

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787802032460

10位ISBN编号：7802032466

出版时间：2006-7

出版时间：中国妇女出版社

作者：戴尔·卡内基

页数：190

字数：168000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

内容概要

戴尔·卡耐基，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开始了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，他运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生。

本书为“戴尔·卡内基成功学教育全书”的其中一册。

世界成功学第一书，戴尔·卡内基成功学教育全书一！

世界上最畅销、最经典、最实用的为人处世参考书。

“成人教育之父”戴尔·卡耐基的思想精华和最激动人心的内容，帮助你解决你所面临的重大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生…… 如果你要从这本书里获得最大的益处，有一个必须具备的条件，一个比任何定例或技术都重要的基本条件。

你必须要有这种基本的条件。

不然，你再怎么研究，也不会有多少用处。

如果有这种天赋的才智，你即使没有看这篇建议的文章，也能获得奇迹。

这种奇妙的条件是什么？

那是一种深入的、想要学习欲望，一个增加你应付他人能力的强烈决心。

你如何触发这样一个冲动呢？

经常提醒你自己，让自己知道这些原则对你是何等的重要。

替你自己作这样的想象——如果将这些原则运用自如，将使你接触到多彩多姿的环境；在经济酬劳上，将有更多的帮助。

你要一次又一次的跟自己说：“我所以受人欢迎，我所获得的快乐，和我酬劳收入的增加，那是由于我知道了与人相处的技巧。

” 把每一章迅速的阅读一遍，以得到一个整体印象。

你或许想接着就看下一章，可是，我希望你别这样。

除非你仅是为了消磨时间而阅读的。

如果你是为了增加你在人与人之间的关系中的技巧而阅读，那么你把这一章详细研读，这才是省时间和最有效果的办法。

当你阅读的时候，不妨稍微的停一下，思索你读到的？

问问自己如保运用书中的每一项原则。

阅读这本书时，可以用各种色笔来做记号。

遇到一项你认为能运用的建议时，就在文字下面画一条线。

如果看到一项极好的建议，那么就在那些句子旁边做上记号。

如果在这本书上，有着各种各样的画线和记号，不但有趣，而且也更有效地复习。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡内基（Dale Carnegie），20世纪最伟大的成功学大师，毕生致力于大众心理学和人际关系学的实践研究，被誉为“美国现代成人教育之父”。
在实践的基础上，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处事、潜能开发为一体的成人教育方式。
他所开创的“人际关系培训班

<<人性的弱点>>

书籍目录

第一篇 与人相处的基本技巧 第1章 如果想采蜜，就不要踢翻蜂房 第2章 真诚地赞美别人 第3章 唤醒他人心中的渴望
第二篇 使人喜欢你的六条规则 第1章 要对别人真心感兴趣 第2章 如何给人好印象 第3章 记住他人的姓名 第4章 做一个善于聆听的人 第5章 谈论别人最感兴趣的事情 第6章 永远让别人感到他自己很重要
第三篇 如何赢得他人同意的十二条规则 第1章 你不可能在争辩中获胜 第2章 如何避免制造敌人 第3章 如果你错了就承认 第4章 从友善开始 第5章 设法使对方立即说“是” 第6章 给他人说话的机会 第7章 如何使人与你合作 第8章 站在他人的立场上来看问题 第9章 了解每个人所需要的 第10章 激起对方高尚的动机 第11章 使你的想法具有天才的戏剧效果 第12章 能让他人不断面临刺激和挑战
第四篇 使人同意你的九条规则 第1章 给予真诚的赞赏 第2章 如何批评才不致招怨 第3章 先说出你自己的错误 第4章 没有人喜欢被人指使 第5章 顾全对方的面子 第6章 如何鼓励他人获得成功 第7章 给他人一个美好的名声 第8章 使错误看起来容易改正 第9章 使人乐意去做
附录 戴尔·卡内基的成功之道(洛维·汤姆士)

<<人性的弱点>>

媒体关注与评论

在出版史上，没有任何一本书能像卡内基的著作那样深入人心。也惟有卡内基的书，才能在他辞世后，还能占据我们的排行榜。

——《纽约时报》 你真想将自己的生活变得更好吗?如果是，那么本书可能是你碰到的最好的书之一。

阅读它，再阅读它。

然后开始行动。

——奥格·曼狄诺（《世界上最伟大的推销员》作者） 由卡内基开创并倡导的个人成功学已成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，使无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了他们的命运。

卡内基留给我们的不仅仅是几本书或一所学校，其真正的价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想出人头地的青年。

——肯尼迪（美国总统） 与我们应取得的成就相比，我们只不过是半醒着，我们只利用了身心资源的一部分，卡内基因为帮助职业男女开发他们蕴藏着的潜能，在成人教育中开创了一种风靡全球的运动。

——威廉·詹姆士（哈佛大学心理学教授）

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>