

<<人性的弱点全集>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787801798848

10位ISBN编号：7801798848

出版时间：2009-12

出版时间：中国致公出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：388

译者：陈昊

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点全集>>

前言

20世纪以来，美国的出版界所出版的图书有几十万种，但是这些图书大都枯燥乏味，有许多都是赔本买卖。

一位世界上最大书店的经理最近就告诉我，说尽管他的公司有75年的出版经验，但是每出版8本书，就有7本是赔本的。

既然如此，我为什么还敢冒险再写一本书呢？

而且在我写完之后，读者又何必必要花时间和精力去读它呢？

这两个问题当然都很有道理，就让我来——回答你吧！

为了解释清楚我写这本书的理由和经过，我要简单地提到罗维尔·托马斯在本书的前言中谈到的几个事实。

从1912年开始，我就在纽约为那些职业和专业男士及女士们开教育课程。

我最初只开了关于演讲的课程，这种课程主要是用实际经验来训练成年人，使他们敢于在商业谈判和公共场合中自如地表达自我，以便更清楚、更有效、更镇定地发表他们的意见。

经过一段时间的实践之后，我逐渐发现这些人虽然需要接受训练以提高他们的演讲能力，但是他们更需要在日常事务和人际交往中提高与人相处的能力。

我逐渐发现，我本人也非常需要这种训练。

当我现在回忆起当时的情形时，我就会对自己贫乏的知识感到惶恐不安。

我真希望在20年前就读到这么一本书，提高自己在这方面的技能，那时这会是一件珍宝！

假如你是一位商人，那么你所面临的最大困难将是如何与人打交道。

不过即使你是一位会计，或者是一位家庭主妇、建筑师或工程师，情况也同样是如此。

几年前，由卡耐基基金会赞助的一项调查研究显示了一个极其重要的事实：即使在工程技术工作方面，一个人所获得的高额薪水中，也只有不到15%是因为他的技术知识，而其他的85%则是因为他的人际交往，也就是他的个人品质和才能的发挥。

我于每个季度在费城的工程师俱乐部开设讲座已经持续许多年了，同时我还在美国的电机工程学会纽约分会开办了讲座，大约有超过1500人听过我的讲座。

经过多年的观察，我发现到我这里来听课的工程师中，获得最高报酬的并不是那些专业知识最多的人。

你看，我们可以每周花费25元到50元。

雇用工程、会计、建筑和其他专业方面的技术人才，在社会上这种人才多的是；但是除了技术知识之外，又善于表达自己的内心思想、同时又具备领导才能和激发他人才能的能力的人，他们的收入必然会比其他人高。

“石油大亨”洛克菲勒在他的事业达到巅峰的时候，曾这样说：“如何与他人打交道的能力，也是一种可以购买的商品，这正如同糖和咖啡一样。

我愿意付出任何代价来购买这种能力。

”难道你不赞同大学中开设这种课程，来开发这个世界上最宝贵的能力吗？

这种课程是如此实用而且需求迫切。

但是直到我写这本书之前，我还没有发现有哪所大学开设了这种课程。

芝加哥大学和另外一所著名院校曾经做过一项耗资2.5万美元的调查，以考察成年人究竟关心哪些事情。

这次调查花了两年时间。

调查的最后部分是在康涅狄格州的米利顿进行的。

这是一个典型的美国城镇。

镇上的每个成年人都接受了调查，他们回答了156个问题，例如“你的职业和专业是什么？”

”“你的教育程度如何？”

”“你如何打发闲暇时间？”

”“你有多少收入？”

<<人性的弱点全集>>

” “你有什么爱好？

” “你的志向是什么？

” “你有什么问题？

” “你最喜欢什么学科？

”调查表明，成年人最关心的是健康。

接下来的问题就是人，包括如何了解人、如何与人相处、如何让别人喜欢你、如何使别人赞同你的意见，等等。

于是，这个调查组织决定专门为成年人开设这样一门课程，以帮助人们解决这些问题。

虽然他们尽了最大的努力来寻找有关教材，但是什么也没有找到。

他们最后找到一位世界著名的成人教育专家，问他有哪些书适合成年人的这些需求。

这位权威人士回答说：“没有。

我知道这些成年人需要什么，但是他们所需要的书至今还没有人写过。

” 但据我所知，他的话是对的，因为我自己也花了许多时间寻找关于人际关系方面的实用书，但是一直没有找到。

<<人性的弱点全集>>

内容概要

与人相处的基本技巧、如果你想要采蜜，就别踢翻蜂房、与人相处的大秘诀、这么做你将拥有整个世界，不这么做你会终生孤寂、做真正的自己、没有良好的工作习惯、什么使你疲劳，该怎么办、报复的代价、学会感恩、珍惜你所拥有的、如果你有一个柠檬，那就把它做成一杯柠檬汁吧、两周内摆脱忧郁等等。

