

<<乙的生存法则>>

图书基本信息

书名：<<乙的生存法则>>

13位ISBN编号：9787802087514

10位ISBN编号：7802087511

出版时间：2009-1

出版时间：人民日报出版社

作者：林庭燮

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<乙的生存法则>>

### 前言

“ 比起15年的职场生活，3年的经商生涯给我带来的收获更多。

” 我可以自信地这样说。

从整个人生来看，3年是非常短暂的时间，然而这3年来我获得的经验、打击和教训却是无比重要的。

开始经商之前，我在某家报社做记者，自以为是地活在“天不怕地不怕”的满足之中。

现在回想起来，那时候的我是春风得意的甲。

无论何时何地，只要拿出一张“记者”的名片，就可以竖立起自己的威信。

1997年夏天，我在报社工作，突然接到编辑部主任的紧急命令，让我到广告部工作。

不仅我自己，还有很多记者也被调到销售部和广告部。

外汇危机已经席卷到了报社。

平生第一次在广告部门工作，那3个月的短暂时光让我充分体会到了乙的生活。

在以企业为对象的营销活动中，我不断碰壁，这在以前是从来没有过的事情。

我的“乙的人生”从此拉开了序幕。

其实在那时候，我还不是真正的乙。

因为我的身份仍然是记者。

后来，我回到编辑部。

随着职位的改变，我开始认真地考虑“生存问题”。

从那以后的3年，我在公司里经历了紧张激烈的职场生活，后来果断递交了辞职报告。

我重新调整了自己的身心状态，带着新颖的构思开始了商场生涯。

最初我以为自己变成了甲。

我拥有了虽然规模不大、却五脏俱全的公司，手下也有了四五名被称为乙的职员。

我自信地以为我的愿望实现了，然而我万万没有想到！

我并没有成为甲，而是变成了乙。

人生从来没有缺憾的我，开始为出卖新闻这个“东西”而四处奔波。

## <<乙的生存法则>>

### 内容概要

这个世界人人都想成为“甲”，人人都只想成为成功的“甲”。

但是，我们既是“甲”，又是“乙”。

面对消费者，大企业的CEO也是“乙”；面对下属单位，最底层的小职员也是“甲”。

必须洞悉甲和乙的真相，才能在这个世界上存活。

成功的秘诀就在于此。

世界之所以运转，99%的动力来自于商业战士“乙”！

他们孤军奋战，他们梦想成真！

捷径就在书中，等待你去发现！

## <<乙的生存法则>>

### 作者简介

林庭燮，毕业于西江大学大众传媒系，获得数字媒体专业硕士学位。大学毕业后曾先后在《世界日报》、《京乡新闻》、《首尔新闻》等媒体做过记者。后来踢开了只要递出名片就会备受尊崇的记者饭碗，经历过1997年的亚洲金融风暴，渴望看到职场之外的新世界。

每个人都能成为甲，每个人也都能成为乙，必须切实了解甲乙两者的世界和生态，才能获得成功。作者当然知道这样的道理，所以才想去照亮平常不受人关注的乙的世界，于是就有了这本《乙的生存法则》。为了写这本书，作者访谈了很多很多的乙，再次感受到“只有那些为了生存而积极奋斗的乙，才是商业世界里最强大的战士”。

