

<<实战足彩>>

图书基本信息

书名：<<实战足彩>>

13位ISBN编号：9787802073296

10位ISBN编号：7802073294

出版时间：2005-7

出版时间：经济管理

作者：高光宇

页数：694

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<实战足彩>>

前言

今年4月份，首届中国国际彩票与设备博览会在北京举行。

我有幸见到了国际彩票协会主席瑞达·罗比先生。

在与瑞达。

罗比先生的交谈中，他的几句话让我印象深刻。

他说：“中国彩票业的迅猛发展代表了整个亚洲都是一个正在崛起的新兴的彩票市场。

对于一个正在高速发展的彩票市场来说，最重要的还是要引导人们对于彩票有正确看法，一定要告诉大家，彩票业归根结底是一个公益性的、为社会福利做贡献的行业，不要抱着一定要赢的想法买彩票，没有赢，也是在支持公益事业。

”我开头讲这段话，主要有两层意思：其一，彩票业在中国速猛发展的趋势不可阻挡，这是潮流；其二，摆正自己的心态。

. 足球彩票的诞生，在彩票业可以说..

<<实战足彩>>

内容概要

足球彩票的诞生，在彩票业可以说具有里程碑式的意义，这样说是因为它是中国竞技型彩票，这与以往的概论型彩票不同，它将人们主观能动性、参与性极大地调动起来。

对于足彩而言，方法显得尤其重要。

如今，人们研究出各种各样的方法，像彩路K线图、周易八卦等，但我认为主流的分析方法还是盘口与赔率结合，再辅以基本面进行分析的方法最为科学。

在足彩媒体这个圈子里，《球经》的高光宇先生素以看盘经验丰富著称，而且擅长总结各种联赛盘路特点。

这本书定位在实战，将赔率与盘口有机的结合在足彩分析中，这对很多彩民来说，应该是很有帮助的。

这是一本彩民看得懂，又很实用的足彩工具书。

<<实战足彩>>

作者简介

高光宇：国内首份足彩专业报《球经》执行主编，辽宁卫视“体彩传真”节目的特邀嘉宾。精通国际足球，熟谙博彩理论，善于利用欧洲赔率与亚洲盘口寻找操盘规律，常能洞悉庄家心理，并结合盘口受注后变化做出精准判断。

