

<<精明的温州人>>

图书基本信息

书名：<<精明的温州人>>

13位ISBN编号：9787802100909

10位ISBN编号：7802100909

出版时间：2006-4

出版时间：西苑出版社

作者：杨庆峰

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<精明的温州人>>

内容概要

哪里有市场，哪里就有温州人；哪里就会出现温州人。

只要有百分之一的可能，温州人就会以百分之百的努力去做……温州人除了要比自己的邻居富有外，没有别的使命。

生意控制了他们全部思想。

一种生意换成另一种生意，是他们唯一的休息。

即使他们偶尔没有考虑他们的生意，那也是想探听了下别人的生意做得怎样……温州人独物的个性，造就了他们知命而不命，信命而不受命的特征。

他们总能从没有市场处找出市场；从乱花渐欲迷人眼的市场混乱中寻找商机；从鲜为人知的边缘经济的夹缝中杀出一条血路，从而创造出一个个现代版的经商神话……温州人为什么能赚钱？

温州人为什么会赚钱？

为什么赚钱的人总是温州人？

！

让我们从《精明的温州人》里寻觅他们成功的秘笈吧……

<<精明的温州人>>

书籍目录

1 有梦就去追——温州人的财富情结 野心造就了发财的梦想 从小就根植赠钱的种子 衡量自我价值的一个重要标准就是赚钱 赚钱已成为一种使命 金钱的价值 赚钱是一种快感
2 我的命运我做主——零资本也要创业 没有资本怎么办——白手也可以起家 看准了就干——行动决不迟缓 胆大心细——冒险不冒进 苦中求乐——赚钱就有成就感 万事从我做起——不待他人 生存是动力——赚钱是目的
3 世界就是舞台——哪里有钱哪里赚 天南海北温州人 纵横大漠 笑傲纽约 驰骋巴黎 转战西班牙 罗马写春秋 淘金非州 立足德国
4 卧薪尝胆——十年磨一剑 坚定能成千万富翁的信心 坚持到底就是胜利 胜而不骄，败而不馁 当忍则忍，修身为本 吃得苦中苦，主为人上人 困难是暂的，前景是光明的
5 好高不骛远——能赚一分是一分 不会赚小钱就不会赚大钱 不放过任何赚一分钱的机会 脚踏实地，精打细算 赚钱不浮夸，实事求是 不管别人怎么说，就看自己怎么做 做大面包，快速扩张、利用滚雪球式的方法赚钱
6 先生娃娃后取名——想到什么做什么 善做天下生意 善于顺势而为 善于发现机遇 善于选择道路 眼光准，下手快……
7 敢为天下先——要做就做第一个吃螃蟹的人
8 大智若愚——吃亏就是占便宜
9 众人划桨开大船——和合才是真智慧

<<精明的温州人>>

章节摘录

书摘野心是永恒的“治穷”特效药，是所有奇迹的萌发点。穷人之所以穷，大多是因为他们有一种无可救药的弱点，也就是缺乏致富的野心。其实，贫穷并不可怕，关键是看你有没有赚钱的决心和勇气。

法国有一位年轻人很穷，很苦。

后来，他以推销装饰肖像画起家，在不到十年的时间里，迅速跻身于法国50大富翁之列，成为一位年轻的媒体大亨。

不幸的是，他因患上前列腺癌于1998年去世。

他去世后，法国的一份报纸刊登了他的遗嘱。

在这份遗嘱里，他说：“我曾经是一位穷人，在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前，我把自己成为富人的秘诀留下，谁若能通过回答‘穷人最缺少的是什么而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的祝贺，我留在银行私人保险箱内的100万法郎，将作为睿智地揭开贫穷之谜的人的奖金、也是我在天堂给予他的欢呼与掌声。