<<人性的弱点全集>>

作者简介

戴尔·卡耐基 戴尔·卡耐基（Dale Carnegie，1888-1955年），被誉为是20世纪最伟大的心灵导师。

戴尔·卡耐基利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过演讲和书籍唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成功。

戴尔·卡耐基是20世纪最伟大的成功学大师，美国现代成人教育之父。

卡耐基在实践的基础上撰写而成的著作，是20世纪最畅销的成功励志经典。

其主要代表作有：《沟通的艺术》《人性的弱点》《人性的优点》《演讲的艺术》《美好的人生》《快乐的人生》《伟大的人物》和《人性的光辉》。

这些书出版之后，立即风靡全球，先后被译成几十种文字，被誉为“人类出版史上的奇迹”。

他一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。

千千万万的人从卡耐基的教育中获益。

<<人性的弱点全集>>

书籍目录

- 第一篇与人相处的基本技巧 1. 如果你想要采蜜, 就别踢翻蜂房 2. 与人相处的大秘诀 3. 这么做你将拥有整个世界, 不这么做你会终生孤寂。
- 第二篇做真正的自己 1. 做真正的自己 2. 没有良好的工作习惯 3. 什么使你疲劳, 该怎么办 4. 报复的代价 5. 学会感恩 6. 珍惜你所拥有的 7. 如果你有一个柠檬, 那就把它做成一杯柠檬汁吧 8. 两周内摆脱忧郁 9. 不去理睬不合理的批评 10. 尽力而为, 避开非难 11. 记录下所做的蠢事
- 第三篇如何让人喜欢你 1. 这么做, 你将处处受人欢迎 2. 给人留下良好印象的简单方法 3. 如果你不这么做, 你将面临麻烦 4. 成为优秀谈话者的简易方法 5. 怎样使人对你感兴趣 6. 怎样使人快速喜欢你
- 第四篇如何赢得他人的赞同 1. 怎样在争辩中获益 2. 怎样避免树敌 3. 迅速承认错误 4. 踏上理智的坦途 5. “是”的魔力 6. 怎样与抱怨者结交 7. 怎样与人愉快合作 8. 何不换个角度看问题 9. 满足别人渴望同情的需要 10. 高尚动机的影响力 11. 戏剧化你的主意 12. 没有办法, 试试它
- 第五篇如何更好地说服他人 1. 找一个好的开始 2. 怎样批评不惹人恨 3. 先要讲出自己的错误 4. 没人喜欢受指使 5. 给对方留足面子 6. 怎样鼓励他人进步 7. 赠人美名, 口留余香 8. 改正错误并不难 9. 使人乐意听你的
- 第六篇让你的家庭更美满、快乐 1. “婚姻坟墓”快速挖掘法 2. 爱他, 就让他自由自在地生活 3. 是什么让你的家人心碎 4. 家庭快乐之源 5. 细腻的爱情与婚姻 6. 快乐宝藏的钥匙 7. 不要对婚姻一无所知
- 第七篇怎样让自己更加成熟 1. 光踢椅子不能解决问题 2. 困难也许是幸运的开始 3. 摆脱不幸的阴影 4. 给自己一个信仰 5. 世界上没有第二个你 6. 了解并喜欢你自己 7. 要树立自己的价值观 8. 剔除令人生厌之举 9. 亚里士多德排忧大法 5. 运用四步将忧虑轻松减半 6. 用忙碌工作赶走忧虑 7. 让你的生活只有今天 8. 不要因小事而沮丧 9. 统计糟糕事情的发生概率 10. 让忧虑适可而止
- 第九篇怎样摆脱工作和金钱的烦恼 1. 人生旅途上的重要决定 2. “生活中百分之七十的忧虑是……” 3. 妥善处理夫妻间的职业冲突 4. 不要寅吃卯粮
- 第十篇怎样让每一天都充满活力 1. 在感到疲劳前先休息 2. 产生疲劳的根源 3. 烦恼心事说出来 4. 梳理烦闷心理 5. 失眠是不必忧虑的事情

<<人性的弱点全集>>

章节摘录

有一位农妇在辛苦工作一整天后，为几个刚收工的男人准备了一堆干草当晚餐。愤怒的男人直问她是否发疯了。

农妇回答道：“哼，我怎么知道你们会在意呢？”

