

<<好人缘成就辉煌>>

图书基本信息

书名：<<好人缘成就辉煌>>

13位ISBN编号：9787802045835

10位ISBN编号：7802045835

出版时间：2009-10

出版时间：长征

作者：汪京 编

页数：203

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<好人缘成就辉煌>>

前言

成功学大师戴尔·卡耐基在研究了许多成功者的案例之后，得出了这样一个结论：一个人事业的成功只有15%取决于他的专业技能，另外的85%要依靠人际关系和处世技巧。

卡耐基的这个结论在无形之中印证了中国人的那句古话：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。

事实证明，这个世界上根本没有只靠自己就能成功的人。

看看那些战无不胜的将军、叱咤风云的商界巨人，在他们成功辉煌的背后，是一大批誓死追随的士兵、出谋划策的朋友倾尽全力的帮助。

伟大的革命导师马克思有一句话很精辟，道出了好人缘对于成功的重要性：人的本质就是社会关系的总和。

社会是一张无形的大网，每一个人都是其中的一个结。

当你尽可能的与更多的结建立有效而且牢固的联系时，那么，你的社会关系网就越庞大，你在社会中可以施展的影响也就越大，你可以借助的他人力量也就越大。

因为那些四通八达的网络可以使你吸收利用他人的力量，并且将你的力量传递到远方。

好人缘是一笔巨大的无形资产。

在这个纷繁复杂的世上生活，人们难免会遇到些磕磕绊绊，人缘好的人遇到这些问题，只需要打个电话，或者找几个朋友在觥筹交错中就把问题圆满解决了。

而没有人缘的人遇到这些问题，到处求神拜佛也无济于事。

这就是好人缘所释放出来的神奇力量。

俗话说：多个朋友多条路，朋友多了路好走。

这话一点不错，在生活中，如果你想成为一个成功的人，一定要赢得他人的支持。

没有朋友，没有好人缘的人是很难取得成功的。

因此，我们每个人都要学会与周围的人进行良好的沟通，只有这样，我们才能够为自己营造并且维系一个良好的人缘资源。

<<好人缘成就辉煌>>

内容概要

好人缘在人的一生中具有举足轻重的分量。

往往能够决定一生的命运。

让你拥有更多的成功机会。

成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

好人缘是一种最高境界的处世能力！

人际交往的艺术是人步入社会所必须面对的，人缘的好坏也说明了一个人的成熟度。

人缘好的人处处受欢迎，办事皆顺利，让你在一个更大的舞台上演绎你的人生。

<<好人缘成就辉煌>>

书籍目录

第一章 好人缘是人生最大的财富 好人缘是成功的基石 好人缘是一座金矿 人缘事关成败 人缘宽信息广 朋友多了路好走 做最受欢迎的人 播下种子就有收获第二章 好礼仪成就好人缘 社交场合的服饰艺术 慎选配件画龙点睛 巧用饰品相得益彰 举手投足间尽显迷人风采 肢体语言含义丰富 腹有诗书气自华 小名片蕴藏大学问 言谈也要遵守礼仪规范 别为交不到朋友而担心 准备好话题 简洁有效的开场白 让陌生人熟识起来 微笑是社交的最高艺术 社交馈赠有技巧 沟通要用委婉的语言第三章 积累人缘资本 敬重他人才能得到他人的拥护 态度诚恳是最好的恭维 万事和为贵 诚信是人生最大的财富 恪守诺言 海纳百川, 有容乃大 学会宽恕 学会道歉 加强感情投资 向落魄的人伸出你的手 幽默是沟通人缘的润滑剂 学会向别人说“不” 演好你的人缘角色 管理好你的人缘存折 交朋友是一个渐进过程 搔到上司的痒处 化解别人对自己的怨恨 忘掉所有的仇恨第四章 拓展人缘的方略 学会倾听 控制自己的情绪 选择对方感兴趣的话题 赞美拉近距离 沉默的力量 成功游说的策略 动之以情, 晓之以理 读懂行为语言’ 巧打圆场得人缘 人际交往需要善意的谎言 朋友面子要给够 为人办事的艺术 结识关键人物 与朋友分享人缘资源 和各种人相识相知 学会与不同性格的人打交道 时常优化人缘网络第五章 