办事、交朋友的手腕上。

可以说，一个男人说话办事和交朋友的能力大小，就能决定他成功与否。

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

书籍目录

第一章 口吐莲花，成功男人的口才魅力1. “腹有诗书”才能言如泉涌2. 三寸之舌强于百万之师3. 以满足对方虚荣心的话题，作为交流的突破口4. “心机”男人妙补失言5. 话不在多，在于能否说到对方心里去6. 准备好了再开口，才能事半功倍7. 好口才是男人成功的第一要素第二章 精于说服，说服力是男人成事的关键1. 成功说动人心，首先自己要有自信2. 成功男人说服、诱导有技巧3. 聪明地点醒合伙人4. 懂得利用说服的辅助手段——表情和声调5. 将心比心，和对方站在一起6. 以退为进，换取对方点头7. 让对方迷失方向，糊里糊涂中被牵着走8. 不要将自己的意见强加给别人9. 晓之以理服人心，用心说服不压服第三章 巧于沟通，是男人事业成功的必要条件1. 抓住对方心理进行沟通2. 善于倾听，了解对方的真实意图3. 站在对方的立场，自然不沟而通4. 熟悉对方语言，可以避免沟通南辕北辙5. 对方听得进去，是沟通的首要条件6. 与下属沟通不要依赖电话、网络7. 沟通能力决定男人在职场上的位置8. 听取别人的意见，学会与人沟通9. 打造多方向的沟通渠道第四章 会戴高帽，成功男人掌握的上等“恭维术”1. 动心先动情，赞美是办事前博人好感的良策2. 让对方得意，你的恭维就是成功的3. 不露痕迹地给人一顶高帽子戴4. 激励员工是对下属最好的赞美5. 应酬时不可少恭维之词6. 想要他怎么做，就把他标榜成什么样的人7. 遇物加钱，逢人减岁8. 肯定对方的成绩，是最有效的赞美9. 成功男人更懂得甜言蜜语的妙处10. 瞄准他最想被称赞的地方，进行恭维第五章 幽默风趣，为男人的舌头“镀”上一层金1. 幽默能升华男人的魅力2. 身在高位更需要自嘲3. 借用幽默发挥亲和力4. 会开玩笑的男人才有魅力5. 看领袖人物如何应付难缠问题6. 幽默亦有度，成功男人的玩笑很得体7. 谈吐诙谐让男人更受欢迎8. 恰当的幽默才能在别人心中留下好印象9. 不能忽视幽默的“战斗力”10. 成功男人常用的几种幽默技巧第六章 形象至上，男人的好形象是成功办事的一半1. 良好的第一印象，是成功办事的第一步2. 人靠衣服马靠鞍，成功男人要穿出身份3. 袖扣是精品男人的专属珠宝4. 成功男士穿正装要注意细节5. 修饰那些让女人讨厌的形象6. 男人也需要美容7. 打造属于男人们的强健美8. 成功男人更需要绅士风度9. 微笑着的成功男人第七章 察言观色，求人办事攻心为上1. 感情投资，让下属为你所用2. 真情加礼物，收买客户心3. 给朋友一个台阶下4. 你想别人怎样对你，就怎样对别人5. 以情动人，请客吃饭不能少6. 送礼要送到人心坎里7. 与人交往善“读心”8. 小心口无遮拦得罪人9. 攻心是最好的办事手段第八章 进退有度，善于变通2. 遇到难缠的小人，用忍耐等待峰回路转3. 直接反对，并不能证明你是对的4. 调整事业方向，赢得柳暗花明5. “树挪死，人挪活”做人要学会变通6. 总会有别的办法可以办到7. 积极思考，办法是想出来的8. 不是只有努力工作才能挣到钱第九章 精于合作，单枪匹马不是成功男人办事的风格1. 在职场合作，胜于你死我活的拼杀2. 携手合作共创“双赢”局面3. 与对手同存共进4. 与朋友合作，要公私分明5. 协作精神，成功男人不能忽略的责任6. 绕过竞争，争取合作7. 学习合作意识，培养合作能力8. 与公司同呼吸共命运9. 卓越的团队精神是必不可少的战斗力10. 成功男人不会靠一个人的力量去完成任务第十章 “势利”交友，成功男人善于结交有用的朋友1. 和你知道的最优秀的人为伍2. 制造跟地位高的人接触的机会3. 男人的成功，从跟对老师开始4. 成功男人的一生中，不能缺少共患难的真朋友5. 向有钱的朋友学习致富经验6. 把上司培养成升职路上最亲密的朋友7. 不经意间结交的小人物，也能有大用处8. 不能不交的10种朋友第十一章 扩大圈子，成功男人具有积累人脉的能力1. 与各种不同性格的人，灵活地相处2. 积极发展潜在的关系网3. 有目标地拓展你所缺少的人际资源4. 把朋友的朋友，发展成自己的朋友5. 通过外国朋友，打开人脉的地域局限6. 关心他人，会收获更多朋友7. 借助活跃气氛的机会，与陌生人套交情8. 诚实守信，广结天下宾朋9. 少个敌人，多个朋友第十二章 善用人情，先交朋友后办事1. 成功男人要善借朋友之力2. 先成朋友再办事3. 与朋友建立利益同盟，借其之力成己之实4. 求人之前先寒暄，有了交情好办事5. 不能透支人情来办事6. 事后致谢，朋友才会愿意帮你第二次7. 求朋友办事，不能强人所难8. 让老乡帮你敲开办事的门9. 陷人人脉孤岛，办事将举步维艰参考书目

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

章节摘录

2. 人靠衣服马靠鞍，成功男人要穿出身份“人靠衣裳，马靠鞍，菩萨也要金缕装。

”就连厂家都知道出售商品要注意包装。

只要包装得好，洗发水可以卖贵一点；包装差一点，同样的“液体”只能当做清洗之用。

尽管两者的成分可能相差无几，但价格却可能差出一大截儿。

所以在先敬罗衣后敬人的人际场，成功男人在衣着方面，也不得不加以考究。

其实衣服本身就是一个成功男人的外“包装”，当然需要好好下点工夫，以提高自己的身价和地位。

注意穿着，不一定要穿上最流行、最时髦的衣服，只要穿着整洁，合适你的性格和体型就可以了，不要太在乎是新是旧，材质是好是坏。

在出门之前，我们应该对自己问这样几个问题：鞋擦过了没有？

衬衣的扣子扣好了没有？

胡须剃了没有？

梳好头发没有？

不要对这些小的细节粗心大意。

很多时候，你的第一印象就是被它们所破坏的。

当然，对于成功男人来说最重要的还是衣装不能太随便、没情趣。

男人不能还抱着不需要打扮自己的旧观念不放。

男人的服装式样比较少，这就更要注意细节和搭配，特别是颜色和款式的搭配，穿出自己的个性。

成功男装最普遍的是西装，许多男人都认为这再普通不过，套上身便行。

其实不然，西装的涵义较以前大为讲究和拓展了。

如果出席酒会、会谈等社交正式场合，应穿上正统西装。

在面料上，正统西装的面料要求较为考究，可以是轻柔的羊毛呢，精良的厚粗呢或是精纺的毛、涤、棉麻等织料。

一般而言，垂感很好的面料令男人穿上舒适潇洒，尤其近年来风行的休闲服西装很适于日常生活或假日时光，也打破了传统西服的拘谨沉闷，柔和性是其最大特点。

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

编辑推荐

《成功男人这样说话办事交朋友》是成就男人生活与事业的经典读本。
行走社会的基本功。
拓展前途的杀手锏。
事业成功的点金石。

<<成功男人这样说话办事交朋友>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>