

图书基本信息

书名：<<房地产销售人员管理及培训工作手册>>

13位ISBN编号：9787801974396

10位ISBN编号：7801974395

出版时间：2006-8

出版时间：企业管理出版社

作者：雷建

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

本书从房地产基本知识、销售知识、销售管理、绩效考核与薪酬制度。

销售礼仪和流程等基本内容出发，深入分析和讲述了房地产销售人员必备的专业知识和推销、应变、跟进、逼定、计价与守价等技巧。

本书专门为房地产公司培训销售经理、销售代表和一般售楼人员设计。

鉴于房地产销售人员工作压力大、时间紧、经验不足等特点，本书立足实践工作，力求内容浅显易懂且实用性强。

本书适合在房地产行业从事销售管理工作的销售经理和直接面对客户售楼的销售代表阅读。特别对房地产公司培训员工及快速提高初入房地产行业销售人员的专业技能有实际的帮助。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>