

<<有一种策略叫隐忍>>

图书基本信息

书名：<<有一种策略叫隐忍>>

13位ISBN编号：9787801797414

10位ISBN编号：7801797418

出版时间：2008-11

出版时间：中国致公出版社

作者：余洁

页数：286

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<有一种策略叫隐忍>>

前言

古人曰：“蜀道难，难于上青天”，如今是“做人难，难于上青天。”这绝对不是夸大其词，而在现实生活中也的确就是这样。

今天，科学技术飞速发展，人类已经能够进入太空、“重造”物种，已经能够创造出许多匪夷所思的奇迹。

但是，人依然是人，还要做人做事。

人们一直在讲做人做事的方法、秘笈、绝招，这终究不能诠释做人处事之道。

本书的价值在于其实用功能，内容通俗易懂，能够渗透到工作中、生活中去。

工作中，与同事相处是在所难免的，而同事间的关系恰巧是人际关系中，较为复杂的关系之一。一句话或一种行为做得不到位，就

<<有一种策略叫隐忍>>

内容概要

本书的价值在于其实用功能，内容通俗易懂，能够渗透到工作中、生活中去。

工作中，与同事相处是在所难免的，而同事间的关系恰巧是人际关系中，较为复杂的关系之一。一句话或一种行为做得不到位，就有可能为自己带来不必要的麻烦。

生活中，处理人际交往中存在的问题，也让人们伤透了脑筋，毕竟是“江湖”险恶。

俗话说得好：“人在江湖飘，哪有不挨刀。”

而这正是对做人难最好的诠释，不管你是说错了话、交错了朋友或是防范心理不够强等，都可能招致灾祸。

为此，许多人大叹“做人难，难做人”。

其实，做人并没有人们想象的这般复杂，只是还没有找准方法。

<<有一种策略叫隐忍>>

书籍目录

第一章 进退有度，明哲保身 1.切莫“抬杠争风”，最好“笑脸相迎” 2.关键时刻以“知之”对“不知” 3.小事多糊涂，大事不含糊 4.不可意气用事，不妨三思而行 5.把花环戴在别人头上 6.适时示弱，避免逞强 7.得意时，心扬神不扬 8.切忌恃才放旷，还需胸有城府 9.大勇若怯，大智若愚 10.不显山露水，以假面孔示人 11.宠辱不惊，居功不傲 12.该藏则藏，该露则露 13.保持沉默，避免祸水上身

第二章 多结人缘，少结人怨 1.微笑待人，方便自己 2.与其固执强争，不如以理对之 3.得饶人处且饶人 4.忧他人之忧，为自己铺路 5.与其“乘人之危”，不如成人之美 6.友善待人，人人为你所用 7.多点人情味儿，味淡情却浓 8.真诚对人，酌情对事 9.留住别人的恩惠，忘却他人的过错 10.说他人爱听的，做他人想做的 11.要想自己有面子，先给别人留面子 12.宽厚容人，慈心结人 13.夫妻无隔夜仇，宽容是制胜之宝

第三章 不存害人之想，可有防人之心

第四章 管好嘴巴，免生事端

第五章 事留余地，人留退路

第六章 及时感情投资，提防资源匮乏

第七章 做人不可势利，但要讲究实际

第八章 明方圆之道，懂做人心机

主要参考文献

<<有一种策略叫隐忍>>

章节摘录

第一章 进退有度 明哲保身1.切莫“抬杠争风”，最好“笑脸相迎”在现实生活中，很多人都喜欢在他人面前显贵，展示自己的“才华”，于是，便喜欢上了抬杠。

凡事都要与他人争个你死我活，非要分出个胜负输赢，目的是让别人知道自己的智慧有多么高，显示自己是个多么有想法、多么厉害的人。

要知道这样做的结果是自毁前程、自堵退路。

喜欢抬杠的人，不分何时何地，只要一搭上话题，马上就针锋相对，不管别人说什么，他们总要予以反驳。

当你说“是”时，他们一定要说“否”；当你说“否”的时候，他们又会说“是”了。

总之，事事都要出风头，时时都想显示自己。

实际上，这样的人并不一定是才华横溢的人，而很可能是胸无点墨、脑袋空空没有主见的人。

这种与人抬杠争风的做法，并不是智者所为。

凡事都想抢占上风的人，在与人抬杠时，都摆出一副不把别人逼进死胡同誓不罢休的架势，下场不用说，大家也都极清楚。

喜欢与人抬杠的人不知道他们有没有想过，你与他人抬杠时，自己的虚荣心得到了满足，而别人会是怎样的感受呢？喜欢抬杠的人大都没有意识到这一点。

在生活中，与人争风的人，在别人眼里只是一个跳梁小丑，难成什么大气候。

在工作中，这种不良习惯也会使你与同事们产生隔阂，没有人愿意给你提好的意见或建议。

原本是好人的你，一旦不幸染上抬杠的坏毛病，朋友、同事都将会远离你。

<<有一种策略叫隐忍>>

编辑推荐

《有一种策略叫隐忍》由中国致公出版社出版。
进退有度，明哲保身多结人缘，少结人怨不存害人之想，可有防人之心管好嘴巴，免生事端事留余地，人留退路及时感情投资，提防资源匮乏做人不可势利，伸要讲究实际明方圆之道，懂做人心机

<<有一种策略叫隐忍>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>