

<<财富女性>>

图书基本信息

## <<财富女性>>

### 内容概要

本书是为那些力争冲破职业“玻璃天花板”，开创职业新天地，开办或扩张自己的企业的现代女性而写。

越来越多的现代女性正努力摆脱公司生活的束缚，通过自己创业来实现自我价值，或者在原公司独辟蹊径进行创造性的工作。

本书作者在对美国100多位杰出职业女企业家进行访谈的基础上，系统地研究了女性创业的类型、途径和经营管理特点。

书中还总结了成功职业女性的一般特质：具备通用的技能和知识、工作富有意义、重视在职学习、发展人际网络以及时刻牢记个人责任。

无论您正打算离开您的“公司孵化器”，或者是您已经开办自己的公司在图谋进一步发展，您都可以通过《财富女性》一书提供的各种评估工具、练习、问卷和工作表，来评估自己的职业选择是否正确，并判断您是否已具备开创一片职场新天地所需要的基本素质。

<<财富女性>>

作者简介

多萝西·佩林·穆尔博士，美国南卡罗莱纳著名教授，美国畅销书《女企业家：冲出“玻璃天花板”》作者。

查尔期顿报女企业家栏目专栏作家，她发表几十篇管理方面的文章，获得几十项奖励，因其对组织中性别研究的突出贡献，获得美国1997企业管理杰出女性最高奖。

译者

## &lt;&lt;财富女性&gt;&gt;

## 书籍目录

前言致谢作者自我介绍第一章 女性职业生涯 第一节 不断变化的“职业”定义 第二节 企业家  
第三节 女性职业生涯评估 第二章 组织转型 第一节 组织女性 第二节 第二天天花板 第三节 离开公司  
第四节 组织孵化器 第五节 规划职业路线 第六节 组织孵化器生涯回顾 第七节 良师益友  
第八节 组织技能和学习 第九节 设计职业转型策略 第三章 人际关系网络 第一节 女性、男性和关系网络  
第二节 创业前关系网络的建立 第四章 女企业家的领导和管理风格 第一节 女性和管理 第二节 领导和管理困境  
第三节 企业家的领导和管理 第四节 领导、管理和性别 第五章 谈判 第一节 性别、权力和谈判  
第二节 企业家与谈判 第三节 谈判要素 第四节 制定谈判纲要 第五节 穿着对方的鞋子走路  
第六节 拟定谈判框架 第七节 谈判风格和战略 第八节 权力的类型 第九节 进入谈判过程  
第十节 坚守底线 第十一节 不要烧掉你的桥梁 第十二节 员工、绩效、管理和谈判 第十三节 培养技能  
第十四节 公司生活 第十五节 冲突技能和战略 第6章 发展、转型和成功 第一节 发展 第二节 转型  
第三节 成功 第7章 发展与企业家 第一节 评估你的创业准备 第二节 商业计划 第三节 筹资和投资

## <<财富女性>>

### 编辑推荐

《财富女性》是我国引进的第一部有关女性职业生涯和女企业家理论的权威图书，是中国的职业女性和女企业家的必读之书。

本书既具有很高的学术价值又具有可操作性，是所有想在事业上图谋发展的中国职业女性的良师益友。

<<财富女性>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>