”遗嘱刊出之后，有18461个人寄来了自己的答案。

这些答案，五花八门，应有尽有。

绝大部分人认为，穷人最缺少的当然是金钱了，有了钱就不会再是穷人了；有一部分人则认为，穷人之所以穷，最缺少的是机会；还有一部分人认为，穷人最缺少的是技能，一无所长所以才穷，有一技之长才能迅速致富；有人还说，穷人最缺少的是帮助和关爱，是漂亮，是名牌衣服，是总统的职位……在这位富翁逝世的周年纪念日，他的律师和代理人在公证部门的监督下，打开了银行内的私人保险箱，公开了他致富的秘诀。

他认为：穷人最缺少的是成为富人的野心。

在所有答案中，只有一位年仅9岁的女孩猜对了。

小女孩在接受100万法郎的颁奖时说：“每次，我姐姐把她11岁的男朋友带回家时，总是警告我说不要有野心！

不要有野心！

于是我想，也许野心可以让人得到自己想得到的东西。

”温州地少人多，资源匮乏，生存环境不算好，这种“上天”的安排造就了温州人的吃苦精神：同时在他们的内心深处也深深埋藏了一颗致富的野心。

为了赚钱，温州人不辞辛苦不远万里勇闯北京。

在20世纪80年代北京大学的门口，不知道什么时候出现了一位秀丽的温州少女，整日坐在那里补皮鞋。

她的生意出奇的好，大学生们都很愿意让她补鞋。

由于她来自温州，人又长得靓丽，还有了“补鞋西施”的美名。

这对于接受正统教育的大学生而言，一半是同情，一半是不理解。

有一天，一位帅气的小伙子来到她的摊前，在她补鞋的时候与她拉起家常。

小伙子问：“姑娘，你这么年轻，就在大庭广众之下给人家补鞋，不觉得难堪吗？”

”“西施”连头都没有抬，一面忙着自己手中的活计，一面回答说：“挣钱呗！

这有什么难堪的？

破皮鞋穿在你们脚下，这才叫难堪呢！

”呵呵！

多么聪明的回答，小伙子有些语塞，他望着快乐又认真的“西施”不解地问：“你就这样补啊补啊！一直补下去吗？”

““西施”扑哧一声笑了，大概觉得这问题问得很愚蠢，抬起头来答道：“一直补到人人都打赤脚为止。

”小伙子愣了半天没接上话来。

当她把鞋补好，让小伙子试穿，一穿很合适，“西施”的脸上露出由衷的笑容。

<<精明的温州人>>

小伙子便掏出两元钱递给“西施”，她立刻找回小伙子一元钱。

小伙子说：“不用找了，你的鞋补得很好。”

”然而，“西施”仍塞给他说：“你这活我只收一元钱，多收了让我以后怎么做生意。”

”小伙子有些感动，望着忠厚又聪明的“西施”，产生了一种关切，鼻子酸酸的，站起来感叹道：“没见过像你这样的补鞋匠！”

”“西施”大概体会到这男人的好意，脸上浮现红晕，有些羞涩地回答：“你们读书人的脑子就是笨！”

实话告诉你吧，我补鞋走了很多地方，就数在大学门口生意最好，我打定主意了，今后我的皮鞋店就开在附近，你是熟人，要常来照顾我呀！”

”这下子轮到小伙子诧异了，他拿下眼镜，哈哈气，又用手绢擦擦后戴上，仿佛要好好审视眼前这位在飒飒寒风中补鞋的“西施”。

就这样，这位美丽的温州“西施”，靠补鞋积攒的资本，盘下一家小店，经过慢慢地发展，而今已经成为了拥有上千万资产的女强人。

在温州，这样的故事举不胜举。

历史是公正的，虽然那是一块曾经被遗忘的角落，但历史给予了他们更多的勇气、机会和勤奋。

而很多一直生活在繁华地区的人，虽然享受了更多的阳光，但也产生了不思进取的惰性，结果只留下精神上的空虚，财富上的贫瘠。

P2-4

<<精明的温州人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>