二十几年来，我一直煮饭给你们吃，从来没有人说话，我怎么会知道你们吃的不是干草。

几年前，有篇研究妇女离家的报告出炉，你们知道这些妇女离家的主要原因吗？是“缺乏感谢”。

我相信，如果有人要研究丈夫为什么会离家出走，原因也会是一样的。

我们常常把另一半为我们所作的贡献，当成理所当然的事，所以从来没有说出自己心中的感激之情。

有位卡耐基训练班的学员。

报告了他妻子的一个要求。

她和其他一群妇女参加了一堂教会举办的课程，题目是“自我改进”。

回家后，她要先生帮她找出6件需要改善的事，使她能变成一位更好的妻子。

这位先生在上课时对其他学员说：“这个要求令我很意外。

坦白说，要我举出6件我想要她改变的事，实在很容易——天啊，我可以列出上千件事希望她能改善，可是，我没有那样做。

我告诉她：‘让我想想看，明天早上再告诉你。’

“第二天早上，我一大早起床，打电话要花店送6朵红玫瑰给我太太，并且附上一张卡片写着：

‘我想不出有哪6件事希望你改变，我爱的就是现在的你。’”

“傍晚到家的时候，你们猜想谁在门口等我呢？”

对啦。

就是我太太！

她那时候眼泪已经快掉下来了。

不用说，我很高兴没有照她的要求批评她。

“星期天在教会的时候，她把整件事的经过报告给同学听，许多跟她一起上课的太太都走过来对我说：‘这是我听到过的最善解人意的一件事。’

这时，我也真正了解赞美的力量。

弗伦斯·齐格飞，这位闪耀于百老汇、最有惊人成就的舞台秀制作人，因他将女性新人包装成为耀眼明星的神奇魔力而闻名。

他多次把人们不愿意多看一眼的那些极不出众的女子，改造成为在舞台上魅力四射、神秘诱人的尤物。

齐格飞的方法很实际，他增加女歌手们的薪水，每星期从30美元升到175美元。

他也重情义，在福利斯歌舞剧开幕之夜，他发出贺电给剧中明星，并将一朵美丽的玫瑰花赠予每一个表演的女歌手。

我曾经有一次为“流行”的绝食所迷，有6个昼夜不吃东西。

那种情形并不困难，到第6天时，似乎比第2天还不感到饥饿。

但是，如果有人使他的家人或是雇员6天内没有东西吃，你我都很清楚那是在犯罪。

但是很多人却会6天、6星期或是60年不给家里人或雇员所希望得到的几乎同食物一样重要的赞美。

“我最需要的，就是照顾我的自尊。

” 爱尔法利特·仑脱当年在《维也纳重聚》剧中担任主角时曾这样说。

<<人性的弱点全集>>

媒体关注与评论

请读一遍这本书，然后读第二遍，第三遍，并且开始运用这些原理。它们很简单，但非常有效，它们会帮助你开始你的丰富生活。

——《纽约时报》书评 本书的内容，绝不只是作者个人天马行空的幻想，更不是空穴来风、不切实际，它是由千万人的实验与智慧累积出来的结晶。

——戴尔·卡耐基 沃伦在八九岁的时候就发现这本书了。沃伦明白自己需要赢得朋友，而且他也想赢得他人。他打开书，第一页就勾住了他。

——摘自沃伦·巴菲特传记《滚雪球》 除了自由女神，他就是美国的象征。

——《时代周刊》 本书的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

——拿破仑·希尔 成功其实非常简单，只要你遵循卡耐基先生这些简单适用的人际标准，你就能获得成功。

——马克·维克多·汉森《心灵鸡汤》 戴尔·卡耐基先生通过他的演讲和本书教给人们一些处世的基本原则和生存之道，这是我们每个人都应该学习的人生必修课。

——美国顶尖成功学家博恩·崔西 卡耐基从上个世纪初就开始讲授他的成人训练课程，开创了美国的成人教育运动。

他的成功哲学与处世技巧对当今时代的年轻人来说，仍是一个永恒的人生课题。

——美闷著名励志作家罗伯特·舒勒 这本书会让你过上无忧无虑的生活。

当你在每天的生活中应用书中的方法和原理时，你将成为一个全新的人，具有更大的能力。

如果你学会并正确运用卡耐基的方法，那么你会解决许多非常老旧的问题（例如，在家庭和工作中的人际关系。

你生活的总体统筹安排，不好的记忆，拖延，等等）。

你将能够立即过上快乐幸福的生活。

——积极思号之父诺曼·文森特·皮尔

<<人性的弱点全集>>

编辑推荐

《人性的弱点全集》的全球销量已达2000万册，至今仍在高速上升！

不管你是什么人，这都是一本让你惊喜，使你思想更成熟，举止更稳重的好书。

我们相信，它将是你一生中最重要的一本书。

20世纪最伟大的励志经典，人类出版史上第三畅销书，你一生中最重要的一本书。

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>