## &lt;&lt;乙的生存法则&gt;&gt;

## 书籍目录

PART 1 我是乙 腐烂的斑蟊也向往蔚蓝的大海 你是甲，还是乙？

像斑蟊一样腐烂，像圆石一样滚落 职场并不是乙的安乐窝 冷酷的职场 离开职场的准备就是生存演习 傲慢与偏见，摆在乙面前的陷阱 披着甲的外衣，乙的傲慢是毒蘑菇 偏见会缩小选择的范围 甲乙关系是工作的前提 在很多国家，甲乙就是上下 市场与个人之间的甲乙关系 企业和企业之间的甲乙关系 如果感觉对方是甲，对方就显得不同了 工作让朋友也变成甲 我们是甲，也是乙 你的钟摆往返于甲乙之间 我们需要对乙做出新的定义 乙的世界很残酷 职场像市场一样复杂又喧嚣 甲抛弃乙 学习生存之道以求不死 目标是生存 屈辱也是生存战略 生存有道PART 2 商务世界的两个车轮，“甲”和“乙” 甲乙之间的游戏很悲惨 甲的威胁渐趋“智能化” 乙的对策，“荒唐生存法” 公司会使乙得到锻炼 公司会毁掉乙 障碍越多，乙会变得越强大 如果不能战胜自我，乙就会走向堕落 首先弄清甲期待什么样的乙 压制“我”自己 对乙的评价截然相反 事业上的威胁 企业家也是乙 怀着跳台心理做事 甲和乙的5种类型 甲有天壤之别，乙也存在天壤之别 甲乙的内部力学关系 清醒的乙战胜沉睡的乙 清醒的甲因为沉睡的乙而痛苦 清醒的乙因为沉睡的甲而头痛 沉睡的乙和沉睡的甲，清醒的乙和清醒的甲 甲的心态，乙的心态 乙的心态是“清醒的思考” 甲的心态是“主体性的思考” 清醒，才能成功 从底层做起 痛苦使人成熟 耐心等待时机 乙需要具备的5种心态 modest：放低自己 service：无论何时何地，多为别人做些什么 open mind：拥有开放的心态 idea：拥有创意性思维 passion：胸怀激情PART 3 乙才是职场上真正的战士 每天通过二三十个电话寻找甲 每个电话都需要技巧 与难堪抗争 扫楼和街头推销 成就乙的因素中八成是丢人现眼 甲壳虫乐队也有难堪的时候 不问青红皂白，敲响门铃 成功始于“也许” 当你遇到“乳臭未干”的甲 以“社会年龄”确定顺序 “升”出“斗”人 不会喝酒的乙应该怎么办 酒桌上也不能掉以轻心 勤能补拙 赤膊上阵 脱掉上衣，投入工作 脱掉上衣，保护上司 当你遇到可恶的甲 赞美的力量 对甲的赞美最终会回到乙 刺激甲的自尊心 刺激自尊心的一方是胜者 通过和另外的甲作比较，刺激对方的自尊心 陪伴“甲的甲”很悲哀 乙经常要蒙受损失 “甲的甲”也是乙的甲 偶尔外出时的“一箭双雕”战略 安排时间的能力就是竞争力 人际关系靠积累 芥菜泡菜和送水工 与甲恋爱 甲会被小事感动 吃亏的乙如何成为甲 同事不是对手，而是同盟 扩大人际关系范围 乙怎么听甲说话 和甲说话时要闭上嘴巴，敞开耳朵 “回应”是效果百分百的交往技巧 如何应对不易对付的甲 面对过于无能的甲 果断抛弃无能的甲 特殊日子 的对甲攻略 调查甲的特别日子 下雨的星期三，也会成为特别的日子 为了成为甲，乙成了“人猿泰山” 踏进公司那天，长跑就开始了 离开职场，到社会中长跑PART 4 任何时候都能成功的乙的战略 现在就跨越不可避免的“人生壁垒” 你的人生壁垒是什么？

壁垒是你成长的机会 尽情享受职场送给你的礼物 你，正在做梦吗？

职场是发现梦想的地方 奉甲中之甲为导师 甲就是导师 向导师甲“求爱” 寻找给甲留下深刻印象的秘诀 仅有好口才还不够 你就是公司 经常光顾甲聚会的场所 穷人也要扎进富人堆 “直升机视角” 心中藏着刀把 十年之后见分晓 通过独门武器成功的人 模仿甲，像甲那样行动 站在甲的立场上思考问题 让甲出现在你的梦中 热情迎接危机 非法诞生不幸 危机是不可复制的机会