经营人缘网络 亲戚多多走动 远亲不如近邻 同学常忆少年 老乡关系要抓牢 同事帮你最爽快 靠得住的朋友要深交 叫上司为你办事 善用属下的能量 体验异性友谊的芬芳 结交知名人物 经常参加高档培训班第六章 莫人人际交往的误区 莫做不速之客 “小团体”要不得 别做入乡不随俗的事情 小聪明害死人 不要随便打探朋友隐私 和事佬不可随意做 朋友之间不可太亲密 海口不要随意夸 异性之间不可太暧昧 给朋友分分等级 顾及朋友的自尊 别冷淡落魄的朋友 人情账糊涂不得第七章 与各种人搞好关系的智慧 解读各种人的行为模式 在下属面前建立领导威信 与上司实现无障碍沟通 与中心人物交往的智慧 与心高气傲者相处的技巧 与爱贪小便宜者交往的智慧 和小人相处需要理智 进入好圈子第八章 好人缘造就无数成功者 利用一切人缘成就辉煌 人缘越好, 事情就越好办 你就是自己的贵人 让关键人物帮自己 伯乐扶助你走上红地毯 天才的成就也需要伯乐 要发达不靠神仙靠人缘 找个有远见的朋友 好人缘成就草根新贵 好人缘, 好工作

<<好人缘成就辉煌>>

章节摘录

第一章 好人缘是人生最大的财富好人缘是成功的基石生活在社会中的人们都有着自己的人际关系。人际交往关系就是一张无形的网，其问的信息传递方式与人脑内部的信息传递非常类似。脑部的A点受到外界刺激会产生信号，传至B点而引发某种想法。但是仅仅依靠A—B一条路线传递信息，一旦这条线路由于某种原因被阻断，信息传递就不再继续，这样的信息链必定十分脆弱。所以，在大脑中，两点之间的信息通路有成千上万条。不论是大自然赐给人类的福祉，还是人类在漫长的物竞天择中进化来的必需的生存能力，总之，正是由于这些无数的信息通路，人们才得以实现诸多伟大的梦想。同样，在人际交往中能编织一张这样的人际交流网络的人，必定是一个“超人”。当你迫切需要一份新工作、一栋新房子、一份有潜力的投资建议或提升你的专业技能时，你可以去找专业人士咨询，但你得为此付出金钱代价。但是如果你拥有一个完好的人际关系网，你完全可以不花这份“冤枉”钱，你所需要的一切都可以从人际网中免费获得，而且是最快速、最安全、最可靠的建议。人缘不仅是你的日常生活的润滑剂，更是你事业成功的催化酶。百万富翁共有的特点是什么？《行销致富》的作者史坦利对此进行研究后说，“答案是一本厚厚的名片簿。更重要的是他们广结人际网络的能力，这便是他们成功的原因。”百万富翁们不仅晓得有哪些资源蕴藏在他们厚厚的名片簿里，更愿意把这些资源与其他百万富翁分享。想成就事业，就要有成功的人际关系，如果你已深刻地“感受”到这一点，便要用极大的行动力去“执行”！“人际网络背后的意义，其实比一般人所能想得到的都还深远。”魏斯能在采访了280位企业总裁后写作《不上，则下》一书时说：“那些企业总裁们，非常致力于发展‘双赢’互惠关系的基础。他们每个人都有如何步步高升到金字塔顶端的精彩故事，而大多数人把他们的成功归功于身旁人的提拔。”美国作家柯达则认为：“人际网络非一日所成，它是数十年来累积的成果。如果你到了40岁还没有建立起应有的人际关系，麻烦可就大了。”众所周知，在美国前总统克林顿竞选成功的过程中，拥有高知名度的朋友们扮演着举足轻重的角色。这些朋友包括他小时候在热泉市的玩伴，年轻时在乔治城大学与耶鲁法学院的同学，以及日后当罗德学者时的旧识等。当演说家罗安数年前应邀在阿肯色州热泉市为旅游业年会演讲时，才深刻地体会到这些人对克林顿总统的支持。一个人的力量往往是十分有限的，许多问题往往不是一个人能够独自解决的。当问题无法解决而陷入僵局时，你就必须请教有能力为你指点迷津的人，请求他们帮助你，给你建议，以便顺利解决问题。究竟谁会对你伸出援手？哪里会有这种人呢？这个人也许就在你的身边，是你平日所交往的人群中的一位。他可能是你工作上的伙伴或上司，也可能是你在学校里的同学，甚至有可能是一位从不曾谋面的陌生人。任何人都有可能成为对你施予援手的“贵人”。这所有的前提是，你一定要有一个好的人缘，因为好人缘是成功的基石。好人缘是一座金矿好人缘是一座金矿，他可以为你带来巨大的财富。