2003年，9场“高手解盘”全部命中，在互联网上引起极大反响，并由些拥有大批忠实拥趸。几年来，受益于其独到推介而成为中奖幸运儿的彩民遍及大江南北。

独创“盘路规律”、“盘路平衡”、“时间规律”，以及“交叉盘”等多项看盘方法，屡有中奖喜报，第05022期，暨首期北欧足彩又以512元的推介命中12万元头奖。

单场短信推介成绩稳定，总体胜率逾七成，意甲、西甲及巴甲准确率更是高达八成。

<<实战足彩>>

书籍目录

第一部分 盘口实战技巧	第一章 常规技巧	3	第一节 开盘合理性的判断	3
	第二节 操盘手法的演变	4	第三节 盘口的三个阶段	6
	第四节 解盘三要素	8	第五节 常见操盘手法	16
	一、笋盘	16	二、反向开盘	27
	三、钟摆盘	30	四、超级变盘	31
	五、同一联赛采用多种操盘手法	33	六、深盘回落	37
	七、“先抑后扬”与“先扬后抑”	39	八、先降后升	42
	第六节 盘口中心心理战	43	第七节 庄家的心理惯性	61
	第七节 比较法	63	第八节 造盘	65
	第九节 周中赛事与周末盘口的联系	66	第十节 相似初盘衍生不同结局	72
	第十一节 两线作战提供投注思路	72	第十二节 赛季末变化超常规	75
	第十三节 变盘时机	76	第十四节 盘路实战解析	80
	第二章 盘路技巧	80	第一节 盘路实战解析	80
	法甲篇	96	意甲篇	152
	英超篇	201	德甲篇	236
	第二节 个性盘路盘点	236	一、2003—2004赛季意甲盘路大势	236
	二、2003—2004赛季意甲类型盘	238	三、2003—2004赛季意甲盘路之最	239
	四、2003—2004赛季意甲盘路特色	239	五、2001—2004意甲盘口统计	240
	六、2003—2004赛季意甲盘路规律	289	七、2003—2004赛季英超类型盘	300
	八、2003—2004赛季英超盘路大势	301	九、2003—2004赛季英超盘路之最	303
	十、2003—2004赛季英超盘路特色	304	十一、2001—2004英超盘口统计	305
	十二、2003—2004赛季英超各队盘路规律	386	十三、2003—2004赛季德甲盘路大势	397
	十四、2003—2004赛季西甲盘路大势	398	十五、德甲盘路连续性明显	399
	十六、英超的整体盘路	400	第三章 独门秘籍	401
	第一节 交叉盘	401	第二节 默契球	416
	第三节 时间规律	421	第四节 赢盘重点	423
	第五节 盘路极限	426	第六节 意甲同类初盘, 结果相异	428
	第七节 盘路平衡	437	第八节 庄家手中的黑桃A	439
	第九节 杯赛足彩	439	一、亚洲杯: 庄家怪招连连	440
	二、欧锦赛: 手法诡异	444	三、美洲杯: 上盘天下	445
	四、奥运会: 盘路别具一格	446	五、赛会制: 黑马球队常连赢盘	446
	第十节 中超足彩	446	第十一节 相同初盘	462
	第二部分 赔率实战技巧	475	第四章 博彩公司概况	475
	第一节 博彩公司获利之道	475	第二节 知名博彩公司简介	484
	第五章 常规技巧	484	第一节 赔率比较法	484
	第二节 赔率跟踪法	492	第三节 赔率调整法	499
	第六章 博彩公司揭秘	501	第一节 怎样选择博彩公司	501
	第二节 博彩公司内幕	503	第三部分 进球彩实战技巧	509
	第七章 波胆法	509	第八章 上下盘法	514
	第一节 实战解析	514	第二节 怎样看待上下盘赔率相等	518
	第九章 全场入球总数法	519	第一节 实战解析	519
	第二节 “0—1球”赔率有规律	523	附录: 2004—2005赛季五大联赛威廉·希尔、立博赔率总汇(2004.8—2005.4)	523
	一、意甲威廉·希尔赔率	523	二、意甲立博赔率	540
	三、英			

<<实战足彩>>

超威廉·希尔赔率.....	557	四、英超立博赔率.....	576
五、德甲威廉·希尔赔率.....	595	六、德甲立博赔率.....	609
七、西甲威廉·希尔赔率.....	623	八、西甲立博赔率.....	640
九、法甲威廉·希尔赔率.....	657	十、法甲立博赔率.....	675
后记.....	693		

<<实战足彩>>

章节摘录

第六节盘口中心理战 在2003—2004赛季初期，笔者察觉到了庄家采用的一个心理战术，即对于此前表现较好的球队，当庄家看好其再接再厉时，便有意开出看低该队的盘口，令投注者以为有诈，不敢贸然下注；而当庄家不看好该队本轮赢盘时，便开出充满信心的盘口，以坚定投注者对其信心。

在具体解盘过程中，我们也针对这一伎俩重点分析了几场比赛，但由于具体运用上的失误，并未能完全洞悉其意图。

由此笔者分析了德甲不莱梅主场迎战门兴之战，显然这符合上面提到的第二种情况，庄家其实并不看好主队，但却刻意迎合投注者心理，开出了一球盘。

“不莱梅上周一反常态，居然从联赛首轮即开始发力，客场大胜实力不俗的柏林赫塔，巴西射手艾尔顿与‘齐达内二世’米库双星闪耀；相形之下，门兴尽管同样在主场拿到3分，但面对强大对手，难免英雄气短。

当不莱梅在众人心目中的形象陡然高大时，澳门赫然开出一球的深盘，表面看与上周初盘仅为汉堡开出半球/一球不同，似乎对主队具有更强信心，其实却是在有意迎合大众高看不莱梅一线的心理，以深盘坚定投注者对上盘的信心，令不莱梅成为投注者的首选。