如果你表现得卑微，就会失去立足之地 只要面对甲，乙就会变得渺小 摆脱主从意识 把幸福送给甲做礼物 甲的幸福就是乙的幸福 微不足道的关心可以让甲感到幸福STORY 韩国最具代表性的4位乙的必杀技 在心中储存5个创意——“祝贺俱乐部” 总裁申和哲 生金蛋的人脉管理——（株）大象FNF总裁李文熙 悬崖上品尝飞翔的喜悦——美丽之旅总裁尹大承 激情和谦虚带来的成功——（株）新日实业总裁李锡镇后记

## &lt;&lt;乙的生存法则&gt;&gt;

## 章节摘录

PART1 我是乙 腐烂的斑鲛也向往蔚蓝的大海 也许有些极端，但是世界上的人们确实可以分为甲和乙两类。

乙是把自己的某些东西托付给甲，处于弱勢的群体；甲是接受这些人的优势群体。不管走到世界的哪个地方，不管处于任何一种关系网中，都不可避免地存在着甲和乙。蹒跚学步时的伙伴关系也不例外，同样也存在甲和乙。

——张光益记者选自《每日经济》专栏“乙的世界来了吗” 你是甲，还是乙？

如果有人在你毫无准备的情况下发问：“你觉得自己是‘甲’，还是‘乙’？”

你会怎样回答？

由于每个人的年龄、境况和经历不同，也许会因为不了解甲和乙的含义而迟疑不决，也许会毫不犹豫地当场作答。

关于自己是甲还是乙的问题，每个人都有各自不同的想法，但是有一个毋庸置疑的事实：能够对这个关于甲和乙的问题毫不犹豫地做出回答的人通常是乙。

他们明明怒火冲天，却只能再三忍耐。

尽管他们对自己的处境感到悲哀，却做不到果断地夺门而去。

只要是职场人士，十有八九都会认为自己是乙。

明明已经完成了一天的业务，却还要看着上司的眼色下班的时候；身体不舒服却还要坚持上班的时候；怎么也猜不出顾客的心思，坐立不安的时候；谁都不得不感觉到自己随时随地都在察言观色，甚至偶尔要卑躬屈膝，也不得不承认“我是乙”的事实。

职场人士之所以不得不低头，原因只有一个，那就是自己从甲（这里指的是职场）那里得到某种东西，包括每个月打入自己账户的工资，以及可以证明自己存在于社会生活中的名片。如果没有甲，乙很难生存，这样直白地说出来似乎有些难以接受，但这的确是不争的事实。