<<好人缘成就辉煌>>

生活中的每一个人都有着自己的人缘网络，只要你善于开发，每一个人都会成为你的金矿。

世界一流人缘资源专家哈维·麦凯就是巧妙地利用人缘来推销自己，找到一份好工作的。

哈维·麦凯刚大学毕业就进入了失业大军。

因为当时全国经济萧条，工作非常难找。

好在哈维·麦凯的父亲是位记者，认识一些政商两界的重要人物。

父亲的朋友中有一位叫查理·沃德的先生，是全世界最大的月历卡片制造公司布朗·比格罗公司的董事长。

四年前，沃德因税务问题而入狱服刑。

哈维·麦凯的父亲发现别人控诉沃德逃税的案件有些失实，于是赴监采访沃德，写了一些公正的报道。

沃德非常感激麦凯的父亲。

出狱后，他对哈维·麦凯的父亲说，如果孩子毕业后想找个好工作，他可以帮忙。

父亲抱着试试看的想法让哈维·麦凯给沃德的公司打电话。

谁知沃德回答得十分干脆，他说：“你明天上午10点钟直接到我办公室面谈吧！”

次日，哈维·麦凯如约而至。

哈维·麦凯为面试做好了充分的准备，谁知招聘会却变成了十分愉快的聊天。

沃德兴致勃勃地谈到哈维·麦凯的父亲的那一段狱中采访，整个谈话过程非常轻松愉快。

聊了一会儿之后，沃德说：“我想派你到我们的直属公司工作，就在对街——‘品园信封公司’。”

哈维·麦凯不但顷刻间有了一份工作，而且拥有最好的薪水和福利。

那不仅是一份工作，更是一份事业。

42年后，哈维·麦凯已成为全美著名的信封公司——麦凯信封公司的老板。

在品园信封公司工作期间，哈维·麦凯熟悉了经营信封业的流程，懂得了操作模式，学会了推销的技巧，其中最大的收获就是他为自己积累了大量的人缘资源。

这些人缘成了哈维·麦凯成就事业的关键。

哈维·麦凯常常对别人谈起自己的成功经历，他说：“感谢沃德，是他给我的工作，是他创造了我的事业。”