因此不莱梅极有可能重蹈汉堡覆辙，无法在主场获得胜利。

”本场受注后虽然盘口一再反复，但均令该队成为大众心目中的宠儿，而最终不莱梅也未能全取3分。

同一赛季AC米兰主场被布雷西亚逼平的冷门也是这样形成的。

半球/两球的盘口在意甲非常少见，以布雷西亚目前的连胜势头，再加上米兰最近人球能力低下，本场比赛主队明显让球过多，这样开盘是给人诱下盘的假象，周中杯赛“米兰二队”的狂胜更增强了投注者的信心，从而大胆下注主队。

因此，本场应是下盘跑出。

同样的手法还出现在罗马在主场负于切沃的大冷命中。

人们普遍具有“强队情结”，在罗马迎来罕见的两连胜后，投注者对这支球队重又恢复了信心。

但论实力和状态，切沃都不在罗马之下，庄家开出的半球/一球盘实在是过分，极有可能是以这种开盘手法给投注者造成罗马必胜的印象，故作诱下盘的姿态，实际又是在诱上盘，因此切沃将在客场取分。

在受注后，庄家居然升盘至一球，以一个颇为“无理”的盘口给投注者庄家看好上盘的假象，罗马果然成为大热，结果罗马在自己的主场竟然连1分都拿不到。

意甲方面还有不少例子，佩鲁贾对帕尔马开出的平手/半球盘便是其一。

这种在主队稍占优势的情况下开出平手/半球的盘口，往往会给人造成对主队充满信心的假象，结果常常是客队取分，帕尔马便在客场获胜。

以两队实力而论，平手盘更为合理。

但青年军帕尔马向来表现不稳，在上周主场负于尤文图斯后更让人不敢抱有希望；佩鲁贾则士气高涨，而且该队在主场已经连续击败米兰双雄及凶悍的“飞驴”切沃，因而投注者看好主队并不奇怪。

庄家迎合此心理，适时开出平手/半球盘，初学者认为庄家对主队信心十足，经验老到者认为庄家在诱下盘，上盘必然成为大热。

而前期中恩波利主场对垒佩鲁贾的比赛盘口也属此例，最后同样是主队不胜。

2002—2003赛季中，庄家则常常对拉齐奥采用第一种手法，即为了迎合大众“博冷”的心理，为其开出蹊跷盘口进行诱导，客场对阵皮亚琴察即是如此。

“庄家造盘的本事让人信服，虽然拉齐奥一胜再胜，但庄家总是有办法造成不利于拉齐奥的舆论，即使是在大胜摩德纳后。

本轮又是客场出战状态回升的皮亚琴察，主队的往绩并不差，一直盼望拉齐奥终止客场连胜势头的投注者又迎来了机会。

<<实战足彩>>

但既然一致看好博洛尼亚能在主场取得6连胜，为什么拉齐奥就不能在客场6连胜呢？而且以往拉齐奥的连胜中大多为平半盘，本轮开出半球盘，就是在迎合大众心理，造成本场会出现不同结果的印象，但开出较大的盘口其实就是在诱下盘。

拉齐奥的连胜一定会终止，但绝不是在这个周末。

结果本场受注后也未发生变化，甚至水位一度调为有利于下盘，给人以爆冷的假象，而拉齐奥则在落后两球的情况下完成了惊天逆转。

与之形成鲜明对比的是AC米兰对恩波利的半球盘口，这是个明显开小的盘口。但在冠军杯比赛后，AC米兰得到更多支持，此时如果庄家进盘，必然会给人以米兰大热的印象，纷纷追捧米兰。

因此如果庄家看好米兰，就不会变盘，让人莫测高深，不敢轻举妄动。

结果庄家进盘至半球/一球，说明庄家不怕人下注米兰，果然米兰客场只拿到1分。

另一场AC米兰的比赛也是如此，庄家故意开出小盘。

而由于AC米兰以夺冠热门身份对垒升班马，让得过多，但却正是庄家唱的“空城计”，让人心存疑虑，对AC米兰取胜持保留意见，客观上营造出庄家欲造下盘的氛围，AC米兰本应大热，但庄家以这种开盘相诱导，令不少人想博摩德纳爆冷逼平AC米兰，结果是摩德纳反而大热，欧洲方面摩德纳的水位急降，也证明了看好摩德纳的买家居多，最终米兰人获得大捷。