即使因为看不惯某个地方而跳槽，乙的身份也不会改变。

即使年薪增加，职位升高，乙也还是乙。

大部分企业家都认为自己才是乙，而不把职场人士看作真正意义上的乙。

他们认为职场人士至少还拥有职场这个避风港，只要努力做好自己的本职工作，即使没能取得特别的成绩，也照样可以拿工资。

虽然是乙，但是生存并没有什么问题，不需要付出过多的努力，就可以生活得很舒适——这是企业家眼里的职员。

尽管企业家们知道自己是甲，然而他们却不肯承认甲的地位和优势。

在领导众多乙的同时，甲也要担负起保护所有人的义务，所以归根结底是另一种形式的乙。

不管多么努力工作，如果没有取得成绩，钱都到不了自己的手中。

不仅本人，连职员都可能跟着没饭吃，所以企业家必须拼命奋斗。

从这个角度来看，企业家也许是比职场人士更高级的乙。

企业家的生活并不像普通人想象的那样，也伴随着寒冷和饥饿。

不管是职员也好，还是企业家也好，所有商务人士的基本立场都只能是乙。

为了从对方那里得到自己想要的东西，为了在激烈的社会竞争中存活下来而孤军奋战，这一点职场人士和企业家都没有什么不同。

像斑鲛一样腐烂，像圆石一样滚落 要想以乙的身份在社会上生存，就要抛开自己的方式，让自己适合社会的喜好。

看到斑鲛，我们就明白乙为什么要迎合社会的口味了。

我们不妨来看看端上餐桌的斑鲛，虽然它已经腐烂得失去了原来的外形，但就是这种彻底腐烂的斑鲛才能得到人们的喜爱。

这就是社会期待的斑鲛的价值。

这些斑鲛也曾在蔚蓝的大海中尽情地遨游，也曾经展开自己的鳍在大海中纵横驰骋，仿佛辽阔的大海属于自己。

## &lt;&lt;乙的生存法则&gt;&gt;

然而从落入渔网的瞬间开始，斑鲛就不得不改变自己的梦想了。  
在人类社会，只有腐烂并变成可口食物的斑鲛才能被认可自己的价值。

商务人士的情况也和斑鲛没什么两样。  
斑鲛需要改变自己在蔚蓝大海中的梦想，迎合社会的口味，商务人士也必须通过锻炼使自己更接近于社会需要的人才标准。  
只有这样才能得到承认，才能获得成功。  
努力使自己接近社会需要的标准，这和斑鲛腐烂的过程没什么两样。  
只有承受过艰难而严酷的磨炼，腐烂到不能再腐烂的地步，乙才能获得新生，成为可以战胜任何风浪的“强大的乙”。

正因为这样，乙的生活也可以看作是逐渐变成圆石的过程。  
迎合社会的口味，把自己的缺点、障碍、癖好、自尊等棱角统统磨平，就像一块被磨得失去棱角的圆润的石头。

棱角分明、凹凸不平的石头要想变成润滑的圆石，需要在漫长的岁月中经受残酷的风化作用。  
也许正是这个缘故，看到圆石，似乎可以感觉到乙的伤痛。

有一天，青瓦台副发言人金恩慧的一句话打动了我的心。  
他在电视台工作的时候曾经出版过一本自传性质的随笔集，其中就有这样一个故事。  
“我对后辈们所做的精神方面的要求是希望他们磨平自己的棱角，成为圆滑的记者。  
通过冗长绚烂的语句浪费演播时间的语言游戏的棱角，注入自己的想法并且将其包装为商品的欲望的棱角，忘记自己的记者身份、将目标对准‘播音员’的错觉的棱角，都要在心里彻底消除。”  
我觉得这段话精妙地概括了乙应该具备的心态，让人不得不反复思考自己需要磨平的棱角是什么。

商务世界里存在着众多的甲乙关系。  
在众多的甲乙关系中，甲和乙的关系也发生了无数次的转型。  
根据见到的人不同，同一个人在一天里可能会多次变换甲乙的地位。  
即使在公司里以乙的身份经常遭到上司批评的职员，在与下属企业的会面中也可以发挥甲的权威。  
在办公室里以甲的身份耀武扬威的社长，在交易企业的职员乙面前也可能变得非常卑微。

当我处于甲的立场时，没有什么需要特别注意的事情，这是理所当然的，因为乙必须“主动”迎合我这个甲。  
但是当我是乙的时候，我就要琢磨甲需要什么，并且尽可能地使其得到满足。  
满足甲的要求的过程，就是逐渐磨平自身棱角的过程，因此和变成圆石的过程没有什么两样。

就像圆石滚来滚去寻找新的机会，变身成为圆石的乙也要面临“机会”。  
商业世界是人操纵的世界，所有的商业活动都是在人与人之间的关系中进行。  
工作过程当中，谁都不知道哪个人，什么时间会给自己创造什么样的机会，所以我们不能轻视任何一个人，也不能期待对方迎合自己，而是主动磨平自己，适应对方。  
对于尊重和关心自己的人，总会想到要给他些什么，这是人之常情，不是吗？

像斑鲛一样腐烂，像圆石一样滚动，这个要求听起来似乎有些苛刻。  
在冷酷的商业世界里穿梭的战略竟然仅仅是审视自己，也许你会觉得太消极，所以不放在心上。  
不过，你听说过“知己知彼，百战不殆”这句话吗？

熟知挑战对象的属性和情况，提高自己的能力，没有比这更强大、更有效的战略了。

职场并不是乙的安乐窝 以前，我在阅读文学作品或者看电影的时候，经常会自然而然地把自己和主人公同化为一个人，但是现在我不再把自己看作是主人公，而是“客串角色”。

——摘自洪世和《我是巴黎的出租车司机》 冷酷的职场 职场人士的未来大致有4条途径：  
：在某个固定单位踏踏实实地完成自己的业务，成为中层管理者，然后退休；通过付出最大的努力成为领导层，获得最高的地位；跳槽到截然不同的行业，开始第二人生；果断结束职场生活，自己做老板。

