

<<胡雪岩成功密码>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩成功密码>>

13位ISBN编号：9787802039889

10位ISBN编号：7802039886

出版时间：2010-4

出版时间：中国妇女出版社

作者：卢莉

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;胡雪岩成功密码&gt;&gt;

## 前言

清朝人陈代卿评价：“胡雪岩游刃于官与商之间，追逐于时与势之中，品够了盛衰荣辱之味，尝尽了生死情义之道。

”商人胡雪岩生活在清朝末年，先后经历了道光、咸丰、同治、光绪四朝。

他生活的时代正是清廷内忧外患、国库空虚，极需商人扶救时。

因为这样特殊的时代，造就了胡雪岩传奇的经历。

胡雪岩取得那么大的成就，也和那个时代的特殊性不无关系。

鲁迅先生评价胡雪岩是“中国最后一位商人”，实在是因为胡雪岩造就了很多第一。

他可以算是晚清第一大豪商，中国历史上第一个与外国银行开展业务往来的人，第一个被朝廷特赐二品顶戴、黄马褂殊荣的商人。

胡雪岩的一生也非常具有戏剧性，由一个钱庄伙计到成为闻名朝野的红顶商人，仅仅用了十几年的时间。

胡雪岩的故事已经流传了近百年，迄今依然为人们所津津乐道，其中的道理是显而易见的。

单从胡雪岩经商的事迹中就可以看出，他是一个非常懂得结交之术的人。

胡雪岩曾经说过：“朋友多，事情当然好办。

”商人的成功，有一半是靠着人脉关系，胡雪岩有一张强大的人际关系网，这样多的人愿意和他成为朋友，自然是因为他有着过人的结交手法。

商人说的一个利字，连结交朋友为的也是利益。

当然，胡雪岩也是商人，他结交朋友也是为了生意上的方便，唯一不同于别人的就是他懂得情义结交原则。

无论是对待王友龄还是左宗棠，都是一样。

情义二字，远远胜过了利益。

也是因为这个原因，他的身边时常围绕着很多朋友，这些朋友也为他成就自己的生意铺平了道路。

对一个商人来说，结交是必需的，也是必要的。

能建立良好的社会关系，其实也就表示这个人的事业已经走出了成功的第一步。

胡雪岩除了在结交方面有着过人的智慧外，在用人方面也有过人之处。

胡雪岩说：“箴签也有用处。

”他知道把什么样的人放在什么样的位置上，善于抓住别人的特点，并且能够帮助别人隐藏缺点，把优势发挥出来，因此也获得了下属的拥护。

结交朋友，与下属之间的相处，胡雪岩都处理得恰到好处。

因为本着宽厚、仁义、慷慨的做人法则，胡雪岩为自己编织了一张巨大的人际关系网。

社会上各个阶层、各个行业的人都愿意与他做朋友。

然而，一个人想要成功，必须要“天时地利人和”，只具备“人和”是远远不够的。

胡雪岩生活在一个特殊的年代，对他来说生活在那样一个纷乱的时代是一种机遇，正所谓“乱世出英雄”。

但是，最终他的失败也是因为这样的环境。

胡雪岩的成功虽然已经成为一种历史，但是历史中的一些经验在今天看来依然有着非同一般的教育意义。

无论在做人还是在做生意方面，胡雪岩已经算是做到了极致。

胡雪岩还有着非同一般的韧劲，敢于冒险拼搏的勇气，豁达开朗的人生观，沉着冷静的思辨能力等，所以，在人格方面，他也有着过人的魅力。

当然，胡雪岩并不是没有缺点，就是因为太过于要强，最终使自己成了清朝官场斗争的牺牲品，这不能不说是一个时代的悲剧。

“金无足赤，人无完人。

”对生活在封建社会的胡雪岩来说，做出的成绩已经让他有资格成为那个时代的商人榜样。

对今天的人来说，在学习胡雪岩经验的时候，自然要懂得吸收好的经验，总结他卓越的智慧，为自己

<<胡雪岩成功密码>>

所用。

## <<胡雪岩成功密码>>

### 内容概要

胡雪岩以“仁”“义”二字作为经商的核心，深谙钱财的真正价值。

他广交朋友，善于随机应变，精明而决不投机取巧，使其生意蒸蒸日上；他富而不忘本，怀着一颗仁厚之心，开办胡庆余堂，以图济世救人；他经商不忘忧国，协助左宗棠西征，维护了祖国领土的完整；在救亡图强的洋务运动中，贡献了自己的一份力量。

虽然胡雪岩因陷入官场太深，最终成为政治斗争的牺牲品，且在生活方面极尽奢靡，但毕竟人无完人、瑕不掩瑜，在他身上仍有许多值得今人学习的亮点。

唯有细细揣摩，方有助益。

## &lt;&lt;胡雪岩成功密码&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 提升自我，做上乘之人 德行是一切的开始 心向着天，眼睛盯着地面 上乘品质是一颗重量级的砝码 你肯为别人打伞，别人才能为你挡风 “仁义”当头，乐善好施 胸怀有多宽，财路就有多广 结交有学识之人，取长补短

第二章 把握机遇，开船趁涨潮 练就一双慧眼，识透风险中的商机 眼睛紧盯发展，把握时势脉络 找对合作伙伴，也就是找准了机遇 生意人要抓住酒桌上的信息 财源，要用一双慧眼来识 巧妙变通，善打“擦边球”

第三章 借力使力，生意有多面法则 寻找关键人物，赢得靠山 借势经营，先要具备“投资”眼光 认一门“亲戚”，开一条财路 “借力”要掌握几个法则 情义结交法则：江湖有人好做事 圆融处世，多个朋友多条路 化敌为友，拆除妨碍利益的墙 结交洋商，广聚财源

