

<<人性的弱点>>

图书基本信息

<<人性的弱点>>

内容概要

戴尔·卡耐基从上世纪初就开始讲授他的成人训练课程，开创了美国的成人教育运动。他的成功哲学与处世技巧对当今时代的年轻人来说，是一个永恒的人生课题。

不要盲从因袭——要想成为真正的“人”，必须先是个不盲从因袭的人。

你心灵的完整是不可侵犯的。

年轻人或涉世未深的人，常常会害怕自己与众不同，无论是穿着、行、言谈或思考模式，都尽量与自己所属的圈子认同。

不要令人生厌——假如预防是最好的治疗，那么，在治疗疾病之前，我们须得先诊断出该疾病的原因来。

言语乏味的人不但不了解自己、不喜欢自己，甚至也不能保持自己的自然天性。

人若是心灵成熟，或心智继续成长，就能与人讨论任何事情而不致引人生厌……本书的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你日常生活商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解。

成功如此简单。

只要你遵行卡耐基先生这些简介适用的人际准则和生活技巧，你就能获得成功。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基，被誉为“成人教育之父”。

早在20世纪上半叶，当经济不景气、不平等、战争等恶魔正在磨灭人类追求美好生活的心灵时，卡耐基先生以他对人性的洞见，利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过他的演讲和书唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成

<<人性的弱点>>

书籍目录

本书对你有八种功用从本书中获得最大效益的九个建议我为什么写这本书第1篇 待人处世的原则 要想采蜜，千万别踢倒了蜂房 人际关系的巨大秘密 满足对方的要求第2篇 如何给人好印象 真诚地关心他人 示人以微笑 千万别忘记他人的名字 学会倾听 谈论他人感兴趣的话题 真诚地尊重他人第3篇 获得他人认同的方法 争论中没有赢家 避免树立敌人 坦率承认自己的错误 与人亲密交往的方法 尽量让对方说“是” 给他人说话的机会 勿将自己的意见强加于人 真诚地为别人着想 同情对方的意愿 激发他人高尚的动机 戏剧化地表达自己的观点 激发他人的竞争意识第4篇 如何更好地说服他人 称赞并欣赏他人 委婉地指出他人的错误 先承认自己的错误 没有人喜欢接受命令 顾全对方的面子 激励他人取得成功 学会给人“戴高帽” 鼓励更易使人改正错误 使人们乐意接受你的建议本书对你有八种功用

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>