这4条路都不容易走，可以称作摆在大多数职场人士面前的没有选择余地的未来路线图。

如果理财成功，或者中头彩赢得巨额奖金，当然可以摆脱这4条路线。

## <<乙的生存法则>>

但是，这样的事情只会光临极少数“幸运儿”，平凡的人生中很难发生这样的奇迹。

谁都不能无所事事地等待奇迹的发生，这就是大多数凡人的宿命。

随着平均寿命的增加，人一生中有能力工作和必须工作的时间也更多了。

也就是说，更长久地停留在商业战场成为新时代的乙们必须面对的命运。

只要年轻时代努力工作，退休之后就可以舒适地享受余生，这似乎已经成了很久以前的事情。

一位八旬老人责怪自己年近花甲的儿子说：“20多年前，你小子对我说，‘现在您已经退休了，什么事情也不要做，好好休息吧，’我听了你的话。

可是现在我已经80多岁，就因为你这句话，我一直无所事事地活到现在。

你知道每天游手好闲是多么痛苦的事情吗？

如果没有你说的那句话，我会继续工作，肯定会比现在更快乐。

”从日趋老龄化的社会现状来看，这位老人的话并不可笑。

我们应该比上代人更长久地工作，做更多的事情。

为了迎接即将到来的老龄化社会，我们所有人都应该更长久地置身于激烈的商业世界。

但是，问题在于职场并不为我们这些乙考虑，没有哪个单位会给职员那么长久的工作时间。

40多岁退休的人不计其数，很多年轻人沦为无业游民，这从很久以前就成了严重的社会问题。

“铁饭碗”的概念早已经淹没在陈旧的经济观念中了，如果在特定的年龄未能成为领导层或CEO，就要立刻离开职位。

不管你奉献出了青春也好，奉献出了忠诚也好，不管你为公司做出了多大的牺牲，都没有哪个单位能够宽容到为你着想的程度。

乙们曾经置身的职场只会冷冰冰地转身而去。

即使成为CEO或跻身领导层，这种情况也没有太大的改变。

即使你厚着脸皮死守自己的位置，迟早也要让给气势汹汹爬上来的后辈，这就是我们这个时代的商务人士必须面对的宿命。



## <<乙的生存法则>>

### 媒体关注与评论

这本书讲述了乙在剧变时代里的生存法则。

职场人士应该认识到自己是“乙”的事实，并为未来做好准备。

——延世大学大众传媒系教授 金永锡 “为了在激烈的生存竞争中获胜，你必须成为清醒的乙。

”这条法则渗透到“乙”的人生，令漫不经心的职场人士幡然醒悟。

——新韩银行副行长 权沾珠 在某些人看来我们是乙，在某些人看来我们是甲。

这本书讲述的不仅仅是乙的生存法则，也是我们所有人的生存法则。

——出版社经济管理部 林采旭 要想成为真正的“甲”，每个人都必须经历“乙”的生活。天下没有免费的午餐。

只有经历低谷的人，才能学会飞翔。

值得感激的是，本书通过乙的间接经验，向读者展示了平时不容易得到的成功秘诀。

——(株)Welcron代表理事 李煥奎 从乙的悲哀和委屈，到乙需要具备的心态，再到乙的成功战略，本书收录了与乙相关的一切！

我想把这本书送给我的甲，让他知道乙有多么伟大。

——从事金库工作四年的职员

## <<乙的生存法则>>

### 编辑推荐

《乙的生存法则》是关于“乙”在商业世界如何生存的感人而透彻的报告书！  
世界掌握在“清醒的乙”的手中！

体会不到“乙”的眼泪，不可能获得真正的成功！

这个世界人人都想成为“甲”；我们是某些人的“乙”，也是某些人的“甲”！

成功属于既了解“甲”、又了解“乙”的人！

<<乙的生存法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>