

<<中国直销特训教程>>

图书基本信息

书名：<<中国直销特训教程>>

13位ISBN编号：9787802070929

10位ISBN编号：7802070929

出版时间：2004-1

出版时间：经济管理出版社

作者：鲁仁

页数：279

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国直销特训教程>>

内容概要

中国直销特训教程八大教练：

相信是成功的起点，坚持是成功的终点；

人生难得几回搏，今生不搏，更待何时；

心态决定行动，行动决定结果；

没有沟通不了的人，只是暂时未找到沟通此人的方法；

播下一种习惯，收获一种性格；播下一种性格，收获一种命运；自我管理是当今市场经济下伦理道德的需要；

自我管理是当今市场经济

<<中国直销特训教程>>

作者简介

鲁仁，大学毕业，青年作家，1995年进入直销行业，一年中组建起一万多人的团队；1996年接受海外导师的训练，从此成为专职训练师；1998年进入直销公司，任200多万经销商的首席训练师；2001年进入太平洋人寿保险公司，任培训顾问；现为深圳三维拓普文化传播有限公司董事长。

著作：《保险员特训教程》《寿险员行销话术》《心灵的呼唤》《中国直销特训教程》 磁带
《成功者心态》《双赢的沟通》《演讲的艺术》。

训练 全国直销行业、保险行业、其他行业共培训500余场，学员30侨眷恨人，主训《超越巅峰活力营》在国内直销界产生重大影响，被多家媒体评为国内十大优秀训练师之一。

<<中国直销特训教程>>

书籍目录

教练一：成功激励特训

一 成功动力

- (一) 成功源于欲望
- (二) 释放生命中的能量
- (三) 走上成功之路

二 成功策略

- (一) 是卒子就一定要过河
- (二) 选择决定成败
- (三) 复制是成功的捷径

三 成功有约

- (一) 成功就是立即行动
- (二) 人人都能成功
- (三) 成功有约

教练二；人生潜质特训

<<中国直销特训教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>