此外，同样的操盘手法也出现在切沃对科莫的比赛中。

本场比赛本来毫无悬念，但在庄家的巧妙操盘下，却成为最大的冷门候选，两队的实力和状态显然不在一个档次。

切沃经过几轮的平淡后，上周在客场大胜皮亚琴察，“飞驴”再度起飞；科莫则仍然是意甲的垫底球队。

本场正常盘口应为主队让一球，但澳门只是开出了半球/一球的盘口，从水位看也比较支持切沃获胜。

似乎有很大的诱上盘嫌疑，但如此明显的手法应该不是庄家本意，澳门方面正是要给投注者造成此错觉，受注后很有可能升盘，进一步确立投注者下注科莫的决心。

所以本场庄家其实是在诱下盘，切沃也顺利拿到了3分。

同样战例并不罕见。

在罗马对都灵的战斗中，从盘口上看，罗马好像完全失去了庄家的信任，上轮完胜雷吉纳的表现丝毫没有引起注意，反倒是都灵客场逼平难缠的乌迪内斯让人看到了反弹的希望。

庄家开出平手/半球的盘口，罗马又是高水，显然就是表明看低罗马的立场。

这种表现又是在诱下盘，结果罗马取得连胜。

还有乌迪内斯主场与罗马的比赛。

稍占优势的主队仅被开出平手盘，一方面作出诱下主队的假象，另一方面表示看低主队，受注后再变为平手/半球盘，进一步将筹码引至下盘，结果主队顺利取胜。

乌迪内斯一直表现平稳，主场始终保持不败，罗马则每况愈下。

正常开盘即便是主队让平手/半球也不为过，不过由于罗马名气较大，乌迪内斯取胜始终让人难以接受，因此，如果开出乌迪内斯让球的盘口，就会明确表露出看好主队的意图，现在庄家只是开出平手盘，明显对主队有利，投注者会觉得庄家有诱下主队的嫌疑，而且由于两队往往在被看好时输盘，投注者反而不会选择乌迪内斯。

本场比赛盘口在受注后又变为平手/半球，将筹码赶往下盘，而乌迪内斯也果然如愿胜出。

这类手法在意甲多次出现，几周前布雷西亚对佩鲁贾的比赛与之如出一辙。

对于德甲拜仁客场挑战汉诺威之战，笔者则由于没能利用此心理分析，坠入了庄家的陷阱。

由于汉诺威第一轮大爆冷门，因此我们将本场断定为庄家在诱下汉诺威。

“汉诺威上一手制造了惊天大冷，已在投注者心中拥有良好印象。

本周虽然面对联赛霸主拜仁，但大众必然期待其在主场再创奇迹，但澳门方面显然不为所动，坚决开出半球/一球的盘口，这意味着客场作战的拜仁赢一球才赢一半，何况该队面对的是一支呼声甚高的球队，由此可见庄家之有恃无恐，同时更为主队开出高水，坚决要将筹码逼往下盘，因

<<实战足彩>>

此 庄家其实对拜仁信心十足，汉诺威神话难以再现。

”其实汉诺威在第一轮结束后备受青睐，庄家开盘较深正是为了吓退投注者，与前面提到的第一种情况如出一辙，而汉诺威也果然在主场再度爆冷赢盘。

综上所述，可以发现庄家的心理战一般有四种计策：一是空城计。

庄家 为一方开出过于便宜的盘口，投注由此认定其中有诈，转为信任另一方。

二 是树上开花。

庄家为某一方开出深盘，有意坚定投注者对其信心。

三是欲擒 故纵。

庄家故意开出浅盘，预留有升盘空间，受注后再升为正常盘口，令投 注者误以为上盘稳胜。

四是连环计。

庄家先为不被看好一方开出深盘，再在 受注时降盘，引人看低该队。

<<实战足彩>>

编辑推荐

本书是一本彩民看得懂，又很实用的足彩工具书。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>