<<赢全集>>

图书基本信息

书名:<<赢全集>>

13位ISBN编号:9787802130999

10位ISBN编号: 7802130999

出版时间:2006-3

出版时间:海潮出版社

作者:周文浩

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<赢全集>>

内容概要

"心态决定成败",这句话极其通俗,却极其重要。

天下事不可能一切皆如你意,你必须调整好自己的心态,在各种环境中都不轻易改变和放弃自己的选择,始终让自己处于一种积极的状态中,

同时要沉着冷静、稳扎稳打,树立起自己的品牌,才能在市场竞争中赢得胜局。

这种良好的心???苯泳龆工桓鲎芫?砭烤鼓苣倍啻蟮氖隆。龆啻蟮氖隆?..

任何一个人都面临社会问题,总经理也是这样。

在某种程度上讲,总经理的生意经有一半是与社交相关,即在各种社交场合与不同的人打交道,从他们身上找可利用的商业信息,从他们身上找可利用的人力,从而丰富

<<赢全集>>

书籍目录

格调:致富的绝对致胜力 知识是老板最大的资本 成为优秀老板的素质 确保一生有钱的13个条件 老板的类型和特点 没有钱一样做老板 年轻有为可做老板 只要是强者,就能做大老板 做有特色的事最重要 做老板,更要做"企业家" 成功老板的7大战略建议 品位:做人重于经商 老板要学会推销自己 影响成功老板的3大因素 老板道德品性影响企业前程 老板要诚实守信 老板要具有强大的责任心 老板要有敏锐的洞察力 老板要富有冒险精神 老板要对事业执著追求 老板无往而不胜的意志力 执著追求自己的梦想 不要因挫折而动摇计划 把失败当作奔向成功的经验 心态:从容者乃为第一赢家 做金钱的主人还是奴隶 金钱填不满欲望 天下没有免费的午餐 别让钱成为噩梦 老板以积极的心态对待压力 老板以积极的心态对待竞争 老板以积极的心态走出困境 老板用乐观的态度对待挫折 决策要讲科学不能凭直觉 不要忘记质量是企业的生命线 要服从市场规律 不要单纯依靠炒作 质量是企业的生命 广告策划不好极易自毁前程 树立品牌意识 才学:本事越大越有力 不断地给自己补充"营养" 具有合理的才智结构 学习能力比知识更重要 找到提高学习能力的技巧

<<赢全集>>

创新:头脑的力量决定一切领导力:你是大家的榜样财商:做生意的聪明学

<<赢全集>>

章节摘录

书摘老板的类型多种多样,各有特点。

优秀老板必须是爆发自己潜力、取长补短的智者。

例如: 1. 勇于开拓的老板 这个群体最容易成大器,也有失败的经历。

开拓型老板的主要特点是勇于创新,敢冒风险。

但决不能与"风险越大利润越大"的公式划等号,因为抓准了商机,风险小利润也大。

开拓型的老板思想活跃,经常以知识、智慧和经验打造出具有创新意义的经营内容,干出小企业大动作的事情,他们必须具备较高的文化素质。

2. 传统保守的老板 这个群体相对较"保守"("保守"一词在这里没有任何贬义色彩)。

相反这是一个支撑各行各业正常运行的群体,在老板群中占有很大比例。

如重复生产一种产品,跟着开办清一色的公司(商店)等均属保守型老板所为。

这个群体能使企业稳步发展,没有大起大落,风险似乎较小。

老板一般办事认真,精打细算,"不见兔子不放鹰","随大流"而动。

3. 短期行为的老板 现在一些企业从开张到歇业只有数月或数十月的时间。

这种短期行为,不是企业倒闭,而是老板投资计划的时间表就是如此制定的。

这类老板一是考虑资金的占用时间,二是经营场地的使用期限,三是预测该生意的生命周期。

这种短期型的老板在选择经营项目时,要做到胸中有数、十拿九稳,否则,不当这个老板为好。

4.长远规划的老板 这种老板一开始就对创业之路有充分的把握,有远期的规划,甚至有创品牌的 念头,他们希望自己在某个领域有所建树。

因此,这个群体都比较务实,一步一个脚印地耕耘着自己的企业。

在经营中,特别注意企业的形象,有长期固定的客户(顾客)群,信誉度也较好。

因而,一些优秀的企业均出自于该群体。

心态决定成败,这句话极具通俗,却极具重要。

大小事不可能一切皆如你意,你必须调整好自己的心态,在各种环境中都不轻易改变和放弃自己的选择,始终让自己处于一种积极的状态中,同时要沉着冷静、稳扎稳打,树立起自己的品牌,才能在市场竞争中赢得胜局。

这种良好的心态,直接决定一个总经理究竟能谋多大的事、做多大的事。

P12-13

<<赢全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com