

## <<你的推销能力价值百万>>

### 图书基本信息

书名：<<你的推销能力价值百万>>

13位ISBN编号：9787802130968

10位ISBN编号：7802130964

出版时间：2006-1

出版时间：海潮出版社

作者：安之

页数：253

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你的推销能力价值百万>>

### 内容概要

推销是全世界接受打击频率最高的职业，推销只会在拒绝中成长，需要你的勇敢！

推销首先要推销自己，其次是推销自己的理念，需要你的自信！

推销没有最有效的手段，更不存在放之四海皆准的方法，需要你自己的经验和方法！

推销最关键的也许就是坚持，因为只有坚持才是你推销财富真正的积累。

本书从上面讲的四点坚守出发，选取了中外若干个推销场上的著名故事和经典案例，并对里面的要点进行了简单的总结，希望读者诸君以从中有所受益，使自己的推销能力得到显著增长，创造更多的财富，实现自己的百万之梦。

## <<你的推销能力价值百万>>

### 书籍目录

第一章 勇敢是一把金钥匙 我敢把斧子推销给小布什 丢掉恐惧先站起来 是什么让你望而却步 行动是恐惧的天敌 潜能藏于恐惧之后 胆小的人与精彩无缘 推销就是在推销勇气 给自己一个推销的理由 怕的就是从此一蹶不振 打碎心灵枷锁 勇敢冲出“围城” 战胜自己就是赢家 做自己人生的主宰 不要怕,不要悔 怕就怕失去信心 愈挫愈勇,成就推销之神 逼到无门门更多第二章 自信是成功一切的本钱 让信心战胜了磨难 不再为无聊的事情分心 三秒之内开始行动 “0-1等式”等出人生精彩 压力是推销员的心魔 别出心裁作推销 明确你最想要的 挖一口属于自己的井 相信自己的感觉 心态决定命运 我本天生赢家 苹果在,希望在 早起的鸟儿有虫 磨练是老鹰再生的唯一秘诀 “拒绝”的隔壁是“成交” 热情能得到别人得不到的订单 把自己当作最好的品牌来推销 小事情会影响一切 做自己的主管 自救与求救同样重要 推销是从被拒绝开始的 懈怠让人蜕化 别给失败找借口 诚实本身就是一张大单 弄虚作假只会糊弄自己 .....第三章 四两可以拨千斤第四章 坚持就是真理

<<你的推销能力价值百万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>