沃德，一个曾经身穿囚衣的犯人，都有可能成就一个人的人生和事业。

因此，你不要忽视和放弃和周围每一个人建立好人缘的大好机会。

你所认识的每一个人都有可能成为你生命中的贵人，成为你事业中重要的顾客。

拥有好人缘就拥有机遇。

“火花”收藏家吕春穆原是北京一所小学的美术教师。

一天，杂志上刊登了一位教师利用收集到的火柴商标激发学生的学习兴趣和创作灵感的报道，他决定收集火花。

为了能够尽可能多的收集到各种各样的火花，吕春穆展开了广泛的交际活动。

他写了200多封索要火花的信发到各地火柴厂家，不久就收到六七十多个火柴厂的回信，并有了几百枚各式各样的精美的火花。

此后，吕春穆主动走出去以“花”为媒，以“花”会友。

广泛的交友活动，使他在“火花”收藏方面取得了非凡的成就。

1980年，他结识了在新华社工作的一位“花友”。

这位朋友不仅仅送给他20多套火花，还建议他向江苏常州一位“花友”索购一本“花友”们自编的《火花爱好者通讯录》，由此吕春穆结识了国内100多位“花友”。

吕春穆与各地“花友”交换藏品，互通有无；他利用假期，遍访各地藏花已久的“花友”，还通过各种途径与海外的集花爱好者建立起联系。

就这样，广泛的朋友交往给吕春穆的成功创造了更多的机会。

吕春穆先后发表了几十篇有关火花知识的文章，还成为《北京晚报》“谐趣园”栏目的撰稿人。

吕春穆的火花藏品得到了国际火花收藏界的承认，他也因此成为国际火花收藏组织的会员。

1991年，他的几百枚火花精品参加了在广州举办的“中华百绝博览会”……吕春穆以14年的收藏历史

<<好人缘成就辉煌>>

和20万枚的火花藏品，被誉为“火花大王”而名满京城，独领风骚。

很显然，吕春穆的成功得益于他为自己营造的好人缘。

他以“花”为媒，结识朋友，再通过他们认识更多的朋友，一直把关系建立到全球，从而，一次次机会降临，使他走向了成功。

人们成功机遇的多少与其交际能力和交际活动范围的大小几乎是成正比的。

因此，我们应把营造好人缘与捕捉成功机遇联系起来，充分发挥自己的交际能力，不断扩大自己的人缘网，发现和抓住难得的发展机遇，进而拥抱成功！

人缘事关成败很多人都将成功作为自己追求的人生目标，因为只有拥有事业的成功才是完美的人生。一个人的成长、发展、成功、成才都是在人际交往中完成的，甚至一个人的喜怒哀乐也都与他的人缘关系息息相关。

没有人际交往人们不知道会面临什么样的遭遇，没有人际交往人们就组不成家庭、社会和国家，更谈不上个人的前途和发展。

在现实生活中，人们常会发现有些人很有才华和能力，却总得不到提拔和发展，其重要原因是缺乏好人缘。

在美国流行这样一句话：“智商(IQ)决定录用，情商(EQ)决定提升”。

人际关系专家曾向2000多位雇主做过这样一个问卷调查：“请查阅贵公司最近解雇的三名员工的资料，然后回答：解雇的理由是什么”。

结果是无论什么地区、无论什么行业的雇主，70%的人都给出了这样的答复：“他们是因为与别人相处不来而被解雇的。

”雇主们表示75%被解雇的员工是因为人际关系差，只有25%的人是因技术能力低下。

成就大事业的很多人士都意识到了人际关系对一个人成功的重要性，并有效地利用了自己的人缘关系。

。

<<好人缘成就辉煌>>

后记

本书在策划和编写的过程中，得到了许多朋友、同仁的支持和帮助，以及许多老师的大力支持，他们分别是唐德春、陈免岳、孙高磊、段育文、王玉红、李蓓、陈丽华、占珊、刘婷、尚论聪、赵巍、周妮、丁岭花、马泽峰、汪京、周兴华、姚为青、杜海义、王金超、高光耀、刘小勇、时小强、常付轩等，在此向他们表示感谢。

在本书的编写过程中，借鉴和参考了一些文献和作品，从中得到了不少的启发和感悟，也汲取了其中智慧的精华，谨向给予我们无私帮助的专家、学者表示崇高的敬意。

因为有了大家的共同努力，才有本书的诞生。

由于编写和出版的时间仓促，以及编写的水平所限，书中的不足之处在所难免，诚请广大读者批评指正。

<<好人缘成就辉煌>>

编辑推荐

《好人缘成就辉煌》由长征出版社出版。

<<好人缘成就辉煌>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>