第四章 逢源左右，灵活好处事 人情远比银子贵，亏银子也要赚人情 留人一条路，伤人一堵墙 “人抬人”才能把生意做大 懂得结交“大坳”似的人物 顺当做生意，有钱大家赚 做事情要有轻重缓急之分 懂得投人所好，生财之道 取舍有度，和气生财 圆了别人的意，才能开通自己的财路

第五章 知人善任，选才不拘泥 给别人一个合适的位置 篱笆三桩，好汉三帮 看到别人的优点 以利激人，重赏有识之士 交友用人，贵在真诚 用非常眼光识破奇才

第六章 敢于冒险，富贵险中求 有变有通，万事不难 敢做别人不敢做之事，胜败在于“敢”与“不敢”之间 谨慎诚可贵，冒险价更高 沉得住气，才能险中求胜 冒险，也要想清楚再做

第七章 站得越高，望得越远 事情有两面，生意也不例外 生意做得越大，眼光越要放得远 永远不满足于现状 摸清路数才能点住穴位 眼光开阔才能让钱生钱 非常时期，要做独门生意

第八章 生意做好门面，自然名扬利万 做好门面的三大绝招 求利先求名，招牌要响亮 虚实并举，哄火市面 名气可以成就永恒的利润 信誉是生命，经商要有德

第九章 经营行事，力求滴水不漏 目光如炬，看破大局 耳听六路，眼观八方 为自己留下退路 滴水不漏，使用连环手法

第十章 一诺千金，诚信走天下 不轻许承诺，一诺就要值千金 突显人格魅力，绝不过河拆桥 经商之道，首在做人有信 不做名利两失的傻事 维持信用，始终如一

第十一章 商德济世，商谋报国 商人应该具备四种品德 审时度势，为国效力 积极出资，参与洋务 终获成就，成为红顶商人

## <<胡雪岩成功密码>>

### 章节摘录

插图：德行是一切的开始好的开始是成功的一半，一个人不会无缘无故地成功。

研究一个人为什么会成功，第一步就是要研究一个人的为人处世。

每个人都是一个社会人，这样的情况决定了一个人不会独自成功。

一个人只有一双手，力量再大，也不能登上成功的巅峰，总要有人从旁边协助。

想要取得别人的帮助，人格魅力必不可少。

决定一个人人格魅力的多寡，就是这个人的德行。

红顶商人胡雪岩最大的成功无疑就是因为他有强大的人格魅力。

胡雪岩出生在安徽绩溪胡里村，自小受到的教育就是无论做什么，首先最重要的就是做人。

做人无德，什么事情都不能做成功。

其实，胡雪岩并没有读过什么书，只读过两年私塾。

他没有什么高深的学问，只是知道《三字经》、《千字文》这些最基础的东西。

但是只要肯学肯想，即使是最基本的知识也会蕴藏着最深刻的道理。

胡雪岩从这些最浅白的知识里汲取了最深刻的道理。

再加上父母对他的教育和影响，为他的崇高德行铸就了坚实的基础。

他的第一份工作就是凭借着良好的德行获得的。

年幼的胡雪岩在一次外出劳动的过程中捡到了一个包袱，他先打开了包袱，查看了一下里面的东西。

当然，包袱里面的银子他也看到了。

对家境一直不好的胡雪岩来说，这样一笔飞来横财无疑是天降喜事，这笔银子如果拿回家里的话，可以解决家里一时的困难，然而，少年胡雪岩并没有这样做。

书中的道理和父母的教诲让他在关键时刻做出了正确的选择，在清点完包袱里面的物品后，他就把包袱放在了一个僻静的地方，然后坐在捡到包袱的地方开始等待。

夕阳西下的时候，胡雪岩终于等来了一个人。

这个人急匆匆地走过来，看到坐在那里的胡雪岩然后问道：“小兄弟，你有没有看见过这里有一个包袱啊？”

”胡雪岩看着来人，不慌不忙地问道：“是有一个包袱，但是你知道包袱是什么颜色的吗？”

”来人急急地说：“包袱是我丢的啊，那个包袱是蓝色的。”

”胡雪岩还是没有任何动作，他继续问道：“那么，你说说包袱里有些什么东西呢？”

”这个时候，来人才算冷静下来。

他想了片刻，然后把包袱里的东西一一地说了出来。

胡雪岩听完，知道和他清点的东西一样不差，然后他过去把包袱从僻静的地方拿了出来。

来人一看包袱，激动万分，连连道谢。

## <<胡雪岩成功密码>>

### 媒体关注与评论

“人生在世，不为利，就为名。  
做生意也是一样，冒险值得不值得，就看你两样当中能不能占一样！”  
——高阳《胡雪岩》

## <<胡雪岩成功密码>>

### 编辑推荐

《胡雪岩成功密码》编辑推荐：一个人最大的本事，就是用人的本事。

深谙政商智慧的红顶商人。

胡雪岩是中国近代最富传奇色彩的“红顶商人”。

他驰骋商海，慷慨任侠，知人善任，依靠广络的人脉，一步步走向事业的顶峰。

虽然胡雪岩陷身政治斗争，在贫困中暴发，最终又在巨富中贫病而死，但仍被其后的众多中国商人视为偶像，顶礼膜拜。

究其成功之处，很重要的一条原因就是他不求完人，以长取人，善于用人。

br 用。

br [天]先天之智，经商之本； br [地]后天修为，诚信立身； br [人]为人仁义，懂取舍，“君子爱才，取之有道”。

<<胡雪岩成功密码>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>