

<<开店生意经>>

图书基本信息

书名：<<开店生意经>>

13位ISBN编号：9787801977175

10位ISBN编号：7801977173

出版时间：2007-10

出版时间：第1版 (2007年10月1日)

作者：凡禹

页数：367

字数：380000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<开店生意经>>

### 内容概要

如何才能开一家能赚钱的旺铺？

这需要一定的技巧。

从开店项目的选择、店址的选址、店面的装修、卖场的打造到店铺的经营，哪个环节都马虎不得。本书就开店的各个环节进行了实用性很强的说明，是开店经营者不可多得的操作指南。

## &lt;&lt;开店生意经&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 生意经一：准备越充分越容易成功 一 审视自己的资源 你有什么专长 你的性格适合开店吗 你喜欢什么 如何储备经营资源 怎样设计店铺的样子 如何赢得家人和朋友的支持 你有多少资金 二 选个好行业是成功的一半 究竟要开哪种店 在选择经营业务时要考虑哪些因素 如何对经营业务进行自我评估 确定开店定位的三大因素是什么 三 开什么店最赚钱 你看到产业结构调整的机遇了吗 热门行业有什么特征 如何掌握市场信息 如何密切注意市场变化 如何发现市场需求 如何瞄准“嘴巴” 开店 如何瞄准女人开店 如何瞄准家居开店 四 执行开业计划 如何准备开业盛典 如何布置办公室和展示区 如何进行最后的专业检查 第2章 生意经二：筹集开店资金有技巧 一 开店前的投资预算 开店需要哪些投资 如何确定融资规模 如何估算固定设备投资 如何估算管理费用 如何进行损益分析 如何减少开业初期的投资 二 融资渠道的选择 银行贷款有哪些形式 如何与银行建立良好关系 如何申请银行贷款 什么是融资租赁 融资租赁业务有几种形式 如何通过融资租赁融资 如何利用自有资金 如何利用合伙经营 怎样让你的创业计划书打动投资者 第3章 生意经三：“黄金宝地”必不可少 第4章 生意经四：要打造黄金卖场就要内外兼修 第5章 生意经五：商品陈列与布局要讲究 第6章 生意经六：管好员工才能开店 第7章 生意经七：搞出特色才有市场 第8章 生意经八：赢得顾客心好经营 第9章 生意经九：业务经营最重要 第10章 生意经十：异常情况处理亦有道 第11章 生意经十一：名头叫得响生意才能旺 第12章 生意经十二：销售才是硬道理 第13章 生意经十三：小店经不起大手大脚 第14章 生意经十四：借力打力成功更快 第15章 生意经十五：生意经十五：连锁扩张多盈利 第16章 生意经十六：网上开店很有“钱”景 第17章 生意经十七：经营者的软件也很重要

<<开店生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>